

股票代码：300110

股票简称：华仁药业

华仁药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2024年青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	线上参与华仁药业2024年青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日活动的投资者
时间	2024年11月28日（星期四）下午15:00-17:00
地点	中国证券报中证网（ https://www.cs.com.cn ）
上市公司接待人员姓名	副总裁、董事会秘书：孟祥园女士 副总裁、财务总监：韩莉萍女士
投资者关系活动主要内容介绍	1、集采政策深入推进，公司有何应对措施？ 尊敬的投资者您好，当下医药产业机遇与挑战并存，集中带量采购对药企的创新能力和成本管理提出了更高的要求。面对三级集采政策，公司一方面积极拥抱集采政策，推进药品研发工作，加快一致性评价进度，并将持续深耕肾科、呼吸科、精麻科、基础输液等业务领域，稳中求进，加快高附加值、高技术壁垒的原料药、药品、医疗器械等产品的研发，推动产品力建设升级，夯实公司“原料+制剂+医药包材”一体化发展战略；另一方面，加强生产管控，在保证质量的情况下进一步优化成本，各工厂持续推进安全标准化建设及全面质量管控，坚持产品全生命周期管理思路，从生产、销售、研发、采购、物流等各环节实行闭环管理，同时通过设备升级改造、

委托生产、自产产品内供替换等措施，实现降本增效。公司管理层有信心努力提升经营业绩，以回馈广大股东。感谢您的关注！

2、公司的腹膜透析液市场地位如何？

尊敬的投资者您好，目前，慢性肾脏疾病已成为严重危害人类健康的社会问题之一。血液透析和腹膜透析是目前临床常用的肾脏替代治疗方式，其中腹膜透析液主要治疗终末期肾病（肾功能衰竭，俗称“尿毒症”），是早期透析的最佳选择，能够最大程度保护患者残余肾功能。公司腹膜透析液产品是继大输液以来又一大战略性品种，于 2011 年上市，是国内首家上市的非 PVC 包装的腹膜透析产品，入选国家卫生部腹膜透析示范及推广项目和“十二五”国家科技支撑计划课题，不含增塑剂，经过十余年大规模应用，产品质量得到市场充分验证，超滤效果优于市场同类产品。公司目前已取得腹膜透析液、低钙腹膜透析液共计 23 个品规的腹膜透析液药品批准文号。近年来公司同步加快腹膜透析液产品一致性评价工作，截至目前公司肾科腹膜透析液产品线已有 8 个品规产品通过或视同通过一致性评价，实现现有腹膜透析液全品种过评。公司除自主研发生产腹膜透析制品外，还自主研发生产腹膜透析螺旋帽钛接头、腹膜透析机管路、碘液保护帽等腹膜透析液配套医疗器械产品，以及非 PVC 膜材、胶塞、口管口盖等腹膜透析液配套医用包材产品，推进全面质量成本管控，坚持产品全生命周期管理。公司同步着力做好核心客户建设及客户管理模式升级，专设肾友会办公室，负责肾病患者联络与维护、药品使用问题收集与反馈，定期开展护理及产品使用培训，提升客户服务水平，优化产品用户体验。公司非 PVC 腹膜透析液产品中选广东十三省联盟集采并持

续供应。随着人口的老齡化，高血压、糖尿病和肥胖等危险因素流行，肾病患者人数逐年增加，腹膜透析治疗比例提升，未来仍然具有十分广阔的发展空间。公司将紧抓行业变革机遇，积极、主动参与国家及地方各级集采，加快腹透产品存量市场、增量市场的布局，抢占市场份额，进一步提高市场占有率、市场覆盖率。感谢您的关注！

3、请问你们的化妆品做品牌推销吗？销售如何？

尊敬的投资者您好，公司积极布局大健康产品线，化妆品业务方面，名济堂化妆品由子公司湖北华仁同济与华中科技大学同济医学院附属同济医院合作的“华仁同济联合实验室”研制，主打医学科学护肤，目前主要产品有胶原蛋白睡眠面膜、小分子胶原蛋白水、维生素 E 水润霜、极光晚安精华液、维生素 E 乳、防晒乳等。仁之净研系列化妆品由公司子公司华仁医疗用品有限公司研制，目前产品有长效保湿面膜、二裂酵母抗皱精华、二裂酵母抗皱面膜、高保湿润唇膜等。该系列产品目前销售收入占比还较小，后续公司将加强品牌建设和渠道建设，持续推进相关产品线上、线下销售渠道的开发与推广。感谢您的关注！

4、公司年内业绩波动的原因是什么？

尊敬的投资者您好，今年年内公司持续推进营销转型，不断加强核心产品、核心客户、核心团队三个核心建设，同时随着国家级、省级、地市级三级集采的深化推进，以及公司产品中标的广东联盟集采、鲁晋冀豫联盟集采、河北省集采的陆续执行，公司基础输液、腹膜透析液等主要产品的销量、收入与上年同期相比均稳步上升，为公司稳步推进生产经营奠定良好基础。但是，受国家及地方各级集采、价格联动等一系列医改政策深入

推进的影响，公司相关产品的销售价格有不同程度的下降，加之原材料价格上涨、人力成本上升因素影响，使得前三季度公司业绩较去年同期有所下降。感谢您的关注！

5、公司在市值管理方面有何规划？

尊敬的投资者您好，公司在医药行业已深耕 20 余年，逐步形成了过硬的产品质量优势、客户广泛认可的品牌优势、丰富的品种及品规优势、稳定的营销渠道优势，以及在呼吸系统用药、精麻科用药和肾科用药领域累积的核心技术优势。公司高度重视以企业价值为核心的市值管理，坚决贯彻落实关于提高上市公司质量的工作要求，立足自身的资源禀赋，未来公司将紧跟行业发展步伐，加大研发投入，优化产品结构，提升生产经营效率，同时加强企业文化建设与价值传播，拓展增长空间并增厚发展实力，努力以更优异的业绩回报广大投资者。感谢您的关注！

6、请问贵公司具有竞争力的产品有哪些？

尊敬的投资者您好，华仁药业是一家以基础输液、大容量制剂、原料药及相关制剂为主线，以医疗器械、医用包材、大健康产品等多板块全面协同，产销研一体化发展的国有控股医药健康产业集团。公司持续推进研发创新及战略转型，深入推进产品力建设及研发管线外延升级。经过多年经营积累，公司建立了聚焦肾科、呼吸科、精神科、麻醉科及大容量制剂等领域共 109 个品种 223 个品规的产品体系。肾科领域，公司腹膜透析液率先引进非 PVC 包材，已实现现有腹膜透析液全品种产品过评全覆盖，并完成了腹膜透析通路所需耗材医疗器械的开发布局；呼吸科、精麻科领域，拥有左氧氟沙星注射液、多索茶碱注射液、喷他佐辛注射液等品种。公司仍将继

续围绕“医药大健康”战略目标，科学规划、稳步发展，围绕核心产品，加快新药研发、丰富药品品种、推动产品力建设升级、形成“原料+制剂+包材”一体化发展格局，同时公司会持续提高生产组织能力和生产要素配置效率，夯实市场准入和补天窗工作，积极响应国家集采政策，不断提升产品市占率和竞争力。感谢您的关注！

7、你好，接下来公司还有值得期待的创新药研发吗？或者正在研发哪方面的新药？

尊敬的投资者您好，历经二十六年开拓发展，华仁药业在原有基础输液业务基础上不断丰富产品矩阵，打造新质生产力。经过多年经营积累，公司在药品方面建立了共 109 个品种 223 个品规的产品体系。肾科领域，公司腹膜透析液率先引进非 PVC 包材，已实现现有腹膜透析液全品种产品过评全覆盖，并完成了腹膜透析通路所需耗材医疗器械的开发布局；呼吸科、精麻科领域，拥有左氧氟沙星注射液、多索茶碱注射液、喷他佐辛注射液等品种。医疗器械方面近年来新产品研发硕果累累，今年年内已取得腹膜透析机管路等 11 个二类医疗器械注册证和隔离透声膜等 3 个一类医疗器械备案凭证，截至目前累计获批的二类医疗器械 34 个、一类医疗器械 37 个。医用包材方面，近年来公司持续推进医用包材技术创新配方研发及工艺优化，今年年内新研发出针对疫苗产品的专用橡胶塞配方 YM-DJ，新一代头孢专用橡胶塞配方 CJ-23A 和新一代出口专用橡胶塞配方 CX-K。公司目前在研品种包括盐酸去氧肾上腺素、盐酸苯海拉明、盐酸甲氧氯普胺、盐酸异丙肾上腺素、盐酸奈福泮、布美他尼等。未来，公司将仍然以精麻科、呼吸科、肾科、治疗性大容量制剂、医疗器械等产品为主线，以国家集采品种、一致性评价品种为重点方向，加大投入研发高

附加值、高毛利、高技术壁垒、市场前景广阔的产品，推动产品力建设升级。感谢您的关注！

8、你好董秘，再次筹划实控人变更有进展吗？

尊敬的投资者您好，公司间接控股股东西安曲江文化金融控股（集团）有限公司于2024年6月20日与西安健康医疗集团有限公司签署《大健康领域战略框架合作协议》，形成筹划将其所持公司控股股东天授大健康财产份额转让给西安健康集团的意向。本次财产份额转让及实际控制人变更事项尚处在筹划过程中，具体实施方案仍在商洽，亦需经过相关政府部门的审批，公司将严格按照相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

9、你好，目前喷他佐辛的销量怎么样？

尊敬的投资者您好，喷他佐辛属于二类精麻药品，公司按照二类精麻产品积极推进喷他佐辛注射液销售渠道搭建工作，目前已实现部分医院的进院销售工作，同时公司积极拥抱集采，为后续销量提高提供必要的准入基础。感谢您的关注！

10、请问你们积极拥抱集采，具体体现在哪里？

尊敬的投资者您好，公司持续提高生产组织能力和生产要素配置效率，夯实市场准入和补天窗工作，积极响应国家集采政策，不断提升产品市占率和竞争力。2022年，公司产品腹膜透析液中标广东十三省联盟集采。2023年，公司产品甘油果糖氯化钠注射液中标第九批国采，血液滤过置换基础液及甘露醇注射液中标河南十九省联盟集采，氯化钠注射液等基础输液中标河南省氯化钠等大容量注射液集采，羟乙基淀粉130/0.4氯化钠注射液中标甘肃省第一批药品集采，替硝唑氯化钠注射液中标江苏省第四轮药品集采。感谢您的关注！

11、公司的社会美誉度怎么样，有拿到过什么荣誉吗？

尊敬的投资者您好，经过二十余年的摸索及实践，公司先后获得“国家重点技术改造‘双高一优’项目”、“全国AAA级信誉企业”、“建国六十周年山东省医药行业卓越企业”、“山东省质量管理奖”、“山东名牌产品”、“中国化学制药行业工业企业综合实力百强”、“国家知识产权优势示范企业”等系列荣誉。2019年，公司以170.07亿元的品牌价值荣登“中国上市公司品牌500强”，位列271位。2020年，公司喜获“青岛市五一劳动奖状”荣誉称号，并荣获中国质量协会颁发的“2020全国市场质量信用AA级（用户满意企业）”荣誉称号。2022年，公司荣获中国化药企业百强、国家知识产权示范企业、山东省品质鲁药建设示范企业、山东省制造业类高端品牌培育企业、山东省五一劳动奖状、新一代“青岛金花”培育企业等荣誉。2024年，公司再次入围米内网中国化药企业百强，排名跃升至第71位，本次获评是公司自2019年以来，连续五年入围中国化药企业百强榜单。感谢您的关注！

12、你好，五年了，营业额一直都是十几亿，什么时候能突破20亿、30亿？

尊敬的投资者您好！随着医保控费、国家及地方各级集采、价格联动等一系列医改政策不断向纵深推进，公司主要药品产品价格均有不同程度的下降，使得短期内公司营业收入增长放缓，但是从长期看，集采对公司的影响是挑战更是机遇，公司将积极拥抱集采，加强市场准入，实施精细化招商，稳中求进，努力保持公司业绩的稳定持续增长。感谢关注。

13、请问公司在风险管理方面有哪些措施？如何应对潜在的市场风险？

尊敬的投资者您好，公司严格按照上市公司法律法规及

国有资产监管部门管理要求，进一步完善合同管理、流程控制体系、制度建设，确保公司业务和风险管控有章可循，有据可依，严格落实内部规章制度，加强全流程风险防控，有效防范规避系统性风险。公司始终坚持“合规经营，行稳致远”的理念，建立“全单元、全成员、全过程、全覆盖”的风险管理体系依据国家法律法规及各监管机构的要求，结合公司自身管理需要，不断调整内部结构，提升全员的风险管理意识与合规经营意识。公司加快健全风控部门人员体系，不断加强相关人员的业务知识学习，增强内部沟通，为公司的合规经营保驾护航。感谢您的关注！

14、公司发展这么多年，你们有自己的核心竞争力吗？

产品有什么护城河？

尊敬的投资者您好！公司的核心竞争力主要体现在过硬的产品和质量优势，备受认可的品牌优势，丰富的品种及品规优势，稳定的营销渠道优势以及在呼吸系统用药、精麻科用药和肾科用药领域积累的核心技术，2022年公司产品腹膜透析液中标广东十三省联盟集采，2023年甘油果糖氯化钠注射液中标第九批国采，血液滤过置换基础液及甘露醇注射液中标河南十九省联盟集采。产品和质量方面，公司将 GMP 标准作为所有创新管理和公司生产经营管理的基础，所有生产线均通过新版 GMP 认证；品种及品规方面，公司是国内注射液剂型、品种、品规最全的企业之一，目前公司大输液产品的包装形式已涵盖非 PVC 软袋、直立式软袋、玻瓶、塑瓶等，经过多年经营积累建立了聚焦肾科、呼吸科、精神科、麻醉科及大容量制剂等领域共 109 个品种 223 个品规的产品体系；品牌方面，公司深耕输液领域二十六年，凭借长期稳定的产品质量，“华仁”品牌得到客户的高度认

可，在非 PVC 软袋输液和腹膜透析液市场树立了较好的品牌形象，2024 年公司再次入围米内网中国化药企业百强，排名跃升至第 71 位，为公司在全国各地的招投标工作以及中标后的后续营销工作奠定了基础。公司持续提高生产组织能力和生产要素配置效率，夯实市场准入工作，积极响应国家集采政策，不断提升产品市占率和竞争力。感谢您的关注！

15、公司自主生产包材产品吗？

尊敬的投资者您好，医用包材方面，华仁药业青岛工厂自主生产与大容量制剂配套的包材产品，包括非 PVC 三层共挤包装膜、丁基橡胶产品（胶塞）及注塑包材等，以及各种规格自封袋、缠绕膜、气泡膜、印刷膜产品，其中胶塞系列产品远销国内外。日照工厂充分发挥“原料+制剂+包材”一体化工厂优势，积极推进转型升级，稳步推进高端特色创新原料药及制剂研发生产基地项目建设、提质增效及产品力提升，同时以纸板纸箱、塑料包装及填充物的研产销为辅助，打造全方位专业绿色包装创新中心及生产基地，实现包材自主可控。近年来公司持续推进医用包材技术创新配方研发及工艺优化，今年年内新研发出针对疫苗产品的专用橡胶塞配方 YM-DJ，新一代头孢专用橡胶塞配方 CJ-23A 和新一代出口专用橡胶塞配方 CX-K。感谢您的关注！

16、你好，两个核心问题，欠款和诉讼，能否透露新的进展？

尊敬的投资者您好，公司将根据进展情况，严格按照相关规定及时履行信息披露义务，感谢您的关注！

17、你好，接下来有打算和国药药材签署战略合作，生产中成药吗？

尊敬的投资者您好，公司主要从事腹膜透析液、呼吸系

统用药、大输液（包括非 PVC 软袋、直立式软袋、塑瓶、玻瓶大输液）、精麻领域用药以及原料药、配套医药包材、医疗器械的研发、生产与销售，目前产品领域尚未涉及中成药业务。公司将严格按照相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

18、请问一下这个 14 亿欠款的收回对你们有压力吗？是以什么方式再收？能收回来吗？

尊敬的投资者您好，公司持续积极跟进客户履约进展，落实回款安排。如客户不能如期履约，公司将合理利用司法强制手段查封、冻结债务人及担保人的资产，最大限度确保对国药药材、担保方及增信资产的实际执行质量和效果，维护公司合法权益。感谢您的关注！

19、你好董秘，请问国药药材的增信资产与 14 亿欠款匹配吗？

尊敬的投资者您好，公司与国药药材就还款计划进行积极沟通，国药药材同意梳理公司及子公司范围内可供抵押、质押、担保的应收账款、股权、房产、土地、生物性资产、在建工程、机器设备等财产向青岛医药提供相应业务款项偿还的增信措施。感谢您的关注！

20、你们的股价五年多都在收购价下方徘徊。你们为什么不做回购，不是看好未来发展吗？

尊敬的投资者您好，股价受国际国内政治环境、经济环境、市场环境、行业发展等多方面因素影响。公司高度重视股价表现，并通过企业内生增长和外延并购推动主营业务快速稳定发展。立足资源禀赋，未来公司将紧跟行业发展步伐，加大研发投入，优化产品结构，做好生产经营，同步加强企业文化建设与价值传播，拓展增长空间与厚度，努力以更好的业绩回报广大投资者。同时，公司将严格遵守相关规定，及时履行信息披露义务。感

	<p>感谢您的关注！</p> <p>21、国家第十批集采就要开始了，请问公司是否参加第十批集采？</p> <p>尊敬投资者您好，公司及子公司的部分产品进入第十批国采目录，公司正在积极推进参与第十批国采的相关工作。公司将严格按照规则要求履行信息披露义务。感谢您的关注！</p> <p>22、公司未来有没有并购药企的计划，或者是上下游产业延伸。</p> <p>尊敬的投资者您好，公司将根据实际经营情况适时拓展业务外延，未来如有相关并购计划，公司将严格按照相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	
日期	2024年11月28日