

证券代码：002543

证券简称：万和电气

广东万和新电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：24-05

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（投资者集体接待日）
参与单位名称及人员姓名	参加由广东证监局、广东上市公司协会联合举办的“坚定信心 携手共进 助力上市公司提升投资价值——2024 广东辖区上市公司投资者关系管理月活动投资者集体接待日”的广大投资者
时间	2024 年 9 月 12 日（星期四）15:30-16:30
地点	公司通过“全景路演”网站（ https://rs.p5w.net ）采用网络远程的方式举行
上市公司接待人员姓名	董事长 YU CONG LOUIE LU 先生 总裁赖育文先生 董事、副总裁兼董事会秘书卢宇凡先生 财务总监谢瑜华先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：考虑到公司众多的关联企业和投资，如何有效地管理和整合这些关联企业及参股公司的资源，以提升集团的整体绩效，同时避免潜在的管理复杂性与风险？</p> <p>答：您好！感谢您的关注！</p> <p>公司将秉承精细化的管理理念，严格加强内部协作机制的运行，以不断适应业务要求及市场变化，积极防范和应对管理的复杂性与风险。</p> <p>祝工作顺利！</p> <p>2、问：非经常性损益明细表显示了一项大额的公允价值变动损失，这是否意味着公司在金融衍生品或金融投资策略上遇到了挑战？公司对此有何应对和预防措施？</p> <p>答：您好！感谢您的关注！</p> <p>《2024 年半年度报告》中非经常性损益明细表里的“除同公司正常经营业务相关的有效套期保值业务外，非金融企业持有金融资产和金融负债产生的公允价值变动损益以及处置金融资产和金融负债产生的损益”，主要系本期确认前海股权投资基金（有限合伙）公允价值变动收益影响所致。</p> <p>公司设有专门的投资项目小组对投资项目进行全面跟进分析，</p>

包括事前、事中和事后等阶段，并采取管理层面谈、参加投委会、合伙人大会等多种方式了解和掌握上述项目的动态情况，从而进行项目的风险控制。
祝工作顺利！

3、问：针对预付款项中账龄超过 1 年的项目，公司有哪些措施确保及时跟进和管理这些账款，以防止可能的坏账风险？

答：您好！感谢您的关注！

对于账龄超过一年的预付款项，公司采取了一系列措施来确保这些款项得到妥善管理和及时跟进，以降低坏账风险：（1）定期审查：建立定期审查机制，对所有预付款项进行周期性的检查，特别关注账龄较长的项目，有助于及早发现问题并采取行动；（2）沟通协调：与供应商或合作方保持紧密的沟通，了解预付款项的使用情况，确保对方按照合同约定使用资金，并且按时交付货物或完成服务；（3）合同管理：加强对合同条款的管理，确保合同中有明确的退款政策和违约责任条款，以便在必要时可以依法追讨预付款；（4）建立预警系统：当预付款项的账龄达到某个时间点时自动触发提醒，以便财务部门及时介入处理；（5）完善内部审批流程：确保所有预付款都有相应的业务依据，并且经过适当的层级审批。
祝工作顺利！

4、问：公司的其他权益工具投资在财务报表中占据了一席之地，能否谈谈这部分投资对公司未来财务表现和战略规划的影响？尤其是投资亏损的项目，公司打算如何调整或优化投资组合以保护股东利益？

答：您好！感谢您的关注！

截至 2024 年 6 月 30 日，公司其他权益工具投资的期末余额为 8,329,27 万元，较期初增长 0.07%。公司将密切关注市场动态和自身发展需求，合理规划和调整其他权益工具投资策略，通过加强投前尽职调查、投资后管理和监控，以及建立风险预警机制来降低潜在的财务风险，以实现可持续发展和长期价值最大化。
祝工作顺利！

5、问：在出口销售方面，公司有哪些策略来应对国际贸易环境的不确定性，比如关税波动、汇率风险以及国际市场需求的变化？

答：您好！感谢您的关注！

在出口销售方面，公司将以下策略来应对国际贸易环境的不确定性，包括但不限于：

（1）适时根据汇率变化选择锁定汇率和避险工具，加强与金融机构的合作交流，灵活掌握和运用金融工具规避和化解汇率风险，加强应对风险水平。

(2) 通过转型升级提升产品质量，加强风险防范，进一步规范贸易摩擦；全面实施海外战略，通过稳步推进海外工厂（泰国、埃及等）、俄罗斯自有品牌布局规划，积极开拓其他国际市场，逐步扩大市场份额，尽量降低单一依赖某一地区的贸易风险；持续在主体资信、货款收付、知识产权、法律救济等方面加强风险防范意识。

祝工作顺利！

6、问：公司的公允价值计量中，第三层次资产和负债占比较高，这是否意味着公司面临更大的不确定性？如何确保这些非基于市场数据的估值是准确和公正的？

答：您好！感谢您的关注！

尽管第三层次的资产和负债带来不确定性，但是通过采用合适的估值技术和强化内部管理，公司仍然能够确保其公允价值计量的准确性和公正性。公司将加强内部控制，建立和实施强有力的内部控制程序来监控估值过程，确保所有的假设和估计都经过了合理的分析，并且有充分的支持证据。公司由独立的第三方会计师事务所对公司的财务报表进行审计，以验证估值方法和结果的合理性。此外，公司定期复核和更新估值，以确保估值是准确和公正的。

祝工作顺利！

7、问：万和电气在厨房电器领域取得了显著的业绩，尤其是在国内销售方面。请问，公司如何看待线上销售（如电商平台）与线下销售的比例变化？这种变化趋势对公司整体战略有何影响？

答：您好！感谢您的关注！

公司深刻地认识到线上销售与线下销售并非零和博弈，而是可以相互促进、融合发展的，通过线上线下融合，公司可以构建全渠道的销售体系，提升消费者购物体验，增强品牌竞争力。公司将密切关注线上销售与线下销售比例的变化趋势，并根据市场变化及时调整公司整体战略，通过优化渠道策略、产品策略、营销策略、供应链管理和组织架构等方面的工作，可以更好地应对市场挑战，实现线上线下融合发展的目标。

祝工作顺利！

8、问：关于关联交易，尤其是与实际控制人和关联企业间的交易，如何保证这些交易的公平性和透明度？公司有哪些内部控制措施来防止潜在的利益冲突？

答：您好！感谢您的关注！

公司及子公司与关联方之间的关联交易往来为公司日常生产经营需要，交易双方遵循了“平等、自愿、公平、公开、公允”的原则，没有损害公司及子公司和其他非关联方股东的利益，与其他业务往来企业同等对待，不存在利益输送。

根据《关联交易决策制度》，对关联交易和关联人的认定、关联交易的价格确定和管理、程序和信息披露等作了明确规定。公司在处理关联交易时，严格遵循公平、公开、公正的原则，交易定价公允，充分维护公司和中小股东的合法权益。祝工作顺利！

9、问：公司的投资收益中，权益法核算的长期股权投资收益出现了负增长。那么，公司如何管理和平衡这种投资风险，以及如何通过多元化投资策略来稳定未来的投资收益？

答：您好！感谢您的关注！

公司致力于通过多元化的投资策略来提升对联营企业和合营企业的投资回报率。包括但不限于优化投资组合、增强对被投资企业的管理与协同、以及探索新的增长点和市场机会。公司会定期评估这些投资的业绩，并根据市场变化和战略目标进行调整。

面对投资亏损，公司采取一系列措施来平衡风险与收益。公司通过加强投前尽职调查、投资后管理和监控，以及建立风险预警机制来降低潜在的财务风险。

祝工作顺利！

10、问：董秘，您好！公司在预付款项中提到了部分款项账龄超过1年仍未结算，能详细说明一下这些延迟结算的主要原因是什么？是否有潜在的信用风险？

答：您好！感谢您的关注！

公司在预付款项中提到了部分款项账龄超过1年仍未结算的主要原因系一些大型项目或工程项目，从预付款到最终结算的时间会延长，另外，由于某些合同条款特殊安排，会有特殊的付款安排，比如分阶段支付，在项目完成前不会全部结算等。账龄超过一年的预付款项可能存在潜在的信用风险，主要是资金占用成本方面，长时间占用资金会增加公司的机会成本，影响资金的其他用途。公司将加强供应商信用评估、优化合同条款、加强合同执行监督、建立风险预警机制、灵活调整预付款比例等措施降低潜在的信用风险。

祝工作顺利！

11、问：关于长期股权投资，公司是否有计划或策略来提高对联营企业和合营企业的投资回报率？面对投资亏损，公司如何平衡风险与收益？

答：您好！感谢您的关注！

公司致力于通过多元化的投资策略来提升对联营企业和合营企业的投资回报率。包括但不限于优化投资组合、增强对被投资企业的管理与协同、以及探索新的增长点和市场机会。公司会定期评估这些投资的业绩，并根据市场变化和战略目标进行调整。

面对投资亏损，公司采取一系列措施来平衡风险与收益。公司通过加强投前尽职调查、投资后管理和监控，以及建立风险预警机制来降低潜在的财务风险。

祝工作顺利！

12、问：在资本管理方面，公司计划如何平衡债务与股权融资的比例，以实现最优资本结构同时降低资本成本？未来有没有可能通过发行新股或增加债务融资来优化资本结构？

答：您好！感谢您的关注！

（1）债务与股权融资比例：公司在资本管理上会根据市场条件、融资成本、公司战略需求和财务状况等因素综合考虑，以平衡债务与股权融资的比例。我们的目标是实现最优资本结构，以降低资本成本并提高股东价值。

（2）风险管理策略：公司会定期评估资本结构，以确保其符合公司的长期战略目标。这可能包括对债务水平的监控，以确保不会过度依赖债务融资，同时也评估股权融资的可行性和市场条件。

（3）未来融资计划：关于未来是否会通过发行新股或增加债务融资，这将取决于多种因素，包括但不限于市场环境、公司的资金需求、股东的意愿以及监管要求。公司会根据实际情况和战略规划来做出决策。

（4）优化资本结构：公司致力于不断优化资本结构，以支持持续增长和盈利能力的提升。这可能包括通过各种融资渠道来筹集资金，同时确保公司的财务稳定性和灵活性。

祝工作顺利！

13、问：针对外汇风险管理，公司在报告中提到了远期外汇合约的使用来规避外汇风险。请问公司是否会考虑采用其他金融工具，如货币期权或者货币掉期，来进一步加强风险管理策略？

答：您好！感谢您的关注！

公司在管理外汇风险时，会根据市场情况和公司的实际需求，考虑使用多种金融工具，这包括但不限于货币期权和货币掉期等衍生产品，这些工具能够帮助公司更有效地管理汇率波动带来的风险。

风险管理策略：公司已经建立了一套完善的外汇套期保值业务管理制度，并且会根据市场变化和业务需求，不断优化和调整风险管理策略。公司会定期进行汇率趋势分析，评估不同金融工具的成本和效果，并根据专业判断选择最合适的对冲工具。

风险控制措施：公司采取了一系列风险控制措施，包括但不限于加强对汇率的研究分析、实施严格的内部控制流程、确保交易对手的信用风险可控等。此外，公司还会定期对外汇套期保值业务的实际操作情况、资金使用情况和盈亏情况进行核查，以确保风险管理的有效性。

会计核算原则：公司根据相关企业会计准则，对外汇套期保值

业务进行相应的核算和披露，确保财务报告的准确性和透明度。

公司将继续遵循风险中性原则，合理运用各类金融工具，以保护公司免受汇率波动的不利影响，同时也会密切关注市场动态，灵活调整风险管理策略，以支持公司的稳健运营和长期发展。

祝工作顺利！

14、问：公司的存货中，原材料和库存商品都有跌价准备，这对公司的利润率可能会产生何种影响？公司在管理存货风险和保证资产质量方面有何策略或计划？

答：您好！感谢您的关注！

关于公司的存货跌价准备对利润率的影响，以及公司在管理存货风险和保证资产质量方面的策略或计划，我们的回答如下：

（1）存货跌价准备对利润率的影响：存货跌价准备的计提会直接影响公司的利润表现。当原材料或库存商品的市场价值下降时，公司需要计提相应的跌价准备，这将减少当期的利润。然而，如果市场价值回升，先前计提的跌价准备可以转回，从而增加利润。根据公司 2024 年半年度报告，公司的存货比期初降低了 14.67%，这意味着公司在积极管理存货，减少跌价风险，从而有助于稳定利润率。

（2）存货管理策略和计划：**A、数字化转型**：公司通过数字化转型，打通研发、营销、制造、供应链、销售、服务等全价值链业务数字化协同，利用数据驱动业务改善，与业务深度融合，持续打造敏捷型组织。公司通过智能库存管理系统来实时监控库存水平，预测需求变化，从而更精准地控制库存量，减少过量存储导致的资金占用和贬值风险。**供应链可视化**：通过数字化手段提高整个供应链的透明度，及时发现并解决潜在的供应中断问题，降低因供应链中断造成的存货积压风险。**B、渠道优化**：公司优化线上线下融合的全渠道营销策略，精确捕捉消费者需求，实现精准推送与转化，同时通过新零售模式及新媒体运营，提升销售效率。多渠道销售，通过拓展线上销售渠道，如电商平台、社交媒体营销等，与传统实体店相结合，实现全渠道覆盖，增加存货的流动性。利用数据分析工具深入了解客户需求，调整销售渠道策略，减少滞销商品，提升存货周转率。**C、产品创新**：公司持续投入科研创新，推出新产品，专注于针对性解决问题的产品设计理念，以满足市场需求。快速响应市场需求，通过持续的产品创新来吸引消费者，缩短产品生命周期中的存货持有时间，减少过时存货的风险。为客户提供更多定制化选项，既能满足个性化需求，又能减少大规模生产带来的过剩风险。**D、品牌升级**：公司全面推进品牌力提升、年轻化焕新进程，提升品牌影响力和美誉度，为销售增长铸就无形的价值护城河。通过提升品牌形象和顾客体验，增加顾客粘性，减少退货率，间接降低存货风险。通过提高质量标准，严

	<p>格把控产品质量，避免因质量问题导致的退货和库存积压，维护品牌信誉，长期来看有助于提高资产质量。 祝工作顺利！</p> <p>15、问：净资产收益率和每股收益，公司如何看待未来几年的盈利增长潜力，特别是在扣除非经常性损益后，净利润有所提升，这是可持续的趋势吗？</p> <p>答：您好！感谢您的关注！ 公司扣除非经常性损益后的归母净利润有所提升，说明公司的核心盈利能力有所增强，表明我们的主营业务正在健康增长。公司将继续专注于主营业务发展，通过制定更为清晰的中长期战略规划，优化经营效率，以不断的技术创新和市场拓展，保持稳健增长势头。 祝工作顺利！</p> <p style="text-align: right;">（完）</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 9 月 12 日