

证券代码： 002441

证券简称：众业达

众业达电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年9月12日(周四)下午15:30~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长吴开贤 2、总经理吴森杰 3、财务总监王宝玉 4、董秘张海娜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、可否简单的介绍一下市场上对标的竞争对手有哪些公司。</p> <p>投资者朋友您好！公司是国内最大的工业电气分销服务商，代理将近200个品牌、100万+SKU，具备全国性的销售网络、服务网络、物流网络。目前国内工业电气分销市场非常分散，其他友商多是单一品牌代理、单一覆盖区域，规模也是比较小。</p> <p>2、最近多家外资机构来公司调研。有确定要投资的机构吗？</p> <p>谢谢！</p> <p>投资者朋友您好！敬请关注公司相关公告。</p> <p>3、公司在系统集成和制造上面为什么十多年来没增长。下一步可有什么打算呀。</p> <p>投资者朋友您好！公司定位的业务重心是以工业电气元器件</p>

的分销与服务为主，系统集成与成套制造为辅助业务，是更好地促进分销业务。另外，系统集成与成套制造部分业务周期时间长、回款慢，公司对存在资金风险与信用风险的项目与客户，以谨慎态度对待，而不是盲目追求产能。感谢您的关注。

4、尊敬的吴总，你好！注意到你及其他高管人员在 15 年曾经几次增持公司股票，增持价有的约达到 20 元左右。现在公司股票的各项指标显示，公司股价无疑是被严重低估的。请问，公司高层是不是有拟增持或拟回购的计划？谢谢！

投资者您好！十分感谢您对公司的细致关注！公司管理层坚定地看好公司的长期投资价值，本人及一致行动人亦未减持过公司股份。后续如有增持或回购计划将及时履行信披义务。

5、财务总监吴宝玉您好！2024 年给预计一下全年业绩是否为正呗！谢谢！

公司将持续提升公司核心竞争力，进一步加强对核心客户、中小客户的覆盖，开发新客户，提高毛利率，争取实现年初预算，具体敬请关注公司公告。

6、2024 年给预计一下全年业绩是否为正呗！谢谢！

公司将持续提升公司核心竞争力，进一步加强对核心客户、中小客户的覆盖，开发新客户，提高毛利率，争取实现年初预算，具体敬请关注公司公告。

7、尊敬的吴总，你好！今年的订单销售情况如何？估计是不是能完成全年的绩效目标？

投资者朋友您好！公司披露的 2024 年度财务预算是：2024 年实现营业收入 125.11 亿元，同比增长 5%，实现净利润 2.51 亿元，同比下降 3.57%。该预算是基于对市场的预判作出的，不代表公司盈利预测，能否实现取决于市场状况变化等多种因素，存在很大的不确定性。2024 年上半年，公司实现营业收入 52.09 亿元，实现归属于上市公司股东净利润 1.31 亿元。下半年业绩敬请关注公司公告。感谢关注！

8、尊敬的张秘书，你好！上市公司的股价受各方面因素影

响，这个大家都知道，但如果长期的被严重低估得离谱，公司是否应该采取一些市值管理举措，包括但不限于增持和回购？

投资者朋友您好！感谢您的宝贵意见。

9、张秘，你好！公司每年都有计划目标，基本上业绩目标是增长 10%左右。请问，截至目前，销售订单情况如何？今年的计划目标是否能够完成？谢谢。

投资者朋友您好！公司披露的 2024 年度财务预算是：2024 年实现营业收入 125.11 亿元，同比增长 5%，实现净利润 2.51 亿元，同比下降 3.57%。该预算是基于对市场的预判作出的，不代表公司盈利预测，能否实现取决于市场状况变化等多种因素，存在很大的不确定性。2024 年上半年，公司实现营业收入 52.09 亿元，实现归属于上市公司股东净利润 1.31 亿元。下半年业绩敬请关注公司公告。感谢关注！

10、公司可有扩大充电桩业务的打算

投资者朋友您好！公司已累计销售充电站 50 多套、运营 4 套，覆盖全国十来个城市。目前新能源车充电设备市场竞争尤为激烈，公司谨慎结合市场情况开展业务。感谢关注！

11、为什么今年第二季度出现了前所未有的亏损。能说说主要原因吗？

投资者朋友您好！2024 年第二季度，供需关系不平衡的现状进一步加剧，同业间竞争态势日趋激烈，单季度毛利率同比下降 1.94%，导致出现单季度亏损。公司将进一步加强对核心客户、中小客户的覆盖，开发新客户，逐步扭转收入负增长现状，提高毛利率，争取实现单季度的扭亏为盈。感谢关注。

12、公司经营稳健分红尚可，已上市超过 14 年，目前的股价复权后仍在发行价之下，反映投资者对公司信心不足。请问董事长公司将采取何种具体措施提振投资者信心？谢谢！

投资者朋友您好！首先，非常感谢您对公司的关注与支持。对于公司股价的表现，我们深表理解您的关切。但二级市场的股价受市场各种因素的影响。公司管理层对公司的长期发展潜力持

	<p>有坚定信心，目前公司日常经营稳定，我们会继续发挥自身优势，夯实核心竞争力，通过不断提升管理水平和经营业绩，使投资者能够从公司长期稳定发展与业绩增长中取得合理回报。同时公司也在积极探索维护公司价值的有效途径，包括但不限于持续稳定实施分红政策等，也欢迎您提出宝贵意见。感谢关注。</p> <p>13、新加坡子公司業伯有限公司于 2013 年成立，公司可有盈利。</p> <p>投资者朋友您好！業伯有限公司尚未盈利。感谢关注。</p> <p>14、子公司增资的资金是否来自于未分配的利润？</p> <p>投资者朋友您好！对子公司增资资金来自于公司自有资金，包括前期滚存利润和当期未分配利润。</p> <p>15、股价已经跌破净资产。公司是否有回购计划？来提升股民对公司的信心。</p> <p>投资者朋友您好！二级市场的股价受到宏观经济形势、投资者预期、政策文件等多种因素的影响。公司采取现金方式或者现金与股票相结合的方式分配股利，每年以现金方式分配的利润不少于每年实现可分配利润的 30% 回报投资者。公司自上市以来年年分红，2018-2020 年每年现金分红比例高于 50%，2022 年及 2023 年的现金分红比例更是高于 60%。公司将稳步推进战略实施，持续做好经营管理，努力提升公司的投资价值。如后续有股份回购计划将及时履行信息披露义务。感谢关注。</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-09-12 16:41:16