## 东芯半导体股份有限公司投资者关系活动记录表 (2024年11月13日-11月14日)

证券代码: 东芯股份

证券简称: 688110

	□ 特定对象调研 □ 分析师会议
投资者关系活	□ 媒体采访 □ 业绩说明会
动类别	□ 新闻发布会 ☑ 路演活动
	□ 现场参观 □电话会议
	☑ 其他(策略会)
参与单位名称	星元投资、德骏达隆资产、开源证券、必达资本、马斯达尔投资集团、
	Bank of America、Grand Alliance Asset Management、Pleiad Investment
	Advisors Limited Neuberger Berman BD LLC Boyu Capital Investment
	Management、盛钧投资
活动时间	2024年11月13日、11月14日
活动地点	公司会议室、策略会
	董事、副总经理、董事会秘书:蒋雨舟
上市公司接待 	证券事务代表: 黄沈幪
人员姓名 	投资者关系: 王佳颖
	一、 公司近期经营情况介绍
	公司副总经理、董事会秘书蒋雨舟女士向与会投资者介绍了公司近期的经营情况。
投资者关系活	二、交流的主要问题及答复
	1、公司如何看待 IDM 模式和 Fabless 模式的区别? 答: IDM 模式和 Fabless 模式各有优劣。IDM 模式的一大优势是可以自
动主要内容 	己把控供应量,可以调整产线布局。从成本方面来看,直接成本确实会   有优势,但产线折旧会对财务报表有较大影响。另外,从资金角度,存
介绍   	在一次性巨大资本投入的压力。此外,产线的设计和运营角度也存在一定风险,如果制程方向或者某个技术环节没有达到很理想的状态,反而
	会带来更大的经营压力。Fabless模式一方面可以避免初期巨大的资本投入,可以将资源集中在设计端。另一个优势是灵活,可以和不同的晶圆厂进行合作,通过前沿的设计技术在不同的厂家、不同的产线、不同的设备机台上面进行芯片测试,以寻求更佳的良率和成本结构。

2、选择 wifi7 作为公司新的研发项目主要出于哪些考虑?

答:公司看到 Wi-Fi 芯片市场广阔的空间,特别是 Wi-Fi 6/7 在高带宽、高安全性、低延时以及对多设备同时接入有较高要求的场景具备明显优势,未来将成为 Wi-Fi 芯片市场增长的主要驱动力,伴随着智能手机、笔记本电脑、物联网 (IoT) 设备、智能家电和其他联网设备的使用不断增加,推动了对 Wi-Fi 芯片组的需求,并增加了对可靠、快速无线通信的需求。物联网 (IoT) 的普及导致各种应用对 Wi-Fi 芯片组的需求增加,包括可穿戴技术、智能家电、工业自动化、医疗设备等。随着互联网连接在发展中国家的普及,对低成本 Wi-Fi 设备的需求增加,未来也将推动 Wi-Fi 芯片市场的增长。

- 3、晶圆成本上公司是否有看到什么变化?
- 答:随着产能挤兑情况的消除,预计下半年代工价格不会有太大变化,目前较为平稳。
- 4、公司对于 NAND、DRAM、NOR、MCP 这几条产品线的定位? 答: SLC NAND 方面,公司会保持在大陆市场的领先位置,不断增加产品料号,推进产品制程更迭,不断提升该产品线的市占率。NOR 产品方面公司积极推进中高容量产品的推出,努力提升市场份额。DRAM 方面公司会持续推出更多利基型 DRAM 产品,扩充产品料号。MCP 产品稳步发展,进行组合的迭代,从 4+4 的方案迭代到 8+8 甚至更高的方案并努力提高车规 MCP 的营收占比。
- 5、公司看到 SLC NAND 目前的竞争格局如何?

答: SLC NAND 作为较为细分市场的 2D NAND,目前三星已经正式宣布退出 SLC NAND 的市场,其他的国外大厂如美光、凯侠、西部数据、海力士等,我们判断也会逐步退出这个市场。一方面是因为本身这块业务占他们营收比重较低,另一方面他们会更关注于更大容量如 3D NAND 的产品市场。我们相信随着国外大厂的逐步退出,我们也有机会进一步提升我们在 SLC NAND 的市场份额。

日期

2024年11月18日