

证券代码：688177

证券简称：百奥泰

## 百奥泰生物制药股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他：
参与人员	投资者网上提问
时间	2024年9月12日 15:30-16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员	董事长、总经理：李胜峰 董事、副总经理：俞金泉 董事会秘书：鱼丹 财务总监：占先红 证券事务代表：宋珊珊
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司参加由广东证监局、广东上市公司协会联合举办的“坚定信心 携手共进 助力上市公司提升投资价值——2024广东辖区上市公司投资者关系管理月活动投资者集体接待日”，并就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>Q1：请问俞总，百奥泰 2024 年出海情况如何，签单率与 2023 年同期比大约增涨了多少？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，公司 2024 年就 BAT1706（贝伐珠单抗）授权 Macter International Limited 在巴基斯坦以及阿富汗市场的独家分销权及销售权；就 BAT2506（戈利木单抗）和 BAT2606（美泊利珠单抗）授权 SteinCares 在巴西以及其余拉</p>

丁美洲地区市场的独家分销权及销售权；就 BAT2506（戈利木单抗）授权 STADA Arzneimittel AG 在欧盟、英国、瑞士以及其他部分欧洲国家市场的独占的产品商业化权益。

**Q2: 董秘好，总感觉公司研发能力很强，特别是在生物类似药方面走在前列，但市场商业化推广方面弱一些。象阿达木单抗是全球畅销药，但市占率并不高。请问公司贝伐珠单抗在欧盟和美国已获批，是否已经开始销售？托珠单抗在欧盟是否开始销售？是否有里程碑付款？在巴西、独联体等国家是否获批上市？另上半年有一笔 1000 万美元里程碑付款收入，是否确认为上半年的收入？谢谢。**

尊敬的投资者您好，Avzivi®（贝伐珠单抗）在欧盟和美国尚未开始销售；TOFIDENCE（托珠单抗）于今年 5 月开始在美国销售，欧盟上市时间暂未确定，其他海外市场暂未获批上市，公司会积极跟进推动相关进程。公司根据会计准则进行收入确认，Hikma 的 1,000 万里程碑有部分计入收入，营业收入分解信息的具体情况详见公司在法定媒体披露《百奥泰 2024 年半年度报告》。

**Q3: 请问 1706 何时开始在欧美销售？**

尊敬的投资者您好，Avzivi®（贝伐珠单抗）在欧盟和美国上市时间暂未确定，产品的市场和销售全权由我们的合作伙伴负责，公司会积极跟进相关进程。

**Q4: 请问 1806 在美国的销售情况是否稳步增长？何时在欧洲开始销售？**

尊敬的投资者您好，TOFIDENCE（托珠单抗注射液）5 月份刚开始在美国销售，生物类似药的销售需要一个过程，我们对于产品全球市场信心满满。TOFIDENCE（托珠单抗）欧盟上市时间暂未确定，产品的市场和销售全权由我们的合作伙伴负

责，公司会积极跟进相关进程。

**Q5: 请问 2306 何时三地申报？ 2506 何时三地申报？**

尊敬的投资者您好，公司正在积极准备中，期望今年年底开始逐渐按照各地药政递交。

**Q6: 面对股价破发持续下跌，如何提振投资者信心，公司上市药品销售情况，出海策略面临的机遇与挑战，在平衡现金流与研发投入大，实现业绩反转盈利方面有什么策略考量？**

尊敬的投资者您好，我们对于产品全球市场充满信心，尤其美国最近以来 FDA，医保局（CMS）相关法规政策都是有利于生物类似药市场准入的。包括最近看到的美国保险剔除原创药等等。公司会努力控制成本和开支，但是作为一个创新生物制药企业，公司仍需要有一定的研发投入来推进产品，还请关注公司长期发展，谢谢！

**Q7: 请问 8006 的美国二期何时开始入组？**

尊敬的投资者您好，公司正在积极准备中，希望年内入组。

**Q8: 请问 2506 和 2306 何时三地申报上市**

尊敬的投资者您好，公司正在积极准备中，期望今年年底开始逐渐按照各地药政递交。

**Q9: 请问 1706 何时在欧美销售？**

尊敬的投资者您好，Avzivi®（贝伐珠单抗）在欧盟和美国上市时间暂未确定，产品的市场和销售全权由我们的合作伙伴负责，公司会积极跟进相关进程。

**Q10: 请问 1806 在美销售情况如何？何时在欧洲销售？**

尊敬的投资者您好，TOFIDENCE（托珠单抗注射液）5 月份刚开始在美国销售，生物类似药的销售需要一个过程，我们

对于产品全球市场信心满满。TOFIDENCE（托珠单抗）欧盟上市时间暂未确定，产品的市场和销售全权由我们的合作伙伴负责，公司会积极跟进相关进程。

**Q11: 请问 2094 何时开始销售？**

尊敬的投资者您好，贝塔宁（BAT2094）属于医院内处方用药，需要进入医保入院后才能开始销售，公司正在积极推动相关进程。

**Q12: 请问李博士，是否可以展望未来 2-3 年公司可以年营收 30 亿人民币了？**

尊敬的投资者您好，公司预计在未来 2-3 年后将有 4 个产品全球主要市场销售，7-8 个产品国内销售，希望能够看到一个全新的业绩。

**Q13: 投资者都在为公司现金流担心，不知道现金流能否支持这么多临床？**

尊敬的投资者您好，公司的收入在持续增加，同时公司会积极拓展融资渠道，例如增加银行授信等。虽然创新药管线丰富，但公司目前管线大多数在早期临床。临床费用主要在全球 3 期，公司现在只有 BAT3306 启动了全球 3 期。

**Q14: 请问公司贝伐珠单抗在欧盟和美国已获批这么长时间了，是何原因至今未开始在欧美销售？**

尊敬的投资者您好，贝伐珠单抗在欧盟和美国销售的时间具体由我们的合作伙伴决定和推进。

**Q15: 半年报国外销售 4700 多万，但是生产成本为何如此之高，达到 3200 多万？**

尊敬的投资者您好，国外销售主要采取授权合作方式，除首付款及里程碑款外，供货收入来源为三方面：供货价、销售

	<p>提成款及销售里程碑款，托珠单抗 5 月在美国开始销售，因此销售提成较少，毛利率较低。</p> <p><b>Q16: 请问公司在今年 4 月 30 日提出的定增计划后期还是否继续执行？现在到哪一步了？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，公司审议的简易程序发行议案为一般性授权，非一定实施，公司会根据市场变化、未来发展等综合考虑自身经营情况，审慎推进融资策略，在合规情况下作出对公司最优的决策。</p> <p><b>Q17: 请问李博士，去年和华润集团达成战略合作关系，请问未来双方会在哪些方面深入合作？</b></p> <p>尊敬的投资者您好，公司产品对外都持有开放的合作态度，积极探索市场合作机会。感谢关注！</p>
<p><b>风险提示</b></p>	<p>以上如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关内容，不能视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证，敬请广大投资者注意投资风险。</p>