思瑞浦微电子科技(苏州)股份有限公司 投资者关系活动纪要

投资者关系活动类别	特定对象调研
参与机构	【华商基金】【兴业全球基金】【福达国际】【中国投资】【Value Partners】【UG Investment】等机构共 14 人。
时 间	2024年09月10日-2024年09月11日
沟通方式	现场沟通
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓 名	投资者关系部杨璇、杨德珩
投资者关系活动主要内容介绍	特别说明:对于已发布的重复问题,本表不再重复记录。 一、公司基本情况及 2024 年半年度经营情况简要介绍 二、投资者交流主要内容 Q1:公司在并购方面后续有哪些规划? 公司回复:模拟芯片行业具有品类多、应用广、人才培养及技术积累所需时间长等特点,从国际头部厂商 TI、ADI 的发展史来看,除内生成长外,外延并购也是模拟芯片企业做大做强、实现跨越式发展的必经之途。 积极推进合适的产业并购是公司落实模拟芯片平台化发展策略的重要举措之一,在保证内生稳健增长的前提下,公司将围绕主营业务持续关注和推进符合长期发展方向的外延并购机会。 创芯微项目是公司在外延发展方面作出的积极尝试,目前该项目处于中国证监会审议注册阶段,顺利的话将于近期完成审核方面的相关工作,陆续进入方案交割及业务融合阶段。公司希望通过该项目的持续推进,发挥业务协同效应的同时,也能够积累全流程的并购和产业融合经验,为未来更大规模或更

1

具战略意义的并购行为的发生做好能力准备。

在并购标的的考察上,公司着重关注:(1)业务的协同性,能够助推公司 主营产品的横向拓展和市场业务的纵深发展,例如继续补强电源管理芯片,扩 大产品目录;(2)市场及客户资源的互补性,例如能够补充现有客户对其他细 分领域的需求;(3)产品研发及闭环能力,例如标的团队具备一定的销售规模 和研发建设能力,产品有一定的差异化竞争力;等等。

Q2: 公司毛利率未来的趋势如何展望?

公司回复:公司的毛利率受销售价格、成本及产品结构的综合影响,公司 将持续优化晶圆及封测端成本,通过老产品的更新迭代、推出有竞争力的新品 类及差异化的产品来优化产品结构,以期改善公司的综合毛利率水平。

Q3: 公司 PMIC 产品的进展情况?

公司回复:公司工业 PMIC 产品目前已经实现商业闭环,汽车 PMIC 产品 正在持续推广中,已经开始导入多家知名汽车客户。相关产品的后续进展情况,可持续关注公司公告或公众号"思瑞浦 3PEAK"发布的相关信息。

本次活动是否涉及应	否
当披露重大信息	į
活动附件	无
(如有)	
日期	2024年09月12日