

证券代码：002884

证券简称：凌霄泵业

广东凌霄泵业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：TX【2024006】

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	开源证券 孟鹏飞、张建；中金公司 邹靖；鹏华基金 谢添元、柳黎、李琢、张卓然
时间	2024年9月13日
地点	线上交流
上市公司接待人员姓名	董事会秘书刘子庚
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、问答环节：</p> <p>1. 塑料卫浴泵下游客户的库存周期、库存水平如何，未来销售如何？</p> <p>答：公司下游客户的库存是2021年和2022年上半年受全球经济环境、海运和海外供应链等因素影响提前备的库存，到目前已经基本消耗。未来应该根据正常需求采购，但受国际环境的影响，具有不确定性。</p> <p>2. 卫浴泵是消费者采购的还是卫浴设备制造商采购的？公司的销售渠道是？</p> <p>答：公司塑料卫浴泵是由设备制造商采购的，按摩浴缸、SPA、泳池等产品涉及到多功能的系统控制，需要设备制造商配套后整体销售。公司的销售渠道主要有直销和经销两种方式。</p> <p>3. 卫浴泵的质量如何，售后费用多吗？</p> <p>答：设备制造商对卫浴泵的质量要求较高，公司经过多年的研</p>

发优化，产品性能稳定，质量可靠，完全可以满足客户需求，售后费用较低。

4. 塑料卫浴泵的销售和美国房地产有关联吗？

答：美国房地产行业发展好，对公司的塑料卫浴泵产品的销售有正面影响。

5. 塑料卫浴泵的季节性明细吗？

答：季节性不明显。

6. 塑料卫浴泵中浴缸泵、SPA 泵、泳池泵的价值量有差异吗？

答：水泵通常是功率越大，价格越高，浴缸泵的功率较小，SPA 泵的功率比浴缸泵的大一些，泳池泵的功率比 SPA 泵的功率大一些，

7. 分析一下海外各个市场的情况？

答：公司出口的市场主要是美国、欧洲、亚洲市场，美国随着下游客户的库存消耗，订单逐渐恢复，销售增长良好；欧洲受俄乌冲突、能源成本增加等因素影响，需求较弱，增长缓慢；亚洲市场增长较好。

8. 国内销售成本较国外销售成本高的原因是？

答：国内销售的产品主要是不锈钢泵和通用泵，海外销售的产品主要是塑料卫浴泵和不锈钢泵，通用泵的毛利率的毛利为 28.28%，不锈钢泵的毛利为 35.93%，塑料卫浴泵的毛利为 36.63%，所以国内销售的毛利会比国外销售的毛利低，国内成本会高一些。

9. 公司还能承受美国加征多少关税？

答：目前，出口美国订单已经包含了关税因素，公司在产品质量、价格、研发能力、持续供货能力等方面是具有优势的，客户愿意和我们合作，依赖度较高。未来加征关税的情况，还存在不确定性，可能会对公司造成影响，公司难以预判，但公司仍将努力经营，加强开拓海内外市场。

10. 公司考虑过回购吗？

答：公司目前没有回购计划。

11. 公司保持毛利率平稳的机制是怎样的？

	<p>答：影响公司毛利率的主要因素是原材料价格，受原材料价格影响，市场上同品类产品价格调整了，公司会根据产品竞争能力和生产成本，价格也可能会随之调整。公司也会通过研发设计优化、自动化设备投入、工艺改进等方式降低生产成本，提高生产效率，使公司毛利率相对平稳。</p> <p>12. 公司的竞争优势？</p> <p>答：公司的竞争优势主要是经过 40 多年的积累，专业生产电动机、水泵产品，公司在技术研发、生产工艺、生产效率、质量控制、成本控制、精细化管理、完善的销售渠道、品牌效应、高质量的客户群体等的企业综合实力的优势。经过多年发展，公司在产品性价比、规模化、标准化、准时交货等方面具有较强的竞争能力。</p> <p>13. 公司费用率底的原因？</p> <p>答：公司经过 40 多年的发展，具备了较为严谨的管理体系、成熟的销售渠道和推广方式、长期合作的高质量客户、充足的现金、较低的财务费用等，所以公司的费用率较低。</p> <p>14. 公司应收账款周期拉长的原因？</p> <p>答：主要受经济大环境影响。</p>
	无
日期	2024-09-13