

证券代码：002239

证券简称：奥特佳

奥特佳新能源科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	东北证券江苏分公司武硕、陈伟标、邢华鹏等及多位中小投资者
时间	2024年11月15日
地点	南京市，公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：窦海涛 证券事务专员：王贺、赵彬
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司近年来总体业绩企稳回升，但部分产品的毛利润率较低，尤其是空调压缩机的毛利润率降幅较大。后续有哪些提升计划？</p> <p>答：随着竞争的加剧，近年来公司主要产品的毛利润率的绝对值确实有所降低。尤其是近一两年来，汽车零部件行业竞争激烈、内卷加剧，主机厂降价的成本压力都会通过采购传导到供应商的层面上来，受制于市场环境的影响，公司盈利产品的毛利润率也存在一定的下行压力。但相对而言，公司主要产品的毛利水平在行业内仍保持在合理区间，在降本增效的基础上保持了稳定的净利润水平，从而为公司业绩的提升打下了基础。</p> <p>未来公司将进一步做好降本增效，力求在净利润水平上有更好的表现。电动空调压缩机市场竞争加剧，因此确实仍面临</p>

较大的降价压力，但其单车价值量较高，市场需求旺盛，因此公司总体的净利润水平仍能保持在均衡水平。期待未来行业内卷情况尽快改善，相关产品的利润水平可能会更好的释放。

2. 近期公司储能热管理业务的发展情况？

答：子公司埃泰斯 2024 年前期业绩表现不及预期，主要是竞争加剧，下游终端产品大幅降价带动储能热管理系统同步大幅降价所致，产品毛利水平下滑。储能行业当下面临的竞争强度远高于汽车行业，因此也更可能较快出现触底反弹迹象，公司对储能行业的未来发展充满信心，也对埃泰斯作为储能热管理行业龙头的未来表现寄予厚望。

3. 公司未来是否有外延并购的想法，主要考虑那些方向？

答：公司未来的并购方向将主要围绕汽车热管理业务，旨在提高主业的市场占有率，进一步巩固公司的行业龙头地位，希望和产业链的优秀同行实现强强联合。在自主研发布局方面，公司将以汽车产业链为核心落脚点，充分发挥新控股股东带来的湖北汽车产业人才技术资源优势，开展汽车产业相关新质生产力的前瞻布局。

4. 未来美国外贸政策环境变化是否会给公司的业务发展造成一定的压力，公司做了哪些应对措施？

答：如果公司现主要生产地、销售地所在国的关税政策有大幅变化，确实会对公司现有产品的出口造成一定的压力。我们的应对策略分两种：一方面，公司长期保持全球化布局，多元化拓宽销售路径，以有效化解部分关税政策变化风险，另一方面，如果国际政治经济环境出现显著变化，公司也可以考虑向新兴市场区域转移产能以规避相关风险。公司将根据情况的发展来采取应对举措，我们也相信自身的产品质量过硬，物美价廉，终会在国际市场取得应得的销售业绩。

	<p>5. 公司 2024 年前三季度净利润同比实现大幅增长，主要驱动力有哪些？未来还有哪些增长点？</p> <p>答：公司 2024 年净利润实现大幅增长的主要原因是今年电动压缩机的产销量实现了大幅增长，虽然毛利率仍存在下行压力，但该产品的单车价值量较高，为公司净利润增长做出较大贡献。未来公司将优化产能调配，进一步提升新能源产品在总体销售收入中的占比，从而实现营业收入和净利润的稳步增长。</p> <p>6. 公司在今年 7 月分红之前为何多年未分红？未来还有哪些股东回报计划？</p> <p>答：公司近年来收入规模大幅增长，短期投入成本较大，且客户付款周期较长，自有资金存在一定压力，因此前期在盈利的情况下分红次数较少，主要是为了节约自有资金用于生产经营，根本目的也是为了维护公司和股东的权益，相关决议也得到了公司股东大会的批准。近年来公司基本面逐渐向好，同时为了响应监管层面的相关要求，公司对 2023 年度进行了权益分派，与公司股东共享公司发展成果。未来公司将根据经营业绩及资金状况适时开展现金权益分派，也可以考虑以回购股份等替代分红的方式实施市值管理，提升投资者对公司的信心。</p>
附件清单(如有)	无