

证券代码：831627

证券简称：力王股份

公告编号：2024-072

广东力王新能源股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

东莞证券主办的“北交所投资者服务 e 站走进力王股份（831627）”活动

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024 年 11 月 27 日

活动地点：广东力王新能源股份有限公司会议室、展览厅、自动化生产线、研发中心

参会单位及人员：东莞证券股份有限公司以及报名参加“北交所投资者服务 e 站走进力王股份（831627）”活动的个人投资者共 33 人

上市公司接待人员：公司董事会秘书兼董事张映华女士、财务负责人兼董事汪海进先生、监事会主席李玲女士、监事游贤彬先生、制造总监谭剑华先生

三、 投资者关系活动主要内容

本次活动主题为“北交所投资者服务 e 站走进力王股份（831627）”，本次活动目的为增进投资者对北交所上市公司“力王股份”的了解，拉近投资者和上市公司的距离，为上市公司与投资者搭建沟通交流的平台，促进双方的良性互动。

公司董事会秘书张映华女士对公司的基本情况进行了简要介绍，带领投资者参观了公司的展览厅、自动化生产线、研发中心，公司高管就投资者关心的问题进行了交流，主要问题及回复如下：

问题 1：贵司未来是否计划提高股息发放比例，以增加股东的投资回报？

回复：

根据中国证监会于 2023 年 12 月 15 日发布的《上市公司监管指引第 3 号——上市公司现金分红（2023 年修订）》，我公司充分认识到提高分红水平对于提升投资者回报的重要性。

根据公司章程第一百七十条（四）的规定：“如无重大投资计划或重大现金支出发生，公司具备现金分红条件的，首先采用现金方式分配股利，每年以现金方式累计分配的利润不少于当年实现的可分配利润的 30%。具体以现金方式分配的利润比例由董事会根据公司经营情况和有关规定拟定，经股东大会审议通过后实施。”

未来，公司董事会将根据公司的经营状况、盈利水平、现金流状况以及相关法律法规，合理拟定现金分红比例。具体的分红方案将经过董事会审议，并提交股东大会审议后实施。

请您持续关注公司的公告和相关信息，我们会及时向投资者披露公司的分红政策和实施情况，感谢您对公司的关注！

**问题 2：对于技术创新这块，贵司和清华大学的合作项目，目前进展如何？
请问贵司有生产固态电池的技术和生产线吗？**

回复：

公司从 2021 年 12 月开始与清华大学深圳国际研究生院共同研究和开发低成本高功率锂离子电池和下一代高安全固态锂电池，对锂离子电池的关键技术进行合作开发，公司负责电池正极配方优化、正负极制备工艺的开发；清华大学深圳国

际研究生院负责电解质离子运输机制的研究；其中与清华大学深圳研究生院共同研究与开发的低成本高功率锂离子电池已研制成功，进入量产阶段；下一代高安全性固态锂电池还处在前期开发阶段，尚未投入生产。目前合作开发的固态电池尚处在样品试制阶段，预计在电动两轮车、电动三轮车等小动力电池应用领域使用。

感谢您对公司的关注！

问题 3：面对市场竞争加剧、原材料价格波动等风险，贵司采取了哪些措施来降低风险？

回复：

①公司不断加大研发投入，推动产品创新和技术升级，以提高产品的附加值和市场竞争力，减少因产品同质化导致的价格竞争；同时，公司正在拓展多元化的市场，通过进入新的市场领域和增加产品线来减少对单一市场的依赖，从而降低市场波动带来的风险。

②公司与供应商建立了稳定的长期合作关系，确保供应链的可靠性，并与供应商保持紧密沟通，共同关注市场变化，及时了解原材料价格的动态，并根据市场信息进行合理的采购计划；为了避免过度依赖单一供应商，公司考虑建立多元化的采购渠道，寻找并与多个供应商建立合作关系。当某一供应商价格波动较大时，公司可以通过其他供应渠道获得较为稳定的原材料供应，并降低风险。

感谢您对公司的关注！

问题 4：根据最新的财务数据，贵司今年第三季度实现营业收入 5.29 亿元，同比增长 20.62%，贵司的销售规模在不断扩大，市场占有率也在提高，但是归属于上市公司股东的净利润同比下降 25.47%，请做简要说明。

回复：

截至 2024 年第三季度，公司归属于上市公司股东的净利润较上年同期下降 25.47%，主要原因如下：

① 本期研发费用达到 2,206.76 万元，较上年同期增加 50.72%，主要系本期公司在高温耐漏、高安全性、低内阻等锌锰电池研发，在凝胶态、低温倍率放

电、快充快放、高能量高功率等锂电池研发，在电动摩托车、电动自行车、水上快艇等电池组项目研发上都加大了研发投入。

② 信用减值损失达到 295.19 万元，较上年同期增加 4,003.59%，主要系本期应收账款余额增加，依据账龄测算补提坏账准备所致；

③ 资产减值损失达到 1,182.16 万元，较上年同期增加 195.58%，主要系本期锂电池业务下滑，依据存货跌价测算补提存货跌价准备所致。

感谢您对公司的关注！

问题 5：目前公司与竞争对手相比有哪些优势？

回复：

①产品质量优势

公司始终将产品质量放在第一位，目前已通过 ISO9001:2015 质量管理体系、ISO14001:2015 环境管理体系等认证体系，并通过中国 GB、国际电工委员会 IEC、联合国 UN、欧盟 REACH、韩国 KC、加拿大无汞等多国和地区的产品安全认证。

在锌锰电池方面，公司锌锰电池产品主要电性能指标超过 IEC 标准及国家标准 50%以上，达到国内外同行业的先进水平，主要产品性能数据来源于专业第三方检测公司必维欧亚电气技术咨询服务（上海）有限公司出具的关于锌锰电池 IEC 专项检测报告。

在锂离子电池方面，公司通过持续改进生产工艺、开发新型高效材料、优化产品配方等途径，不断提高产品性能，公司生产的产品在倍率性能等方面与国内同类厂家相比具有一定的领先优势。

②技术研发优势

公司一直将研发能力的提升作为自身发展的重要战略，公司拥有一支长期稳定的高水平技术团队，且核心技术人员拥有丰富的锌锰电池和锂离子电池的研发经验。多年来公司凭借对电池制造行业的深刻了解，紧跟市场发展需求，持续进行研发投入，改进生产工艺，掌握了大量先进技术。截至 2024 年 6 月 30 日，公司已拥有专利 46 项。公司连续多年获得国家高新技术企业认证，并被评为广东省专精特新企业、广东省工程技术研究中心、省级企业技术中心、东莞市专利培

育企业等。

在锌锰电池方面，公司先后参与起草和制定了多项国家标准，是中国电池行业协会理事单位，具有较强的行业地位。

在锂离子电池方面，公司在多年发展中密切关注锂离子电池相关技术的发展，始终坚持自主创新，持续在消费类锂离子电池高安全、低自耗电、高能量密度、高倍率、高电压技术关键材料及应用技术等关键方向上进行研发攻关，在消费类锂离子电池制造领域积累了一定的技术实力。

此外，公司积极借助外部资源走产、学、研相结合的道路，公司先后与清华大学深圳国际研究生院、华南师范大学等单位建立了合作关系，持续加大锌锰电池和锂离子电池方面的研发投入，吸收并促进前沿技术和创新成果及时转化，不断提升研发能力。

③优质客户资源优势

公司长期专注于锌锰电池和锂离子电池的研发、生产及销售，经过多年的经验积累和人才储备，在产品品质、产能保证、交货时间、客户服务等方面满足客户的需求，为客户提供优质的售前、售后服务，建立了稳定的客户关系。

由于锌锰电池和锂离子电池客户对电池产品方案设计、产品质量和交期有着较高的要求，对供应商的生产能力和服务水平筛选十分严格，公司伴随客户不断成长，时刻注重服务质量，产品得到客户的一致认可，客户的粘性不断提升，使得公司实现持续发展并保持核心竞争力。凭借公司技术创新优势、产品质量优势和良好的市场口碑，公司与国内外众多知名电子设备生产厂商、知名品牌运营商、大型贸易商等建立了长期稳定的合作关系。

④绿色化生产优势

公司执行高标准的环保管理，建立了严格的产品监视和测量控制程序，在完成了规定的来料检验、工序检验、最终检验，检验报告齐全并且结果满足环保规定要求后，公司方可进行产品交付。

公司从设计到采购、生产都严格执行环保标准，公司为保证原材料的环保和安全性，与供应商签订供货品质保证协议和相关方环境安全协议，要求供应商提供质量管理体系、环保体系认证证书，对原材料还需提供 REACH、RoHS、MSDS 等报告。公司的锌锰电池产品达到“无汞、无镉、无铅”的标准，具有绿色化生产

优势。

⑤规模化生产优势

在锌锰电池和锂离子电池制造行业，具有规模化生产能力的企业才能保持产品性价比优势，进而在市场竞争中立足并获得长远发展。同时，锌锰电池和锂离子电池行业下游客户在产品型号、性能等方面的不同需求，使得生产厂商必须将生产规模保持在一定的水平，以满足供货的及时性、多样性要求。规模化生产是赢得市场竞争优势的重要基础，公司经过多年的发展，已形成较为明显的规模化生产优势。

目前公司是行业内综合实力位居前列的电池制造商，配备先进的智能制造设备，公司能够快速实现对客户的及时响应和大规模生产，规模化生产程度较高。同时，公司通过优化整合研发、生产、营销、物流等内部流程提高整体效率，形成快速优质的响应交货能力，不断提高服务质量，增加客户粘性，提升公司的综合竞争力和市场占有率。

⑥管理优势

公司通过深耕锌锰电池和消费类锂离子电池多年，已经形成一支专业能力强、管理能力突出且稳定性高的核心管理团队，形成一套成熟的管理模式。公司核心管理团队经验丰富，对行业的发展趋势、产品制造研发方向有着敏锐的认知，能够根据市场趋势、国家政策变动以及客户的需求迅速作出响应，动态调整经营模式、产品方向以匹配客户需求，从而保证公司时刻处于行业的快车道。

感谢您对公司的关注！

特此公告。

广东力王新能源股份有限公司

董事会

2024年11月29日