合肥埃科光电科技股份有限公司 投资者关系活动记录表(2024 年 9 月 11 日)

编号: 2024-002

| | □特定对象调研 | □分析师会议 |
|----------------|------------------------------|----------------------|
| 投资者关系活动 | □媒体采访 | ☑业绩说明会 |
| 类别 | □新闻发布会 | □路演活动 |
| | □现场参观 | |
| | □其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u> | |
| 参与单位名称及 | 线上参与埃科光电 2024 年半年度业绩说明会全体投资者 | |
| 人员姓名 | | |
| 时间 | 2024年9月11日 | |
| 地点 | 价值在线(www.ir-online.cn) | |
| 上市公司接待人 员姓名 | 董事长、总经理:董宁生 | |
| | 董事会秘书、财务总监: | 张茹女士 |
| | 独立董事:曹崇延女士 | |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 交流的主要问题及回复: | |
| | 1.公司在机器视觉领域的研发投入有哪些新进展,未来有 | |
| | 哪些创新产品或技术有 | 望推出? |
| | 回复:公司在巩固发 | 展工业线扫描相机、工业面扫描相机、 |
| | 图像采集卡三大主力产品 | 品系列的同时,在光学设计、精密机械 |
| | 和图像算法等领域不断等 | 突破核心技术,陆续推出了小幅面扫描 |
| | 相机系列、激光智能对例 | 羔系统、2.5D 光度立体相机等新产品, |
| | 近期已在客户处批量验 | 证。未来公司将进一步结合公司在光 |
| | 学、机电、算法等方面的 | 的技术积累,结合下游应用需求,进一 |
| | 步实现从二维到三维、b | 人单光谱到多光谱、从单一成像部件到 |
| | 图像系统解决方案的产品 | 品拓展。 |
| | 2.考虑到竞争对手身 | 2. |

持其在工业相机市场的竞争力?

回复:公司自成立以来,一直以技术为核心竞争力,多年来在工业相机各环节形成关键核心技术深厚的积累,对机器视觉在各个不同领域的应用需求均有深刻认知。未来,公司将持续通过新一代技术演进迭代产品,包括更高速度、更灵敏的图像采集技术、实时高带宽图像处理算法、精密光机系统设计等,进一步提升产品性能、拓展应用领域;同时通过标准化、模块化设计,新技术的导入,管理能力的提升,不断降低产品的成本,提升用户应用体验,持续加强公司产品的市场竞争力。

3.公司在国内外市场的拓展策略是什么?

回复:

国内市场方面:

- (1)继续加强传统优势产品(包括线扫、大面阵和高速成像产品)投入,一是研发持续投入,完善、增加充实产品型号、根据用户应用场景需要持续不断升级产品能力;二是营销端投入,通过引导、研究扩大现有客户使用规模,扩大公司用户范围,增加市占率;
- (2) 大力开拓新产品市场,包括中小分辨率产品,2.5D 产品,光谱成像产品以及成像模组(自动对焦等)等。

海外市场方面:

- (1) 增加海外市场销售投入,提升能力;
- (2) 重点在欧洲、日韩和东南亚以及印度市场投入销售力量,借助当地渠道和重点大客户开拓市场;
- (3)加强海外宣传,通过展会、与行业协会合作,提升 品牌知名度。

4.在提升产品性能和降低成本方面有哪些具体的策略?

回复:(1)公司持续发挥科技创新能力,致力于满足智能制造下游多场景的客户需求,强化自主研发产品竞争力,不断迭代升级产品系列。公司依托已有基础,不断突破相关技术,

快速扩展产品线,新增产品型号近 40 个,其中,线扫描相机新增 15 个型号,面扫描相机新增 14 个型号,丰富了分辨率像素阶梯,完善了接口配置,从而满足了多样化的市场应用需求,进一步助力工业相机的国产化替代;

(2)公司引入自动化和智能化工艺设备,提高生产线的柔性和灵活性,以适应多品种、小批量的生产需求。同时优化车间的生产细胞线搭建,完成相机生产模式和车间布局调整,从而提高整体生产效率。产品方面,出于成本优化、功耗降低、核心芯片国产化替代等需求,公司对多款产品进行了持续迭代升级,在产品性能提升的同时,有效降低了产品成本,增强了供应链稳定性,提高了产品市场竞争力。在生产管理方面,公司采取了一系列有效的管理方法和工具落实精益生产,如5S管理、价值流分析、持续改进等,以消除生产过程中的浪费和缺陷,提高产品质量和生产效率。

5.公司在新能源领域的业务布局和战略规划是什么?

回复:公司在新能源领域主要聚焦于锂电和光伏两大行业方向:

- (1) 锂电行业。公司产品已广泛应用于锂电池前中段的涂布、辊压、模切/分切、卷绕/叠片等工艺环节,并在电芯外观、pack 等工艺段推广 2.5D 光度立体相机等新产品,规划让公司产品覆盖到锂电池制造的全工艺段。此外,公司也在持续扩大对动力、储能和消费电池的终端应用覆盖。
- (2)光伏行业。公司产品已广泛应用于硅片分选、电池 片和组件检测等光伏电池生产工艺过程,公司将加大与行业客 户的业务对接,一方面扩大产品对光伏全工艺段的覆盖率,另 一方面研究光伏产业升级过程中钙钛矿、HJT、TOPCon等新 工艺对成像的需求,做好产品和技术储备,积极应对后续的市 场机会。

当前新能源领域的锂电和光伏均处于低谷期,除了积极配

| | 合下游用户进行产品导入、技术创新外,公司也持续关注老产 |
|----------|-----------------------------|
| | 线改造中的降本增效需求,积极为下游客户提供更好的服务。 |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2024年9月11日 |