证券代码: 002877

证券简称:智能自控

无锡智能自控工程股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-016

	□特定对象调研	□分析师会议	
投资者关系活动类别	□媒体采访	☑业绩说明会	
	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观		
	□其他 (业务交流)		
参与单位名称及人	全体投资者		
员姓名			
时间	2024年9月5日15:00-17:00		
地点	深圳证券交易所"互动易平台"http://irm.cninfo.com.cn"云访谈"栏目		
上市公司接待人员姓名	董事长、 总经理: 沈剑		
	副总经理、董事会秘书:沈剑飞先生		
	财务总监:杨子静先生		
	独立董事: 吴明芳女士		
	财务部部长: 袁鹏先生		
	一、 公司目前专利数量有多少? 后期对研发有何规划?		
投资者关系活动主	尊敬的投资者您好!	截至 2024 年 6 月 30 日,公司及其子公司共	
	拥有发明专利 66 项、实	用新型专利 152 项、外观设计专利 18 项。在	
	未来的发展中,公司将不	下断聚焦行业的需求与进步,致力于新一代产	
要内容介绍	品的研发以及前沿应用技术的探索。我们的目标是通过不断的技术革		
	新和深入的市场洞察,持续推出创新解决方案,从而满足客户日益增		
	 长变化的差异化需求,也	2推动整个行业向前迈进。 为此,我们将持续	
	加大研发投入,强化产、	学、研合作,利用最新的科研成果和技术进	

步,以确保我们的产品和技术处于领先地位。同时,我们也将密切关 注市场动态和客户需求的变化,确保我们的研究方向和应用实践能够 精准对接市场,满足客户差异化需求。谢谢!

二、公司目前下游行业的分布是否有变化?

尊敬的投资者您好!公司下游行业的分布较为稳定,无显著变化。谢谢您的关注!

三、2024年半年度业绩增长的原因有哪些?

尊敬的投资者您好! 2024 年上半年度,公司首先通过积极开拓、拓展市场,通过提高产品性能、精度、可靠性和智能化水平,以满足市场和客户需求的多样化,扩大市场覆盖范围。其次公司持续加大研发,通过优化技术等方式提高核心竞争力。再次公司严格管控经营成本,通过从销售管理、采购管理、财务管理、生产管理、产品质量管理等多个管理环节出发进行管控,提高公司管理效率。多方位进行经营成本管控,努力提升经营效益。最后公司募投项目投产后产能逐步释放,规模效益逐渐显现。谢谢!

四、公司目前在手订单情况如何?

尊敬的投资者您好!公司在手订单充裕,目前正着力于提升生产部门效率,缩短订单交付周期,更好的满足客户需求。谢谢!

五、公司在当前行业竞争激烈的背景下,如何保持竞争优势?

答:尊敬的投资者您好!虽然目前行业竞争加剧,公司仍将通过积极开拓市场,继续研究新技术、新产品以及通过降本增效来提升公司综合竞争力。公司产品主打控制阀中高端市场,总的来看,我们有以下几个关键性竞争要素。第一,公司具有较高的产品开发能力与科技创新能力。近几年来,公司不断提高自主创新能力,积极吸纳相关领域的人才,培养核心技术人才队伍。截止目前公司各项专利达到 200 多项,在行业遥遥领先。第二,公司产品的可靠性。产品可靠性并不仅仅指产品本身的质量满足客户的需求,更是产品的稳定性与寿命,这是公司产品的核心优势。第三,公司拥有系统的工程能力。客户不仅需要我们优质的产品,还需要公司为其量身定制各种解决方案,这是公司的主要优势。第四,公司产品在价格上具有成本优势。公司完

善的生产设施,及其上下游的自我配套的产品制造体系,是构成成本优势的关键。第五,优质的附加服务。附加服务包括帮助客户节约运行成本的规划,阀门系统的全生命周期管理的方案,4S服务的体系。这些附加服务能够进一步提升公司与客户的粘性,建立更稳定的业务联系。谢谢!

六、贵司未来有何成长点?

投资者您好!对于公司未来成长空间,公司将通过以下几个方面努力:第一,针对现有市场和客户,公司将继续通过提升产品技术,优化售后服务,深度挖掘市场需求保持稳定增长。第二、针对新行业、新领域,新产品应用场景,公司一方面持续加大研发投入,另一方面通过与相关高校和研究机构合作,保持技术研究前瞻性和创造性,开发出新的产品品类,创造新的市场机会。第三,公司在深耕主业的基础上,借助资本市场平台,积极探索相关领域产业发展机会,力争将企业进一步做强做大。谢谢!

七、请问公司对下半年的业绩预期如何?

尊敬的投资者您好!公司下半年将持续积极开拓市场,努力提升 产品交付效率,力争保持公司经营业务稳步增长势头,努力完成年度 经营目标计划。谢谢您的关注!

附件清单((如有)	无
-------	------	---

日期

2024年9月5日