证券简称: 恒帅股份

宁波恒帅股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-035

投资者关系活动类 别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	☑其他 (电话会议)	
参与单位名称及人 员姓名	东吴证券:刘力宇;国君资管:丁仲元、金润、张炳炜、景健;	
时间	2024年11月8日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人员 姓名	董事会秘书:廖维明	
	公司与调研人员就以下几方面内容进行了讨论与沟通:	
投资者关系活动主 要内容介绍	问题一: 请问公司清洗业务的未来增量来源?	
	答:从市场的区域划	划分来看,公司清洗系统业务主要集中
	于国内,海外公司具备良好的清洗部件业务基础,存在众多客	
	户积累。公司近几年在逐步进行全球化生产布局,未来海外存	
	在较大的市场增量空间。在国内,公司部分车企的配套份额较	
	小,未来亦存在较大的竞争空间。从产品分类上看,公司目前清	
	洗系统产品可分为(1)传:	统清洗系统,用途是清洗汽车挡风玻
	璃; (2)ADAS 主动感知;	清洗系统,主要适用于 L3+级别的自动

驾驶车型。ADAS 主动感知清洗系统相比传统清洗系统价值量提升很大,对整个清洗系统行业而言,存在较大市场价值增量空间。

问题二: 公司电机业务的未来增量来源?

答:目前公司已针对四门两盖领域开发了较多的电机品种。已开发的电机品种目前还属于渗透期,相关电机的整体市场容量依旧在增长,同时还有很大的客户开拓空间。其次,汽车电动化和智能化趋势依旧持续,电机还存在较大的拓品空间。公司在未来几年还会持续投入开发电机的新品种,新的应用场景。最后,公司目前业务主要集中于汽车行业,小电机在其他行业的需求量远高于汽车行业。公司还可能进入其他行业发展,例如公司开发了应用于物流系统的滚筒电机产品。

问题三:公司 ADAS 主动感知清洗系统未来应用趋势展望?

答: ADAS 系统作为提升驾驶安全性的重要手段,将促使车企加速引入和升级 ADAS 技术,并进一步推动消费需求持续扩大。公司在 ADAS 领域前瞻布局, ADAS 主动感知清洗系统已陆续结束路试并进入定点,在未来高级别自动驾驶领域会有较好的市场前景,有望成为公司未来重要增长动力之一。

问题四:是否存在其他厂商也有在布局 ADAS 智能清洗系统, 主要的技术壁垒是什么?

答:公司基于在清洗业务的深厚的积累,产品在技术上的同源性,公司前瞻性的布局了针对 ADAS 系统传感器的主动感知清洗系统,部分客户会进入小批量定点环节。相较传统清洗系统产品,该产品的智能化程度和复杂程度均有大幅提升,前期研发周期较长,需要配套定制化需求,形成一定的技术壁垒。公司在相关领域布局较早,存在一定的先发优势,目前也存在其他供应商在陆续进入该行业,但由于市场整体渗透率较低,市场竞争者较少。

问题五: 请问在人形机器人业务方面的情况?

	答:公司自研的谐波磁场电机技术具备功率密度高、体积
	小、成本低等特点,随着公司新型磁性材料落地,公司将重点
	着力谐波磁场电机技术的场景适配, 匹配谐波磁场电机技术与
	人形机器人所需电机品种(如无框力矩电机、空心杯电机等)定
	制化需求的结合点,实现为客户提供成熟解决方案及实物交样
	机会。
	问题六: 请问车用电机行业的竞争格局如何?
	答: 车用电机的整体市场容量较大, 伴随着新能源汽车的
	渗透率提升,汽车消费属性需求增长明显,车用电机在发挥汽
	车消费属性特性方面有天然的优势,因而未来车用电机的整体
	用量大概率是呈现增长趋势。鉴于未来电机的新应用场景会不
	断涌现,这部分市场属于相对蓝海市场,公司目前的战略是抓
	住行业的机遇期,拓展公司电机产品的应用场景,然后深耕部
	分应用场景,利用公司自身的电机平台化能力,占据一定的市
	场份额。
附件清单(如有)	无
日期	2024年11月8日