

关于对广州晟烨信息科技股份有限公司的 年报问询函的回复

全国中小企业股份转让系统有限责任公司：

贵部对广州晟烨信息科技股份有限公司（以下简称“公司”或“晟烨股份”）下发 2023 年年报问询函（公司一部年报问询函【2024】第 389 号），现将相关问题回复如下：

1、关于前期会计差错

你公司 2023 年度财务报表被审计机构出具带强调事项段的无保留意见，强调事项主要涉及前期会计差错对财务报表的财务状况和经营成果有重大影响。

你公司披露，进行前期会计差错更正的原因为“对销售产品控制权转移时点再次进行了审核，对各会计年度收入、成本进行了梳理，调整应归属于各会计期间的收入、成本费用金额，收入、成本确认更为准确、配比”。差错更正对你公司 2022 年度营业收入的影响金额为 1,256,398.15 元，调整前为 118,495,051.55 元，对营业成本的影响金额为 10,031,094.47 元，调整前为 93,065,000.61 元。

请你公司：

(1) 说明前期发生会计差错的具体情形及原因，是否存在内部控制缺陷或管理不善情形，并说明你公司拟采取或已采取的纠正措施及效果；

【回复】

一、前期发生会计差错的具体情形及原因如下：

序号	调整原因	会计科目	影响金额
1	调整收入及相关成本的归属期间，重新梳理收入成本的确认时点，调整相关科目。	存货	881,400.00
		合同负债	-149,836.72
		合同资产	-971,285.80
		期初未分配利润	-40,818,630.43
		其他应付款	-374,742.21
		其他应收款	-255,455.66
		应付账款	31,412,518.51
		应交税费	-3,539,586.00
		应收账款	-33,409,068.57
		预付账款	-875,704.10
		主营业务成本	10,031,094.47
		主营业务收入	1,256,398.15
		合同资产减值准备	-295,629.05
		其他应收款坏账准备	-78,328.75
		信用减值损失	3,571,260.56
		应收账款坏账准备	-15,362,210.92
预付账款减值准备	-220,232.80		
2	对往来清理，重新梳理公司费用	期初未分配利润	-324,851.02
		其他应付款	-18,400.39
		应付账款	-86.45
		管理费用	4,225.00
		其他应收款	-117,949.07
3	固定资产原值及折旧错误，调整固定资产、管理费用科目	固定资产	95,935.54
		管理费用	-95,935.54
4	重分类调整	合同负债	758,119.76
		其他流动负债	6,777,536.50
		其他流动资产	197,655.92
		其他应付款	-2,446.00
		其他应收款	-2,446.00
		应付账款	2,278,966.32
		应交税费	-6,579,880.58
		应收账款	758,119.76
预付账款	2,278,966.32		
5	根据上述调整，对所得税费用进行调整	所得税费用	-746,339.23
		递延所得税资产	-1,767,466.87
		期初未分配利润	176,071.83
		应交税费	-2,689,877.93
6	根据上述调整，对法定盈余公积进行调整	未分配利润-提取法定盈余公积	-72,815.60

	盈余公积	-72,815.60
--	------	------------

二、前期发生会计差错的原因系公司财务人员对会计准则的理解和应用能力不足，导致对公司收入成本的确认时点的认定不规范，以及对财务相关科目的会计核算不准确。

三、公司不存在内部控制缺陷或管理不善的情形。

四、公司拟采取或已采取的纠正措施及效果：

(1) 完善公司相关制度

2024年，公司对内部控制制度进行重新梳理、修订，组织业务部门工作人员对内部控制制度的学习，建立有效的信息系统和沟通渠道，加强公司各业务环节的合规意识，不断提高公司规范运作能力和水平，在实际经营中贯彻内部控制制度的执行，确保内部控制制度执行有效。

(2) ERP 系统上线

公司根据业务发展规模，拟于2024年下半年上线新的ERP系统，为公司财务管理提供重要的支撑，提升财务管理效率，加强供应链管理，规范了以权责发生制为原则的财务核算，通过信息化手段确保会计核算准确，财务管理得到有效落实。

(3) 加强财务队伍建设

为提高公司财务人员专业素质和能力，公司聘任了具有丰富经验、专业胜任能力的财务经理，为公司梳理各业务环节及财务管理存在潜在风险，并制定了相关的财务管理制度，加强公司的财务风控管理，强化业务与财务的融合，规范公司财务核算的工作，提高公司运营效率，有助于管理层作出有效的经营决策。

(2) 结合前期会计差错相关业务的业务模式、收入确认及成本归集、核算、结转方式，说明营业收入和营业成本的更正金额及更正后金额是否匹配，是否能保证成本核算的准确性与完整性。

【回复】

公司的业务模式主要是通过政府及国有企业等单位的招投标方式及直接销售方式获取业务订单，提供数据中心建设、设备及配套服务、信息系统集成和开发、专业的数据服务、软件定制开发及运维运营服务的综合解决方案。

收入确认及成本归集、核算、结转方式遵循权责发生制和配比原则。公司在确认收入时，需确认拥有收取对价的权利，以及发生了相关的经济利益流入。公司根据配比原则在确认收入时，应确认其相关的成本和费用是否已经发生，并在同一会计期间进行确认和计量。

公司前期会计差错调整后，营业收入和营业成本的更正金额及更正后金额对成本核算更为准确、配比。

2、关于经营业绩

2023 年，你公司营业收入为 208,625,376.03 元，同比增长 74.22%，营业成本为 167,102,437.03 元，同比增长 62.08%。你公司解释“营业收入增加原因是公司大力拓展业务，市场竞争力不断增强所致”。

你公司 2023 年毛利率为 19.90%，其中安装服务毛利率-5.11%，同比减少 2.85 个百分点；工程劳务毛利率为 66.65%，同比增长 62.14 个百分点。

请你公司：

(1) 结合市场竞争形势、新业务开展、客户拓展、订单获取等情况，说明你公司 2023 年营业收入增长较快的具体原因及合理性；

【回复】

公司 2023 年营业收入增长的原因系公司在高等院校、职业院校、幼儿园、中小学等教育领域以及智能城市建设领域、弱电智能化的业务订单增多；另一方面，部分项目在 2022 年末因受全球公共卫生事件影响，项目工期延长至 2023 年完工，导致本期确认的营业收入增加，增长较快。

一、市场竞争形势

高等院校、高职院校的教育领域是 2022 年 9 月国家常务委员会及教育局发布的“贴息贷款”项目的重点支持领域，更新改造设备的贷款主体实际贷款成本大大降低，加速了高职院校的采购浪潮，总体采购规模较大，招投标时间主要分布在 2022 年 12 月中下旬和 2023 年。因此导致公司 2023 年的教育领域的信息系统集成业务的市场需求规模增大。

二、新业务开展

公司大力拓展高等院校、职业院校的教育细分领域的信息系统集成业务，提供信息化教学建设、数据中心建设、设备及配套服务等。

公司新拓展弱电智能化项目，提供电子与智能化的施工，包括配套的弱电设备和软件服务，以及弱电智能化信息系统建设等。

三、客户拓展

公司在教育领域的客户新增6个,对应营业收入约1892.06万元;公司在弱电智能化领域的客户新增4个,对应营业收入约为4640.77万元。

四、订单获取

公司主要通过招投标、商务谈判方式获取订单。

(2) 结合业务模式、项目特点、项目收入和成本构成说明安装服务毛利率为负的原因及合理性,以及工程劳务毛利率较高的原因及合理性,是否与同行业可比公司平均水平一致。

【回复】

一、安装服务毛利率为负的原因及合理性

公司在2023年年报披露的按产品分类分析中的“安装服务”具体内容为给客户提供技术服务。该技术服务的业务模式是为客户提供综合管理系统或服务平台的技术服务,系统开发服务,智慧医疗系统开发服务等。

公司技术服务的项目特点是公司按照招投标项目的预算标准进行项目整体报价,公司招投标的项目包括设备、技术服务、安装服务等细分产品或服务内容,报价时考虑项目的总体毛利水平,公司将报价分摊至细分产品或服务,分摊至技术服务的报价偏低,导致公司确认的技术服务收入相比正常水平偏低。

公司技术服务的成本主要包括公司外购的技术服务、运维服务以及软件技术开发成本。公司往年已验收的项目,2023年属于服务期

内，则会在 2023 年产生运维服务成本，因此导致 2023 年技术服务的相关成本增加。

综上，公司技术服务的毛利率为负具备合理性，不影响公司总体的毛利率水平。

二、工程劳务毛利率较高的原因及合理性

公司工程劳务的业务模式主要是提供设备销售，同时提供安装服务，提供弱电智能化的施工安装服务等。

公司的系统集成项目的安装服务项目特点是包工包料，公司工程劳务项目收入包含安装所需的设备及辅材、安装调试费用、人工费用，成本构成主要是公司外购的安装调试服务，安装设备及辅材的成本与系统集成项目中的提供的设备销售不易区分，公司将其归集至系统集成分类中，导致公司工程劳务的成本偏低。

综上，工程劳务毛利率较高相对合理，不影响公司总体的毛利率水平。

同行可比公司的毛利率变动情况如下：

公司名称	2023 年度		2022 年度	
	营业收入	毛利率	营业收入	毛利率
志晟信息	46,937.43	15.60%	41,888.01	21.16%
汉鑫科技	36,432.68	25.40%	15,203.06	34.97%
广脉科技	42,133.40	20.64%	34,170.07	22.76%
平均	41,834.50	20.55%	30,420.38	26.30%

2023 年公司的总体毛利率为 19.90%，与同行可比公司的的毛利率水平基本保持一致，公司各类产品或服务在收入、成本归集存在差异原因具有合理性。

3、关于应收账款

2023 年期末你公司应收账款余额为 165,233,725.84 元，期初为 75,699,675.00 元，同比增长 118.28%。你公司在会计估计变更公告中披露，自 2023 年 1 月 1 日起，对应收款项按账龄组合计提坏账准备的预期信用损失率进行变更。变更前 1 年以内（含 1 年）、1-2 年、2-3 年、3-4 年、4-5 年、5 年以上的计提比例分别为 5%、10%、50%、75%、95%、100%，变更后的比例分别为 5%、10%、30%、50%、80%、100%。

请你公司：

(1) 结合业务模式、信用政策、主要客户信用期、合同条款变化等情况，说明你公司 2023 年应收账款增幅较大且高于营业收入增幅的原因及合理性，是否存在放宽信用政策以增加收入的情况；

【回复】

公司的业务模式主要是通过政府及国有企业等单位的招投标方式及直接销售方式获取业务订单，提供数据中心建设、设备及配套服务、信息系统集成和开发、专业的数据服务、软件定制开发及运维运营服务的综合解决方案。

公司的信用政策情况如下：

系统集成类项目	30%预付款或到货款，60%验收款，10%质保金
施工类项目	30%预付款，按月定期结算进度款
技术服务类项目	按项目进度结算

主要客户信用期如下：

客户	信用期
----	-----

广州乐庚信息科技有限公司	按供货批次付款
浪潮软件股份有限公司	30%预付款，30%进度款，40%验收款
中国移动通信集团广东有限公司广州分公司	首付款 30%，进度款 30%，终验款 9.73%，服务款每年 5.41%，维保款 14.02%
浪潮软件集团有限公司	按照项目进度结算申请付款
润建股份有限公司	预付款 65%，尾款合同签订后 60 个工作日内支付 35%

坏账准备变更前后的计提比例的合同条款无变化。

2023 年期末营业收入相比 2022 年同比增长 74.22%，2023 年期末应收账款相比 2022 年增长了 118.28%。2023 年应收账款增幅较大且高于营业收入增幅的原因主要系公司 2023 年新增了高等院校、职业院校的项目、以及智慧城市等项目，项目的周期较长，公司的下游终端客户主要为政府单位、教育领域的事业单位、国有企业、上市公司等，项目验收后的向客户提请付款的审批流程较长，且 2023 年期末是教育领域事业单位的寒假假期，项目付款的审批时间增加，导致应收账款的回款延迟，2023 年期末应收账款增幅加大。

(2) 按坏账准备变更前后的计提比例模拟测算对本期坏账准备的影响数额，并结合应收账款的具体构成、账龄情况、历史回收情况、主要欠款方的经营状况和财务状况等，说明变更相关会计估计的原因及合理性，坏账准备计提是否充分，与同行业可比公司是否存在重大差异；

【回复】

一、按坏账准备变更前后的计提比例模拟测算对本期坏账准备的减少了 6,685,790.69 元。具体情况如下：

名	2023 年应收账款（变更后）	2023 年应收账款（变更前）
---	-----------------	-----------------

称	应收账款	坏账准备	计提比例 (%)	计提比例 (%)	坏账准备	差异影响数
1年以内	131,226,994.21	6,561,349.70	5	5	6,561,349.71	-0.01
1至2年	25,149,971.77	2,514,997.18	10	10	2,514,997.18	0.00
2至3年	15,248,744.93	4,574,623.48	30	50	7,624,372.47	-3,049,748.99
3至4年	14,465,578.19	7,232,789.10	50	75	10,849,183.64	-3,616,394.54
4至5年	130,981.00	104,784.80	80	95	124,431.95	-19,647.15
5年以上	1,957,726.78	1,957,726.78	100	100	1,957,726.78	0.00
合计	188,179,996.88	22,946,271.04	12.19	16.54	29,632,061.73	-6,685,790.69

二、2022年、2023年的主要欠款方的回款情况如下：

2022年主要欠款方	2022年期末应收账款余额	2023年回款金额	2023年主要欠款方	2023年期末应收账款余额	2024年1-6月回款金额
浪潮通信技术有限公司	21,600,798.08	-	广州乐庚信息科技有限公司	37,338,966.81	17,382,825.00
广州中长康达信息技术有限公司	15,754,040.24	3,469,406.00	浪潮软件股份有限公司	19,506,563.89	-

公司					
广州乐庚信息科技有限公司	15,610,625.00	36,202,070.18	浪潮软件科技有限公司	19,161,960.00	-
中时讯通信建设有限公司	12,317,907.72	1,723,889.05	中国移动通信集团广东有限公司广州分公司	13,569,150.94	915,844.89
中国移动通信集团广东有限公司深圳分公司	12,126,217.31	2,281,500.00	浪潮软件集团有限公司	12,955,003.35	1,528,715.68
合计	77,409,588.35	43,676,865.23	合计	102,531,644.99	19,827,385.57

三、2023 年的主要欠款方的经营状况和财务状况：

2023 年主要欠款方	成立日期	注册资本	主要经营范围	财务状况	备注
广州乐庚信息科技有限公司	2007-04-05	2000 万元	信息系统集成服务；技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；软件开发；信息系统运行维护服务；数据处理和存储支持服务；大数据服务；工程和技术研究和试验发展；工程技术服务	-	国资背景企业
浪潮软件股份有限公司	1994-11-07	32409.8753 万元人民币	通信及计算机软硬件技术开发、生产、销售；通信及计算机网络工程技术咨询、技术培训；通信工程施工总承包；资格证书许可范围内的进出口业务。	2023 年营业收入 2,553,201,195.51 元	上市公司
浪潮软件	2020-02-29	380000 万元人民币	信息技术咨询服务；软件开发；信息系统集成服务；技术	-	国有

科技 有限 公司			服务、技术开发、技术咨询、 技术交流、技术转让、技术推 广；通信设备制造；通信设备 销售；网络设备制造；网络设 备销售；互联网数据服务；计 算机软硬件及外围设备制造； 计算机软硬件及辅助设备零 售；		控 股 企 业
中 国 移 动 通 信 集 团 广 东 有 限 公 司 广 州 分 公 司	1999-01-14	-	在公司所在省经营移动通信 业务（包括话音、数据、多媒 体等）；IP电话及互联网接入 服务；从事移动通信、IP电话 和互联网等网络的设计、投资 和建设；移动通信、IP电话和 互联网等设施的安装、工程施 工和维修；经营与移动通信、 IP电话和互联网业务相关的 系统集成、漫游结算、技术开 发、技术服务，设备销售等；	总 公 司 2023 年 主 营 业 务 收 入 1,009,309 百 万 元	上 市 公 司
浪 潮 软 件 集 团 有 限 公 司	1989-02-03	102437.6735 万元人民币	商用密码产品的开发、生产、 销售（有效期限以许可证为 准）；计算机及软件、电子及 通信设备（不含无线电发射设 备）的生产、销售；许可证范 围内的进出口业务；电器机 械、五金交电销售；计算机应 用、出租及计算机人员培训服 务；智能化工程设计、施工（凭 资质证书经营）；集成电路、 半导体发光材料、管芯器件及 照明应用产品的设计、开发、 生产、销售、安装施工；房屋 租赁、物业管理；设备租赁。	-	国 有 控 股 企 业

四、同行业可比公司坏账准备计提情况如下：

公司名称	计提比例
汉鑫科技（837092）	26.67%
广脉科技（838924）	8.72%
杰创智能（301248）	9.90%
天亿马（301178）	17.91%
平均计提比例	15.8%

2023 年公司坏账准备计提比例为 12.19 %，高于广脉科技、杰创科技的计提比例，与行业平均水平基本一致，坏账准备计提充足。

综上，公司 2023 年的主要欠款单位以国有控股、国资背景企业、上市公司、上市公司的子公司为主，主要欠款单位的资质、信用较好，应收款项信用损失风险较低，应收款项的信用风险特征也随之不断变化，根据应收款项的结构特征，需要进一步细化公司应收款项的信用风险特征组合-账龄组合类别，以更好的反映公司实际经营情况。公司根据不断变化的应收款项信用风险结构特征结合历史回款情况，并参考了可比公司的会计估计，对应收款项中按信用风险特征组合-账龄组合计提坏账准备的预期信用损失率进行变更。变更后的计提比例仍然较为谨慎，能够更加准确地体现公司业务的实际回款和可能的坏账损失情况，坏账准备计提充分，更加公允地反映公司整体财务状况和经营成果，提供更加可靠、准确的会计信息以便于报表使用者的阅读和理解。

(3) 说明应收账款的期后收回情况，你公司拟采取及已采取的催收措施及效果。

【回复】

公司 2023 年期末应收账款为 165,233,725.84 元，截止 2024 年 6 月 30 日，公司应收账款期后回款 37,356,228.39 元。公司为加强对应收账款的管理，2024 年公司成立了回款履约部，定期与客户进行对账，对符合收款条件的项目，及时向客户申请付款，加快公司的

应收账款回款效率；对逾期未付款的客户，按照法律或合同规定，发送催收函，加快应收账款的催收和回款。

4、关于合同资产

2023 年期末你公司合同资产金额为 308,124.00 元，期初为 5,393,553.01 元，同比减少 94.29%，你公司解释主要原因系“本期收回款项”，合同资产具体内容为质保金。

请你公司说明质保金的具体内容及业务背景，本期质保金大幅下降的具体原因及合理性，并说明在营业收入增长幅度较大的情况下，质保金减少的原因及合理性。

【回复】

公司质保金业务主要是信息集成系统项目按合同约定合同金额的 5%作为质保金，2023 年营业收入增长幅度较大的情况下，质保金减少是因为 2023 年审计对合同资产科目做了重分类的调整、质保金的收回和坏账计提所致。

5、关于主要供应商

2023 年，你公司向前五大供应商采购金额合计 42,154,938.10 元，年度采购占比 25.22%，2022 年前五大供应商采购 68,578,263.00 元，年度采购占比 49.96%。2023 年前五大供应商均为本年度新增主要供应商。

请你公司结合采购模式、采购内容、供应商管理制度等，说明报

告期内前五大供应商均发生变动的原因及合理性,是否能够保证相关资源的稳定供应以及对于公司生产经营的影响。

【回复】

一、公司的采购模式是以销定采,根据不同的销售项目和客户,有不同的采购内容,具有个性化特点。

二、公司的采购内容主要包括安防设备、计算机网络设备、多媒体教学设备、办公设备、应用系统软件、音视频设备、一卡通设备、物联网设备、服务器、储存设备、网络安全设备、综合布线、教学辅材等。

三、公司的供应商管理制度具体如下:

采购部门根据采购计划,通过市场调研、询价、招标等方式,选择合适的供应商。

1. 供应商的选择应考虑供应商的资质、信誉、产品质量、价格、交货期等因素。
2. 对于重要物资的采购,建立供应商评价体系,对供应商进行定期评价和考核。确保所采购的产品的质量、交期、服务等满足要求,对审核相关问题,反馈给供应商,要求供应商改善,并跟进改善效果。
3. 采购部负责收集、整理、保存供应商相关档案,供应商档案应按供应商变动情况进行更新,每年至少更新一次。

综上，报告期内前五大供应商均发生变动的的原因主要是公司以销定采的采购模式，以及 2022、2023 年根据每年度的销售项目的不同导致采购内容有所不同。具体情况如下：

2022 年前五大供应商情况：

序号	供应商	采购内容	采购金额
1	惠泽电力投资（深圳）有限公司	安装服务（智慧交通暨红绿灯电子警察建设）	21,950,000.00
2	广州机智云物联网科技有限公司	一体化服务器 140 台	19,916,400.00
3	广州配天通信技术有限公司	健康医疗大数据平台定制开发	15,000,000.00
4	广州分布式软件有限责任公司	健康医疗大数据平台定制开发	6,100,000.00
5	山东浪潮爱购云链信息科技有限公司	电脑、MHNH 3 CH/A 系列产品、软件、基于 SOA 架构的智慧社区信息服务平台、软件、基于云计算虚拟化软件支撑平台、软件、基于物联网技术的通信网络资源智能化运维系统、软件、基于 android 系统终端的移动运维管理系统、软件、基础信息网络安全防护系统软件	5,611,863.00
合计			68,578,263.00

2023 年前五大供应商情况：

序号	供应商	采购内容	采购金额
1	山东九路泊车设备股份有限公司	存储主机、存储软件、音频设备等	15,961,467.59
2	广州掌动智能科技有限公司	智慧工厂管理平台、工业物联网平台技术服务、基于端到端监控的测试问题辅助分析工具软件 V1.0、AI 性能一体化保障平台 V3.0、大数据综合实时采集与共享交换平台 V1.0	11,327,091.34
3	福建天方物联资讯有限公司	农村医疗健康系统开发技术服务、管廊环境监测平台开发技术服务	5,351,919.73
4	仙游弹好工科技有限公司	服务器及安全管控系统、粤港澳大湾区智能算力中心建设项目服务器及配套设备采购及安装服务	4,849,306.67

5	广东茂灿教育科技有限公司	化州幼儿园建设的安装调试服务	4,665,152.77
合计			42,154,938.10

6、关于流动性

2023 年期末，你公司短期借款为 25,008,854.17 元，同比增长 212.27%，长期借款为 8,363,095.05 元，同比增长 274.76%，应付账款为 95,098,123.46 元，同比增长 51.02%。2023 年期末，你公司货币资金为 7,612,464.87 元，同比减少 24.06%，2023 年度你公司经营产生的现金流量净额为-14,355,455.50 元，同比减少 459.41%。

请你公司结合可动用货币资金、经营现金流、应收款项期后回款情况、资金筹措来源及计划、贷款及应付账款到期偿还或展期计划、投资计划等，定量分析你公司是否有充足的偿债能力，是否存在债务逾期风险，拟采取和已采取的改善措施及效果。

【回复】

一、动用货币资金、经营现金流、应收款项期后回款情况

截止 2024 年 6 月 30 日，公司可动用的货币资金为 6,348,559.00 元，公司经营现金流净额为-9,786,729.03 元，公司应收款项期后回款为 43,891,547.43 元；

二、资金筹措来源及计划

公司的资金筹措来源主要是银行或金融机构提供综合授信额度，以及控股股东、实际控制人麦伟彬、股东郑静如对公司提供财务资助，2024 年公司拟在 2024 年度向银行、融资租赁公司等金融机构新增申请总额不超过人民币 3 亿元的综合授信额度，上述综合授信额度将根据

金融机构需要，由公司或控股股东、实际控制人及其关联方或商请其他单位为公司申请授信额度提供担保或反担保。

三、贷款及应付账款到期偿还或展期计划、

2023 年期末公司短期借款 25,008,854.17 元，一年内到期的长期借款为 1,220,198.11 元，长期借款 8,363,095.05 元，合计为 34,592,147.33 元；截止 2024 年 6 月 30 日，公司已偿还借款 27,451,383.89 元；2024 年 1-6 月，公司新增借款 12,999,988.00 元，续贷借款为 24,860,000.00 元；

2023 年期末公司应付账款 95,098,123.46 元，截止 2024 年 6 月 30 日公司已偿还 56,992,292.94 元。

四、投资计划

经 2024 年 8 月 23 日公司第三届董事会第十三次会议决议，公司拟设立控股子公司注册资本 1000 万，其中晟烨股份持股 51%，2024 年内预计完成注册资本实缴 102 万元。

综上，公司作为专精特新企业，受益于国家政策对新质生产力的重视，获得当地金融机构支持力度较大，当地政府相关机构通过科创池对公司予以增信，且公司合作的客户资质较好，各家授信银行利用科技贷款和应收款质押等多种方式对公司给予授信额度及续贷支持，对公司业务的大幅增长做出有力地支撑，目前尚不存在债务逾期风险。后续随着公司规模扩张，也将同步加强商务谈判能力，以缩短应收账款期限，提高公司营运效率，同时加强应收款项的管理力度。

广州晟焯信息科技股份有限公司

2024年9月3日



日期

