

证券代码：002917

证券简称：金奥博

深圳市金奥博科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-019

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	德邦证券；华创证券；创富兆业；汇丰晋信；国寿安保基金；青岛熙德博远；青骊投资管理（上海）；壹玖投资。
时间	2024年10月29日
地点	线上电话会议
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：周一玲； 证券事务代表：喻芳；证券事务专员：杨荣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、介绍公司前三季度业绩增长情况？</p> <p>答：2024年前三季度，公司实现营业总收入 117,874.94 万元，比上年同期增长 13.10%；实现归属于上市公司股东的净利润 10,767.34 万元，比上年同期增长 33.24%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 10,288.19 万元，比上年同期增长 35.78%。公司持续加强市场拓展，专用设备、民爆产品和化工材料均实现收入增加，带动业绩增长。同时，公司进一步优化经营管理，加强成本控制，协同效应得到进一步释放，毛利率得到提升，促进公司效益增长。</p> <p>2、公司目前民爆产品的产能分布情况，未来公司的收并购计划？</p> <p>答：为优化整合科研和生产资源，促进公司产业链的有效延伸，公司先后</p>

并购重组了江苏天明化工、山东圣世达、京煤集团有关民爆资产（位于天津和河北地区）及山东泰山民爆等民爆生产企业，目前合计拥有工业炸药年许可生产能力 11.5 万吨，数码电子雷管年许可生产能力 8522 万发，以及保留导爆管雷管、工业电雷管年许可生产能力 4000 万发用于出口。

行业政策鼓励企业开展重组整合，围绕主营业务、加强产业链延伸和产业协同的并购也是公司的战略发展方向之一。公司将顺应国家行业政策，通过并购重组等方式继续努力整合产业链下游资源，扩大公司的业务规模，促进公司产业链的有效延伸，进一步提升公司综合竞争力和盈利能力，优化投资者回报，实现成为科研生产爆破服务一体化大型企业集团的战略目标。

3、公司民爆装备业务的发展情况？

答：为进一步提高民爆行业安全发展水平，《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》对行业发展提出了到 2025 年底的主要预期指标及任务，包括现有危险岗位操作人员机器人替代比例不小于 40%，包装型工业炸药生产线最小许可产能不小于 1.2 万吨，以及生产线定员标准单条工业炸药生产线现场操作人员总数不大于 3 人等；同时，民爆专用设备达到安全使用年限的，需要及时淘汰更新。2024 年 4 月，工业和信息化部等七部门联合印发的《推动工业领域设备更新实施方案》也提出了关于提升民爆行业本质安全水平的要求。这将为公司民爆智能装备业务提供广阔的发展空间。

2024 年 9 月，公司联合研发的“JWL-HD 型乳化炸药/乳化粒状铵油炸药无人化生产线工艺技术及装备”项目通过科技成果鉴定，为国内首条无人化乳化炸药/乳化粒状铵油炸药生产线，实现了全线 1.1 级工房生产过程中无人化，总体技术达到了国际领先水平。未来公司将持续加强技术研发投入及技术创新，根据市场变化和行业政策指引，加快研发进度和提升科技成果转化能力，将继续推出更多智能化、数字化装备及信息化技术产品，不断加强市场开拓，助力民爆行业的高质量发展。

4、公司的电子雷管芯片的供应情况？如何看待电子雷管的价格和成本？

答：公司参股的重庆云铭科技股份有限公司专注于集成专用芯片及应用控制模组的研发设计、生产和销售，同时公司高度重视供应链的建设，与多家数码电子雷管芯片供应商均有合作，并建立了长期良好的合作关系。公司不断推进供应链的多元化采购，向经营稳健、质量可控、合作记录良好的供应商采购，以降低原材料成本和供应链风险。

电子雷管价格受市场供需、政策导向、生产成本、技术进步以及竞争格局

	<p>等多种因素的影响。随着电子雷管技术的不断进步和成熟，其生产成本有所降低，从而可能对市场价格产生影响。</p> <p>5、公司爆破业务的资质情况，未来是否会继续在爆破服务上持续发力？</p> <p>答：公司有两个控股爆破公司和一个参股爆破公司，拥有爆破作业施工一级、二级资质，以及矿山工程施工总承包二级资质，长期服务于矿产资源开采，公路、铁路、水利水电等基础设施建设，具备爆破作业项目的设计、施工、安全评估和安全监理能力。</p> <p>民爆行业的经营模式正在由单一提供产品向提供一体化服务转变，公司已通过向下游产业链延伸并购获得了炸药、雷管生产资质以及运输、爆破等服务资质，结合自身先进的成套智能装备系统和技术优势，进行内部资源整合和管理优化，围绕采石、矿山开采和矿山修复方面进行深耕，以中小型规模矿山领域以及公路、水利工程等基础设施建设为基础，提供一体化工程爆破服务，不断加强为大型矿山、基础设施建设提供有效增值服务的能力。</p> <p>6、公司海外市场的布局情况？</p> <p>答：公司海外订单主要分直接与海外客户签订和与国内大型装备出口集团签订两种方式。公司今年前三季度出口业务收入已超过去年。</p> <p>在国家“一带一路”战略的发展带动下，公司利用自身在行业领先的技术和装备优势，在海外市场包括阿尔及利亚、乌干达、蒙古、越南、缅甸、尼泊尔、老挝、塔吉克斯坦、乌兹别克斯坦、拉脱维亚、几内亚等国家地区承建了20多条生产线，在国内外民爆行业打造了良好的品牌影响力和服务信誉。</p> <p>公司正在积极推进和深化开展国际合作，相关海外工程项目正在实施中。公司将继续深化开展国际合作，通过多渠道、多措施进一步拓展海外市场，出口包括生产线装备、工艺技术、化工原材料、民爆器材和爆破综合服务等业务。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年10月29日