健民药业集团股份有限公司 2024 年 8 月投资者关系活动记录表

投关活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议 □媒体采访
	□业绩说明会	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观	□其他:
参与单位名称	2024年8月20日:	景顺长城基金、平安养老基金、浙商证券
	2024年8月27日:	易方达、国海证券
	2024年8月28日:	银河基金、富国基金、银华基金、西南证券
	2024年8月30日:	民生证券
地 点	线上会议系统及公司	可会议室
公司参与人员	董事兼总裁汪俊、董	董事会秘书周捷、证券事务代表曹洪、证券事
	务助理王淼	
相关情况说明	本次活动不涉及应盖	台披露而未披露的重大信息
	1、公司上半年经营业绩介绍及工业下降的原因?	
	2024 年上半年	公司实现营业收入 20.1 亿元,同比下降
	7.02%,实现归属于	上市公司股东的净利润 2.39 亿元,同比下降
	5.16%。公司营业收	入主要分为医药商业和医药工业两大块,上半
	年医药商业收入 10.	93 亿元,较上年同期略有增长,医药工业实
	现收入 9.06 亿元,	较上年同期下降 19.40%。医药工业收入下降
	主要是公司全面启动	力营销体系改革所致,考核模式由原来的发出
	考核变为纯销考核,	上半年医药工业收入有一定的下滑, 但公司
	OTC 渠道重点产品。	5占率提升,渠道价值链持续优化,库存基本
	降至合理水平,数气	2化建设持续推进,终端调控能力提升,为公
	司下一个周期快速、	稳健发展奠定了坚实基础。
	2、公司毛利率下降的原因?	
	公司 2024 年上	半年毛利率下降:一方面是医药商业收入在营
	业收入中的比重提升	计;另一方面是中药材涨价带来的采购成本较

上年同期有所增加。

3、处方线主要品种上半年的销售情况?

2024 年上半年公司处方线坚持学术引领,持续开展医学研究、临床观察,主要产品保持良性发展态势,其中便通胶囊、小儿宝泰康颗粒、小儿宣肺止咳颗粒等产品销售发出略有增长,健脾生血、小金胶囊、七蕊胃舒胶囊等产品销售发出有所下降。新品七蕊胃舒胶囊快速市场开发符合预期,小儿紫贝宣肺糖浆代理商客户储备完成,其他产品市场拓展稳中有进。

4、四同药品价格治理对院内外同时销售的产品有影响吗?

公司在医院渠道、零售终端药店同时销售的产品,院内外的销售价格差异不大,"四同药品"价格治理对公司产品销售未产生负面影响。

5、公司在 OTC 渠道管理有哪些措施?

一是加大营销信息化建设,上半年重构数字化运营平台,完成了与重点合作客户的流向直连,并持续更新迭代报表体系、数据预警和数据决策等功能,为营销的精细化管理奠定坚实基础;二是进行组织变革,直面过去三年发展的问题和不足,重构营销中心组织架构,提高营销专业化、精细化管理能力,以更高效率和灵活性适应市场变化;三是优化合作机制,完善对销售队伍和下游渠道的激励与考核机制,实现渠道的良性发展。

6、公司 OTC 线主要品种上半年销售情况?

公司 OTC 线大品种培育持续开展,便通胶囊加大广告投放力度,渠道覆盖率、市占率持续提升,销售发出较上年同期增长 57%;健脾生血颗粒今年投放到 OTC 渠道销售,上半年与重点连锁药店战略合作快速启动,环比呈良性增长趋势。龙牡壮骨颗粒因公司营销体系改革,营销考核模式由发出考核向纯销考核转型,上半年销售发出有所下降,但渠道价值链持续优化,库存降至合理水平,有利于该产品未来的发展。

7、牛黄小儿退热贴的研发近况?

牛黄小儿退热贴为公司在研的中药 1.1 类创新药,主要用于小儿风热外感引起的发热症状,目前处于报产阶段。

8、公司未来发展的布局?

公司未来发展:一是营销精细化管理,持续推进营销体系的改革和信息化建设,强化营销数字化能力,加快核心单品打造及新产品培育,致力于为消费者提供更高质量的健康产品和服务。二是坚持品牌引领,持续开展"龙牡""健民"双品牌建设,并围绕品牌定位做好产品矩阵打造。三是加大产品储备,近年来陆续研发上市了两个中药 1.1 类创新药及多个儿药产品,目前研发管线还有 25 个新药研发项目,为公司未来发展奠定了良好的产品基础,未来我们还会继续加大中药创新药及儿童药品研发,并不限于采用并购等方式获取更多的优势产品,持续夯实公司产品力;四是公司会加快生产线改造与智能制造投入,加大新兴业务培育力度,加快外延式探索步伐,不断夯实公司可持续发展能力。

9、健民大鹏未来的发展情况?

武汉健民大鹏药业有限公司(以下简称:健民大鹏)为公司参股子公司,公司持有其33.54%股权,为健民大鹏第二大股东。作为股东,公司希望健民大鹏未来能够保持一个良性的增长态势。

10、未来会增加分红比例吗?

随着公司经营业绩的持续增强,公司已连续十六年进行现金分配,上市以来累计分配现金红利 9.755 亿元,远远超过公司在二级市场的融资净额 3.9 亿元。

公司重视对投资者合理、长期、稳定的回报并兼顾公司可持续发展目标,每年按照公司当期经营情况和未来的资金需求计划,拟定年度利润分配方案,经股东大会批准后实施。近几年公司均将30%以上的净利润进行了分配,剩余部分用作公司未来发展:一是坚持品牌引领战略,公司作为0TC品牌企业,在品牌建设上还将持续坚持投入,以促进产品销售;二是公司还将加大研发投入,为公司未来发展储备有竞争力的产品;三是公司将加快外延

式发展步伐,围绕中成药制造这一核心主业,积极寻找优质的并 购标的,力争实现快速发展。

公司未来也将积极与投资者沟通,充分考虑投资者诉求,在 满足企业未来发展资金需求的前提下积极进行利润分配。

11、公司会推出下一期股权激励计划吗?

目前,公司《2022 年限制性股票激励计划》即将实施完毕, 暂未有后续股权激励计划的相关安排。关于投资者一直关注的后 续股权激励计划的问题,公司董事会非常重视,将加快管理层薪 酬福利体系建设,持续完善公司激励机制。