

证券简称：艾布鲁

证券代码：301259

湖南艾布鲁环保科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（_____）
参与单位名称	投资者网上提问
时间	2024年10月10日（周四）下午 14:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、证券事务代表李微星
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、公司的可持续发展战略有哪些具体措施？</b></p> <p>尊敬的投资者，您好！公司的可持续发展战略具体措施为：</p> <p>1、充分利用国家深化推进乡村振兴、统筹山水林田湖草沙一体化保护和修复的政策，积极开展农村污水处理、有机固废处理处置、农业面源污染治理、耕地保护与质量提升、畜禽养殖业污染治理等领域的市场拓展力度，重点开展农村智能型污水处理设备制造、有机固废生物转化、畜禽粪污治理及资源化利用、农业面源污染生态拦截治理、农村耕地重金属污染修复业务开发，深入渗透农村环境污染治理领域。</p> <p>2、加强县域及乡镇污水的委托运营业务拓展，进一步</p>

提高运营水平及信息化能力，保障运营收益稳步增长。

3、公司利用项目咨询服务能力拓展市场，利用 EOD、BOT 等投资方式开辟市场；加强央国企对接力度，采取多种形式深化合作；强化考核和培训，提高驻外市场人员的主动性、积极性和专业性，提高公司市场经营能力。

4、拓展工业废水治理业务。

感谢您的关注！

## 2、艾布鲁如何评估和应对市场竞争加剧的风险？

尊敬的投资者，您好！公司在市场竞争加剧的风险及相应的应对措施主要体现在两个方面：

1、公司营业收入主要来源于环境治理工程业务收入，公司环境治理工程业务的快速发展主要依赖于农村环保行业的蓬勃发展和国家政策的扶持。未来发展期间，如果由于农村环保行业出现重大的市场突变或国家指导政策发生重大不利变化，同时市场竞争进一步加剧，以及公司未能保持获取订单的能力、未能满足环境治理工程业务发展所需的资金需求，公司环境治理工程业务将难以保持可持续性。

应对措施：公司将进一步加强新技术、新产品的研发力度，加快业务升级，加大产品销售、咨询、投资及运营业务的营收比重，成为一家以高技术附加值产品为利润中心的优质科技企业。

2、公司经营区域较为集中，对湖南市场存在一定程度的依赖。若湖南省环保产业发展放缓，而公司又未能及时拓展湖南省外市场进行弥补，则经营区域的集中可能在一定程度上影响公司的盈利能力，导致经营业绩下滑。

应对措施：公司将国家实施乡村振兴战略，大力开展农村人居环境改善、农业面源污染治理和生态文明建设为契机，积极拓展外省农村环境治理业务，业务范围从

湖南逐步拓展至湖北、江西、贵州、四川、安徽等地。公司设定了湖北、江西、安徽等地为重点目标省份，通过持续加强业务指导和技术支持，不断提高在目标省份的市场渗透率和占有率。

感谢您的关注！

### **3、艾布鲁在农业环保领域有哪些新的研发成果？**

尊敬的投资者，您好！公司在农业环保领域新的研发成果请查看公司在巨潮资讯网上披露的“《2023 年年度报告》”之“第三节管理层讨论与分析”之“四、主营业务分析”之“4、研发投入”。感谢您的关注！

### **4、艾布鲁在市场推广方面采取了哪些新策略？**

尊敬的投资者，您好！公司在市场推广方面采取了以下几个策略：

1、公司充分利用国家深化推进乡村振兴、统筹山水林田湖草沙一体化保护和修复的政策，积极开展农村污水处理、有机固废处理处置、农业面源污染治理、耕地保护与质量提升、畜禽养殖业污染治理等领域的市场拓展力度，重点开展农村智能型污水处理设备制造、有机固废生物转化、畜禽粪污治理及资源化利用、农业面源污染生态拦截治理、农村耕地重金属污染修复业务开发，深入渗透农村环境污染治理领域。

2、公司加强县域及乡镇污水的委托运营业务拓展，进一步提高运营水平及信息化能力，保障运营收益稳步增长。

3、公司利用项目咨询服务能力拓展市场，利用 EOD、BOT 等投资方式开辟市场；加强央国企对接力度，采取多种形式深化合作；强化考核和培训，提高驻外市场人员的主动性、积极性和专业性，提高公司市场经营能力。

4、拓展工业废水治理业务。

感谢您的关注！

	<p><b>5、公司如何提升其在农业环保市场的品牌影响力？</b></p> <p>尊敬的投资者，您好！公司以国家实施乡村振兴战略，大力开展农村人居环境改善、农业面源污染治理和生态文明建设为契机，积极拓展农村环境治理业务，业务范围从湖南逐步拓展至湖北、江西、贵州、四川、安徽等地。随着公司多个重要农村环境治理工程的成功实施，公司在客户中的认可度不断提升，品牌优势明显增强，综合技术实力不断提高，从而提升了公司在农村环境治理领域的品牌影响力。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年10月10日