

## 宁波均胜电子股份有限公司 关于2024年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

宁波均胜电子股份有限公司（以下简称“均胜电子”或“公司”）于2024年11月13日（星期三）13:00-14:30通过上海证券交易所上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com/>）以视频录播和网络互动的形式召开了2024年第三季度业绩说明会。现将说明会召开情况公告如下：

### 一、业绩说明会的召开情况

公司于2024年10月29日披露了《均胜电子关于召开2024年第三季度业绩说明会的公告》（公告编号：临2024-062），并于2024年11月13日13:00-14:30通过上海证券交易所上证路演中心以视频录播和网络互动的形式召开了2024年第三季度业绩说明会。公司相关董事及高级管理人员出席本次会议并就投资者关注的问题进行了回复。

### 二、业绩说明会投资者提出的问题及公司回复情况

在本次业绩说明会中，公司董事及高级管理人员就以下问题给予答复（按问题时间先后）：

**问题一**、公司的新增订单捷报频传，但公司的营业额确止步不前，这订单的转换率为什么这么低能说说其中的原因吗？

**回复**：您好，感谢您的关注！公司获取的新订单来源于下游各大主机厂商新车型，通常会根据下游主机厂客户的实际要求进行排单与生产，不同类型的客户对于新获订单后的排产时间和周期存在不同的安排，主要取决于下游客户相关新车型全生命周期内的产品力、市场接受度等因素。因此，公司新增订单金额将会

根据客户车型的量产时间和周期逐步转化成营业收入。后续公司也将持续加强对全球地区尤其是中国地区的市场开拓工作，并同步通过改进工艺流程、全球渠道采购等方式做好成本管理工作。谢谢！

**问题二、**为什么公司的 800v 产品，域控产品，电池管理系统没有一样在新势力车企上有过量产？

**回复：**您好，感谢您的关注。在上述领域，公司已有相关订单在新势力车企上量产装车。公司在上述领域的合作客户过往主要集中在全球化的知名整车品牌，具有深厚的技术积淀、量产经验和丰富的订单储备，比如公司的智能座舱域控产品累计装车量已超 1,000 万台，在新能源汽车电池管理系统的领域经验超过 10 年，也是行业内首先实现量产 800V 高压平台产品的供应商。近两年伴随国内外整车企业市场格局变化，公司拓展策略上已围绕国内头部自主品牌和新势力车企做重点突破，并获得相关订单，未来也将持续拓展更多优质订单。谢谢！

**问题三、**公司股份回购注销的股东大会什么时候召开？

**回复：**您好，感谢您的关注！公司目前正在商定股东大会具体事宜，争取尽快召开，后续也将会正式发出召开股东大会的通知，届时请您以公司公告为准。谢谢！

**问题四、**请问公司最近是否有并购重组的相关计划，或者公司对旗下均胜安全、普瑞、均联智行是否有出售、重组整合，分拆上市等计划？谢谢。

**回复：**您好，感谢您的关注，并购重组是企业实现产业整合和转型升级、优化资源配置、助力实现高质量发展的重要途径，也是当前新形势下培育和发展企业新质生产力的有效手段。作为一家全球汽车电子系统与汽车安全系统顶级供应商，公司目前正处于全球汽车产业智能化、电动化的大变革浪潮中，公司将在持续提升核心竞争能力的同时，紧密观察行业发展动态以及并购重组政策导向，积极利用好资本市场助力功能，实现企业的高质量发展。公司旗下均胜安全、普瑞、均联智行等子公司是公司围绕“更智能、更安全、更环保”发展战略，推进公司汽车安全业务和汽车电子业务创新升级的主要业务载体，目前暂无出售等相关方面的计划。谢谢！

**问题五、**公司股价在汽车零部件中惨不忍睹，你怎么看？

**回复：**您好，感谢您的关注。公司一贯重视投资者回报，努力通过扎实的业

绩及多渠道的投资者沟通提升股东回报。在业绩方面，近两年来，随着全球主要汽车市场销量的恢复以及公司各项提质增效措施取得成效，公司盈利能力已大幅提高，特别是公司汽车安全业务全球四大区域均已实现盈利。2022年、2023年及2024年前三季度公司分别实现归母净利润3.9亿元，10.8亿元和9.4亿元，同比增长111%，175%和21%，并通过分红、回购及控股股东增持等加强投资者回报。此外，公司也积极通过业绩说明会、投资者专线、股东大会、E互动、现场接待等多种渠道与投资者开展沟通交流，积极传递公司价值。谢谢！

**问题六、**公司和华为的合作进展程度如何？是否有新客户、新业务？华为目前占公司销售额的比例大概是多少？

**回复：**您好，感谢您的关注。公司与华为的合作主要集中在智能座舱域控领域，双方共同推进基于鸿蒙操作系统智能座舱域控产品的研发、生产与销售，已经合作包括赛力斯、长安、广汽等车企的部分车型，这部分收入规模伴随相关车型销量的提升也在快速增长。除此之外，公司与华为有基于HiCar平台的合作，通过打造基于HUAWEI HiCar一站式服务解决方案，为车企提供软件开发、语言支持、海外路测等多项专业的出海服务。谢谢！

**问题七、**公司在机器人相关业务领域中有何布局？是否会选择和特斯拉、华为等公司合作？

**回复：**您好，感谢您的关注。当前AI等前瞻性技术的不断迭代更新，预计会对包括汽车产业、机器人等在内的诸多领域产生深远影响，公司也将持续关注上述前瞻性技术的迭代与发展，积极探索如何进一步赋能当前主营业务领域。谢谢！

**问题八、**公司在Robotaxi方面有哪些布局和进展？

**回复：**您好，感谢您的关注。公司汽车电子和汽车安全类产品均能够应用于Robotaxi上，目前也已获得相关主机厂商业务订单。谢谢！

**问题九、**现在国内新能源车成主流，但国外还是燃油车为主，公司是怎么看全球汽车市场变化的，为此做了哪些准备？

**回复：**您好，感谢您的关注。电动化是汽车新四化重要的方向，公司近几年持续加大在相关方面的技术研发投入，以及订单获取。目前，公司在新能源汽车方面取得了积极进展，在2024年前三季度新增订单中，新能源车型相关的订单

约 376 亿元，占比超过 50%。并且，汽车安全业务已经实现了中国新能源汽车销量 TOP10 车企全覆盖。同时，凭借我们在全球主要汽车销售地区布局优势，我们可以根据当地市场的需求和特点，为主机厂提供相应的产品与服务。国内新能源市场发展速度快于海外市场，我们在国内建立的服务新能源车企的能力、积累的技术和经验，也将为我们海外市场提供支持。谢谢！

### 三、其他事项

关于公司 2024 年第三季度业绩说明会的具体情况，投资者可以通过上海证券交易所上证路演中心（<http://roadshow.sseinfo.com/>）进行查看。

在此，公司对长期以来关注和支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢，也欢迎广大投资者通过电话、邮箱、上证 e 互动等多种形式与公司继续保持沟通和交流。

特此公告。

宁波均胜电子股份有限公司董事会

2024 年 11 月 14 日