

证券代码：300628

证券简称：亿联网络

厦门亿联网络技术股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	参加“深圳证券交易所通信行业上市公司 2024 年度集中路演”活动的投资者
时间	2024 年 9 月 25 日 15: 00—17: 00
地点	互动易平台 (http://irm.cninfo.com.cn) “云访谈”栏目
上市公司接待人员姓名	董事长陈智松、董事会秘书余菲菲、证券事务代表谢易珊
投资者关系活动主要内容	投资者关系活动主要交流内容附后

交流问答：

Q：目前企业通信行业面临的发展机遇有哪些？公司为抢抓发展机遇采取了哪些举措？

A：近年来新一代信息技术加速迭代演进，不断筑牢企业通信行业高质量发展底座，激发了企业深层次的数字化转型需求。同时，智能高效的沟通及协作方式越来越成为企业在数字化时代的重要特征和竞争优势，驱动企业通信解决方案的需求进一步增长。此外，人工智能技术快速发展，图像识别、语音识别、人脸识别及跟踪、翻译及输出等技术在企业通信场景中的应用不断落地，展现了人工智能在企业通信领域和智慧办公场景下的巨大应用潜力。

随着企业通信领域的深度及广度不断延伸，公司始终紧抓市场机遇，持续深入用户场景和洞察用户需求，不断解锁更多创新化、智能化的产品应用及场景体验，不断丰富和完善企业通信解决方案，赋能企业迈向智慧办公新时代。

Q：2024年上半年公司会议产品延续稳健增长，如何看待未来的增长趋势？

A：2024年上半年，公司会议产品呈现积极稳健的增长趋势。会议产品作为公司的第二增长曲线，近年来通过不断的产品创新和迭代升级，拓展并完善了全场景智慧办公解决方案，展现出较强的市场竞争力和发展潜力，同时也在持续拓展销售通路，持续构建大项目和整体解决方案的销售能力。另外，当前会议产品市场渗透率尚有很大提

升空间，加之公司的市场份额相对较低，随着公司持续提升产品竞争力，我们对会议产品未来继续保持稳健的发展节奏、实现市场份额的稳步提升持积极乐观的态度。

Q：公司与微软在会议产品 AI 方面的合作情况如何？

A：公司聚焦深耕企业通信领域，始终保持着技术的前瞻性，也积极将人工智能等行业前沿技术应用到企业通信解决方案中，予以用户更智能化和现代化的办公协作体验。同时，公司作为微软全球音视频战略合作伙伴，与微软深度合作，并且公司凭借在行业内的深厚技术沉淀和对市场需求的敏锐洞察，能够迅速响应市场需求及推动产品创新。公司与微软将持续推进音视频 AI 创新应用，共同打造更高效、便捷、智能的企业沟通与协作解决方案。

Q：公司商务耳麦主要采用的无线传输协议是什么？

A：公司商务耳麦主要采用的是 DECT 和蓝牙无线传输协议，得以实现无线通信和音频传输，能够确保通信的稳定性和音质的清晰度。

Q：目前公司助听器业务的进展情况如何？

A：目前公司助听器业务正在稳步推进中，当前仍处于产品打磨阶段，确保产品在正式推向市场时具备较强的竞争力。如有最新进展，公司将按相关规定及时向公众和投资者披露有关信息。

Q：公司在防范当前局部市场潜在贸易风险方面有哪些举措或计划？

A：针对当前局部市场潜在的贸易风险，公司高度重视并积极应对。去年成立的新加坡子公司，不仅是为了推动全球化战略布局，也为防范局部市场潜在贸易风险提供了有力支撑，并且公司计划今年开始逐步将部分供应链进行外迁，增强公司应对贸易政策变化的灵活性，确保公司业务的稳定性。