

苏州瑞可达连接系统股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-016

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____ |
| 参与单位名称及人员姓名 | 万家基金 武玉迪；东方基金 蒋英杰；中庚基金 谢钊懿；交银基金 白家乐；信达澳亚基金 童昌希；健顺投资 罗庆；华夏基金 季新星 刘平 彭锐哲；华泰保兴基金 黄俊卿；华泰证券资管 王志琦；国泰君安 高远 黄行辉；国联基金 孙志东；国联安基金 苗瑜；天弘基金 张磊；工银瑞信 曾剑宇；常春藤 程熙云；建信基金 张成 李登虎；德邦基金 董纯；恒越基金 吴海宁；敦和资产 杨振华；永赢基金 王文龙；泰康 邹志；白犀 俞玲丹；联储证券 刘浩；青骊投资 袁翔；富国基金 何信 冯升 孙柏蔚；中信证券 汪洁；长信基金 陈言午、齐菲、沈佳、黄向南、付磊、孙玥。 |
| 时间 | 2024年10月 |
| 地点 | 公司会议室（及电话会议系统接入） |
| 接待人员姓名 | 董事会秘书 马剑 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 一、公司介绍 苏州瑞可达连接系统股份有限公司是专业从事连接器产品的研发、生产、销售和服务的国家专精特新“小巨人”企业。自设立伊始，公司始终以连接器产品为核心，持续技术开发迭代，坚持客户需求导向，具备包含连接器、组件和模块的完整产品链供应能力，公司是同时具备光、电、微波、 |

高速数据、流体连接器产品研发和生产能力的企业之一。

在新能源汽车领域，经过多年的技术创新和市场拓展，公司成功实现了国内外知名汽车整车企业和汽车电子系统集成商的供货资质并批量供货，新能源汽车领域国内主要服务于长安汽车、蔚来汽车、上汽集团、H 公司、赛力斯、东风汽车、一汽集团、北汽集团、江淮汽车、长城汽车、吉利汽车、奇瑞汽车、宁德时代、微宏动力等整车企业和“三电”企业，乘联会发布的狭义乘用车 2024 年 3 月排行前十的车企公司均覆盖，同时海外客户覆盖美国 T 公司、戴姆勒、捷普、新美亚、豪华车生产商等知名车企。

在储能连接器领域，公司的储能合作主要围绕商用储能和家用储能两个领域展开；在商用储能方面公司与国内储能领域的多家客户展开合作。家用储能项目目前主要针对国外客户，提供家用光储充系统的控制柜组件。公司主要服务于宁德时代、阳光电源、鹏辉能源、固德威、天合光能、远景能源、蜂巢能源、国家电投、海博思创、中国中车、许继电器等客户。

在通信连接器领域，公司研发了 5G 系统 MASSIVE MIMO 板对板射频盲插连接器、无线基站的光电模块集成连接器等多款新型连接器，在 5G 网络建设中赢得先机，成功实现全球主要通信设备制造商和通信系统制造商的配套，主要服务于爱立信、诺基亚、三星电子、中兴通讯、康普、KMW 集团、ACE、波发特、安弗施、安费诺等移动通信设备集成商和专业连接器生产商。

在工业及其他领域，车钩连接器、重载连接器、工业连接器、医疗连接器主要应用于轨道交通、机车空调、风能、光伏、电力、机器人、医疗器械等行业，主要客户中国中车、徐工集团、三一重工、ABB、卡特比勒、曼尼通、大疆创新、美国知名光伏发电跟踪系统提供商等客户。

二、问答环节

Q：公司今年截止到三季度实现了去年全年的收入，整体营业收入增长主要来自哪些业务支撑？

A：公司 2024 年前三季度营业收入增加主要是新能源连接器业务增长所致。公司今年主要业务仍聚焦于新能源汽车、储能、光伏，通信（包括车载通信），轨道交通、医疗等领域，其中海外业务的增长较快，同时公司新能源汽车客户主要为销量靠前的主流车企。

Q：三季度毛利率可以作为阶段性企稳的参考吗？展望四季度整个盈利是不是有机会看比较大的提升？

A：上半年原材料处于周期性的涨价阶段，毛利率确实有一定的压力。随着铜价的回落，三季度公司的成本压力有所缓解，毛利率也有所回升。公司未来会不断加强在连接器应用领域的研发和海外市场的拓展，维持毛利率在一定区间的合理水平。

Q：公司美国和墨西哥工厂 Q3 生产经营情况如何？

A：美国工厂今年 Q3 继续实现盈利，墨西哥工厂继续亏损，墨西哥工厂主要是受美国 T 公司的产能限制，海外工厂整体实现了盈利。美国和墨西哥工厂现在均处于产能逐步上升阶段。从长期来看，随着海外工厂的逐渐达产，海外客户的项目进展及超过预期，公司海外市场收入占比将会持续提升。

Q：公司在通信连接器领域的客户拓展及未来布局是怎样的？

A：在通信领域，公司一方面是加大 5G&5.5G 基站业务的新项目的推进和落地。第二是不断加快车载高速连接

| | |
|----------|---|
| | <p>器产品在整车厂的应用拓展。第三，伴随 AI 应用加快落地，算力需求持续扩大，对连接器相关需求也在不断增加，公司通过技术能力的提升，加大 SFP+、CAGE 系列，高速板对板连接器、高速 I/O 连接器在 AI 与数据中心等领域的研发和应用，RSMP、射频组件及毫米波连接器产品在 6G 通信及商业卫星领域的应用。</p> <p>Q: 公司目前医疗连接器产品有哪些？目前客户进展情况如何？</p> <p>A: 医疗连接器与其他连接器均分属不同的应用领域，但其底层逻辑和公司其他连接器在结构设计、主要参数等方面趋于一致。公司目前主要研发、生产和销售医疗连接器、医疗线束组件等产品，有内窥镜系列、消融系列、超声刀等系列。内窥镜系列产品有一次性内窥镜包含电子镜插入部、内窥镜注塑件、光(纤)电(同轴)复合线、定制 TYPEC 等。目前有相关项目与客户在对接推进中。</p> |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2024年11月04日 |