

证券代码：301366

证券简称：一博科技

## 深圳市一博科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-009

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议	
	<input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
	<input type="checkbox"/> 其他_____	
参与单位名称及人员姓名 (排名不分先后)	长城证券股份有限公司 王钰民、黄俊峰。	
时间	2024年9月4日上午10点30分—11点30分	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总经理 汤昌茂先生； 公司副总经理、董事会秘书 余应梓 先生； 公司证券事务代表 徐焕青 先生。	
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、公司简要介绍</b></p> <p>公司专注于为客户提供高速 PCB 研发设计、元器件选型、PCBA 制造等一站式硬件创新服务。近年来每年服务的客户超过 3,000 家，业务覆盖工业控制、网络通信、医疗电子、集成电路、人工智能、智慧交通、航空航天等多个行业领域。</p> <p>公司成立于 2003 年，初期主要聚焦于 PCB 设计技术服务。公司深耕 PCB 设计业务二十余年，拥有研发设计工程师多达 800 余人，已建立行业领导地位，在高速、高密 PCB 设计领域具备突出的规模优势和技术优势；公司 PCBA 制造服务定位于供应高品质 PCBA 快件，专注于研发打样和中小批量领域，具备 PCBA 柔性化制造及快速交付的能力。</p>	

凭借行业领先的 PCB 设计能力及快速响应的高品质 PCBA 制造服务能力，公司能够针对性地解决客户研发阶段时间紧、要求高、风险大的痛点，为客户的产品研发及硬件创新提供一站式专业技术支持和生产制造服务，帮助客户缩短产品上市周期、降低研发成本、提高研发成功率。

## 二、问答环节

**问 1：公司的营收占比情况如何？哪些客户的业务增长较快？**

**答 1：**公司营业收入中 PCB 设计服务收入占比约 20%，PCBA 制造服务收入占比约 80%。PCBA 制造服务中，订单数量超过 80%的是研发打样，其余是中小批量订单。公司的研发打样订单保持稳定增长态势。从 2024 年半年度的营收结构看，数据中心、算力卡周边的产品，对公司的营收拉动较明显。从下游领域来看，集成电路、人工智能、航空航天等领域的客户订单增长较快。

**问 2：公司在 PCB 设计及仿真技术领域，在国内属于顶尖水平，是否有相同业务定位的可比公司？**

**答 2：**公司商业模式比较独特，是市场上少有的成规模的第三方 PCB 设计企业。在 PCB 设计业务服务内容和业务模式方面，与公司存在一定相似性的同行业公司主要包括 Palpilot International Corp.、Freedom CAD Services 等。目前，公司 PCB 研发设计团队的人员规模、实践经验、设计能力及仿真技术处于行业领先水平。公司突出的仿真技术、模块化的设计分工流程、成熟细致的设计规范体系、规模化的 PCB 设计团队等优势确立了公司 PCB 设计服务细分行业引领者地位。

**问 3：公司在天津投资新建 PCBA 工厂的原因？**

**答 3：**公司基于对客户研发阶段痛点和需求的洞察，率先建立专门的高品质 PCBA 快件生产线，针对性服务研发打样、中小批量需求，抢占市场先机。立足研发，就近贴近服务客户，充分发挥公司的平台优势。

**问 4：能否简单介绍一下公司全年业绩规划的实现情况？**

**答 4：**从披露的 2024 年半年度报告来看，公司二季度环比一季度增速明显，净利润环比增长 130.26%，扣非净利润环比增长 184.84%，重回增长态势。从目前的情况看，第三季度的营收增长恢复趋势有所加快，公司对未来的发展充满信心，有信心

达成全年的经营目标。

**问 5：公司是否有足够的产能？未来是否有借助资本市场扩张的计划？**

**答 5：**公司定位于高品质快件，产能会提前根据市场需求进展来合理规划，现有产能充足，可以满足客户不断增长的需求。目前公司珠海募投项目基建已经完成，产能正在逐渐释放中。公司控股的珠海邑升顺 PCB 板厂，目前基建工程已基本完成，后续将转入设备采购安装调试阶段，预计今年下半年投产。天津 PCBA 工厂，生产设备已完成安装，目前处于试生产过程中。前述项目投产后，公司将继续努力开拓客户，加强与现有客户的合作深度，提高中小批量的业务收入，助推公司营业收入进一步增长。同时公司将进一步提高 EMS 生产效率，用及时、快捷、高质量的服务满足客户的需求，以一站式解决方案实现为电子产品研发提供最优最快的服务。公司未来的产能扩张，具体会根据客户订单需求并结合市场预期情况来合理规划。同时公司会充分利用好资本市场，在聚焦主业的同时，适度酌情开展并购或合作，以更好的业绩回报股东，回报广大投资者并做好信息披露。

**问 6：对当前股价的看法如何？**

**答 6：**股价在二级市场的表现受宏观经济形势、行业景气情况、资本市场环境和投资者情绪等多方面因素的影响，非公司能左右。公司生产经营一切正常，并严格按照监管相关规定履行信息披露义务。

公司目前专注于为客户提供高速、高密 PCB 研发设计服务和 PCBA 研发打样、中小批量制造服务，近年来每年服务的客户超过 3,000 家，业务覆盖工业控制、网络通信、人工智能、医疗电子、集成电路、智慧交通、航空航天等诸多领域。公司主营业务经过较长时间的积蓄，已经具备了核心的竞争力；且公司在经营、财务等方面采取稳健的风格，大大降低了投资者的投资风险。未来，公司会继续聚焦主业，做好各项经营管理工作。总而言之，公司发展战略清晰，产业布局持续完善，公司管理层对公司未来发展充满信心。今后随着公司战略规划的不断推进实施，公司前景光明、未来可期。

附件清单(如有)

无

日期

2024 年 09 月 04 日