武汉帝尔激光科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-003

投资者关系	□特定对象调研	□分析师会议
活动类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	√其他 <u>电话会议</u>

参与单位名 称

中信证券股份有限公司、平安证券股份有限公司、长江证券股份有限 公司、广发证券股份有限公司、国盛证券有限责任公司、浙商证券股 份有限公司、上海申银万国证券研究所有限公司、天风证券股份有限 公司、中银国际证券股份有限公司、华泰证券股份有限公司、华安证 券股份有限公司、西部证券股份有限公司、西南证券股份有限公司、 东方财富证券股份有限公司、财通证券股份有限公司、国信证券股份 有限公司、中泰证券股份有限公司、华源证券股份有限公司、中国国 际金融股份有限公司、国泰君安证券股份有限公司、海通证券股份有 限公司、兴业证券股份有限公司、德邦证券股份有限公司、中国银河 证券股份有限公司、国海证券股份有限公司、国金证券股份有限公司、 民生证券股份有限公司、太平洋证券股份有限公司、英大基金管理有 限公司、广发基金管理有限公司、朱雀基金管理有限公司、中银基金 管理有限公司、东兴基金管理有限公司、景顺长城基金管理有限公司、 大通证券股份有限公司、中信建投基金管理有限公司、易方达基金管 理有限公司、国金基金管理有限公司、国寿安保基金管理有限公司、 深圳中天汇富基金管理有限公司、长盛基金管理有限公司、富国基金、 国联基金, 东吴基金, 东方基金、上海东方证券资产管理有限公司、 海国泰君安证券资产管理有限公司、太平洋资产管理有限责任公司、 华泰资产管理有限公司、大家资产管理有限责任公司、摩根士丹利亚 洲有限公司、摩根亚太资产管理有限公司、泰康资产管理(香港)有限公 司、杭州红骅投资管理有限公司等 111 家机构及其相关人员。

时间	2024年10月7日20:00-21:30 - 2024年10月9日15:00-16:00		
地点	线上电话会议		
待人员姓名	董事、副总经理段晓婷女士 财务负责人、董事会秘书刘志波先生		
投资者 关系 内容介绍	一、公司介绍 武汉帝尔激光科技股份有限公司(以下简称"公司")于 2024年 10月8日披露了日常经营重大合同的公告,该客户为行业头部公司 (包括受其同一控制下的相关主体),是全新的 XBC 电池的新激光工 艺,合同标的为激光设备及改造,订单金额合计为 12.29亿元(不含 税),占公司 2023年度经审计主营业务收入的 76.36%。该合同为日常 经营相关合同,属于公司日常经营业务,相关合同的履行将对公司的 战略发展、营业收入和净利润产生积极影响,公司将根据合同规定及 收入确认原则在相应的会计期间确认收入(最终以经会计师事务所审 计的数据为准)。 该合同的签订,进一步扩展了公司的产品线,是继公司今年上半 年 TOPCon 工艺 LIF 设备外,在 XBC 激光新工艺上取得的重大进展,也 助力光伏行业新的量产技术推进。 (一)公司的主要产品包括以下几块: 1、光伏电池激光设备 BC 工艺上包括:背接触电池(BC)的激光微蚀刻系列设备,背接 触电池金属化全套设备(配套半片和 0BB); TOPCon 工艺上包括:激光诱导烧结(LIF)设备,正在开发适用背 面的激光选择性减薄激光工艺(poly finger)等技术的研发; HJT 工艺上包括:激光诱导退火(LIA)设备; 激光转印技术,适配于 PERC、TOPCon、HJT、IBC等各种类型的高 效太阳能电池生产,不仅可以大幅节约银浆耗量、还可以提升电池的 转换效率。		

上的 TCO、氧化物层、电极层进行蚀刻,以及对钙钛矿电池边缘进行绝缘处理的激光边绝缘设备。

2、光伏组件激光设备

更适配 0BB 组件的应用。提供组件整线设备:采用全自动整线设计,从电池片上料到组件焊接完成,简化组件生产工艺流程。整版采用激光焊接,焊接过程稳定,焊接质量好,可实现自动返修,提升组件效率。

3、集成电路等领域的激光设备

TGV 激光微孔设备,通过精密控制系统及激光改质技术,实现对不同材质的玻璃基板进行微孔、微槽加工,为后续的金属化工艺实现提供条件。应用于玻璃基板芯片的封装。

(二)公司总体经营情况如下:

1、持续聚焦主营业务,积极向集成电路等领域开拓

截至目前,公司多项新技术实现突破,在 TOPCon、XBC 等激光技术上,均有全新激光技术覆盖及订单实现,公司应用于 TOPCon 的激光诱导烧结(LIF)设备持续获得量产订单;应用于背接触电池(BC)的全新激光微蚀刻设备,技术领先,并持续取得头部公司量产订单,公司也公告了日常经营重大合同;组件方面,公司正在研发的激光新焊接工艺,可以简化生产工艺,减少电池片的损伤,提高焊接质量。TGV激光微孔设备,今年上半年,公司已经完成面板级玻璃基板通孔设备的出货,实现了晶圆级和面板级 TGV 封装激光技术的全面覆盖。

- 2、持续加大研发投入,增强技术创新能力 今年上半年,公司研发投入1.40亿元,同比增长44%;
- 3、生产经营方面:

2024年上半年,公司实现营业收入 9.06亿元,利润 2.36亿元, 毛利率 48.06%,与上年度基本持平;截至 2024年6月30日,公司存货 19.79亿元,其中 80%以上为发出商品,合同负债 19.05亿元。

二、投资者互动主要内容

1、该订单是BC工艺吗,对比前期的BC订单,单GW价值量是否有

变化,以及变化的原因?

答:该订单属于 BC 工艺,比起前期 BC 工艺,单 GW 价值量是有较大提升的,主要原因是采用 N型 BC 工艺,激光应用更复杂且使用更高精尖的激光源,使得整体单 GW 的价值量更高。

2、该订单的具体执行周期是多久?

答:该订单从今年四季度开始交付,客户要求在明年一季度达到量产水平,并完成交付。从设备交付到验收确认收入需要一定的周期,有望在明年四季度开始陆续确认收入。

3、各家企业的 BC 技术差异有多大?研发主导权在哪一方?

答: 各家企业的 BC 技术差异较大,有的已经实现量产,有的处于前期阶段。技术细节各异,激光配合工艺也会有显著变化。从整体看,已经量产的客户在 BC 技术上相对领先。激光设备厂商会根据客户要求配合研发,既有主导部分也有配合客户独有工艺。

4、BC 技术是否适用于集中式场景?

答: BC 技术也在提升双面率,未来不会仅限于分布式场景。

5、在当前的大订单情况下,BC 技术的成本是否已经下降到了一个行业的拐点,使得未来量产速度会相对较快?

答:根据客户公开披露的信息来看,BC 电池目前效率已在 26.6%以上, 良率也在 95%以上,具有明显的竞争优势,预计客户今明年将有相应 的扩产计划。

6、公司组件焊接技术主要有哪些优势?

答:公司组件激光焊接技术简化了整个组件焊接流程,并通过整版焊接技术提升了焊点质量与性能。此外,该技术具有高兼容性,能与电镀、MBB、0BB等工艺兼容,并采用局部加热方式代替传统红外加热,

适合未来光伏薄片工艺需求。

7、未来激光焊接在其他客户中的应用情况如何?

答:目前在BC路线上,已经交付量产样机给头部客户,未来也可用于TOPCon、HJT等路线。随着技术的发展和市场需求的增长,公司期望该技术能在其他客户组件生产中实现更大的产业化应用。

8、对于下半年或明年 TOPCon+技术,如何展望?

答:在 TOPCon+技术方面,公司研发的激光选择性减薄工艺 (poly finger),结合其他材料调整和激光叠加,可实现 0.15%以上的效率提升。

9、今年下半年公司的验收情况及坏账计提风险控制如何?

答:公司 2024 年全年收入目标,可参考 2023 年限制性股票激励计划中的公司层面业绩考核;风险方面,公司 2024 年半年度已对部分风险较高的客户进行坏账计提,整体而言,由于下游客户以上市公司为主,综合实力较强,风险可控。

10、玻璃基板产品的订单情况及业务进展如何?

答:公司玻璃基板业务主要是指 TGV 激光微孔设备,今年上半年,公司已经完成面板级玻璃基板通孔设备的出货,实现了晶圆级和面板级 TGV 封装激光技术的全面覆盖。

11、武汉研发基地三期项目的具体内容及时间规划?

答: 武汉研发基地三期主要围绕 BC 和半导体新技术布局,同时也会涵盖消费电子领域的激光布局,具体开工时间还未确定。

12、公司除了光伏和半导体领域,是否在其他新兴领域有应用?

答:目前主要聚焦光伏和半导体领域,其中光伏已从电池端扩展至组

	件端,并希望借助激光工艺实现更多突破。半导体方面,将借助新的		
	激光工艺实现封装上的更多突破。短期内,公司战略仍以光伏和半导		
	体为主,未来是否会拓展至其他行业还需进一步探讨。		
	公司交流人员与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照有关		
	制度规定,没有出现未公开重大信息泄露等情况。		
附件清单	无。		
(如有)			
日期	2024年10月9日		