广州智光电气股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动	□特定对象调研 □ 分析师会议
类别	□ 媒体采访 □ 业绩说明会
	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	☑ 现场参观
	□ 其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及	中信证券 张美词、谢承达、柳俊利; 广东凯鼎投资有限公司甄
人员姓名	义勇;广州一泰黄军前;圆石投资韦达、吴晗睿;谭灿辉、林先
	准、成霞芳、曾庆平、邓文宇、骆婉靖、王伟江、刘宇型、陈东
	缨、马敏、苏丹、罗艳红、范军虎、何霖柱、刘中华、黄元炜、
	肖广新、王志城、古诗乐、方婷、吕荣星、姚炼峰、王海鹏、陆
	巨千、赵东生、唐欣
时间	2024年11月27日 (周三) 下午 15:00~17:00
地点	广州市黄埔区永盛路9号
上市公司接待人	董事会秘书熊坦、智光储能常务副总经理陈勇刚、证券事务代表
员姓名	邱保华、综合事务高级经理张胜军
	中信证券华南广州黄埔大道东营业率领投资者走进上市公
投资者关系活动	司活动在公司广州黄埔永和基地举行,公司董事会秘书、智光储
	能常务副总经理陈勇刚、证券事务代表邱保华、综合事务高级经
	理张胜军参加了上述参观活动。董事会秘书首先介绍了公司发展
	 历程及主要产品,并和调研对象进行了交流,随后陈勇刚先生介
主要内容介绍	绍了智光永和基地概况并带领参观了部分基地车间。
	本次交流主要内容整理如下:
	1. 储能科技是贵司的核心盈利资产,请问如何看储能市场
	趋势?
	答:从各方市场调研数据看,全球储能市场仍将保持高速增长,
	国内储能市场增长预计会高于海外。我们依然坚定看好储能市场

的发展,并且在积极开拓国内市场的同时,我们也会坚定出海的步伐,稳步开拓海外市场。

- 2. 请问贵司目前储能业务与其它公司相比有哪些区别? 答:智光储能与其目前市场上大部分其他储能的区别,主要是技术路线的区别。智光储能首推高压级联型储能,而当前市场上大部分公司都是选择的低压路线。高压级联技术与低压储能技术差异非常大,二者相比,高压路线在整站效率、安全性能、建设成本方面具有明显优势,且相比低压路线高压路线的技术门槛更高。随着国内对储能电站质量、运行、安全、效益要求的逐步提升,我们相信高压路线的市场渗透率会逐步提升。
- 3. 最近了解到贵司投资了不少半导体公司,请问对贵司未来业务发展有什么影响呢?

答:在介绍公司时我们提到,公司的主要产品都是大功率电力电子产品,底层技术都是大功率电力电子技术,而该类产品的重要部件之一就是IGBT器件;公司关注和投资半导体标的,目的也是为了做强主业,提升供应链安全;这类标的的估值通常较高,在未来公司仍然会关注该领域,但是否投资仍取决于公司自身资金情况和业务发展情况。

4. 贵司 2025 年如何发展?业务重心是哪些?

答:公司目前业务主要分为数字能源技术产品和综合能源服务两大板块,公司仍然会围绕这两大板块持续增强业务核心竞争力,积极拓展市场,其中储能业务仍将是核心。随着新建先进产能的逐步释放,公司会充分利用既有优势降本增效,提升业务盈利能力。

5. 贵司未来对海外市场拓展预期如何?

答:2023年公司成立了国际事业部,专门从事国际市场开拓;在过去这一年多的时间里,我们主要针对海外目标市场做了调研、产品设计以及产品认证,包括工商储、户储、大储。除此前较为热门的面向家庭客户、企业客户的户储、工商储外,海外主要国家电网建设带来对大储产品的需求也将持续上升;与工商储、户储产品不同,大储产品在技术、实施和交付方面的门槛都会更高,我们在未来也将充分发挥自身在大储方面的优势,通过以点带面的方式在目标区域市场逐步突破,争取为公司发展作出有益贡献。

6. 目前行业竞争情况比较激烈,公司业绩也有一定承压,请问公司采取哪些措施提升业绩呢?

答:目前各行各业竞争都相比以前激烈,公司所处行业也不例外,但我们应该清醒地认识到这是经济发展中所必须面对的阶段。公司将客观理性地看待行业的竞争情况,着眼于未来,着眼于长期,充分利用多年的技术、客户资源积累优势,穿越行业周期。公司有信心保持战略定力,持续稳定健康发展。

7. 公司目前储能用的主要是什么类型的电池? 是否看电池回收的项目?

答:公司目前大部分都是磷酸铁锂电池。公司重视废旧电池环保回收利用,电池回收利用也是公司关注的方向。

附件清单(如有)

日期

2024-11-27