湖南裕能新能源电池材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-042

	// // // // // // // // // // // // //
投资者关系活 动类别	□特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 ☑其他 <u>(电话会议)</u>
参与单位名称	Goldman Sachs(Asia)、高毅资产、3W Fund、Pinpoint、Stoneylake Asset、Point 72、Ariose、Millennium Partners、Springs Capital、 Trivest Advisors Limited
时间	2024年11月29日
地点	电话会议
上市公司接待 人员姓名	董事、常务副总经理兼董事会秘书 汪咏梅 营销总监 吴润彬 证券事务代表 何美萱
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、请问公司最近的产销情况及开工率如何? 回复:在以旧换新等支持性政策的驱动下,行业景气度仍在持续,目前下游需求旺盛,公司产品基本实现满产满销。 2、请问公司未来的产能扩张计划? 回复:公司新建产能将以新产品为主,以满足下游差异化需求。 同时,公司也将结合实际情况、市场需求等因素综合考虑未来的产能布局。 3、公司新产品 CN-5 系列和 YN-9 系列与市场普通产品的主要差异有哪些? 回复:新产品 CN-5 系列主要针对储能场景,兼具长循环寿命和低温性能优异等特性,能较好地满足储能电池转向大电芯的趋势需求,符合下游客户对提升电池全生命周期价值的追求。新产品

YN-9 系列则主要面向动力电池应用场景,有效提高压实密度的同时,也保证了材料的容量发挥和倍率性能。公司新产品系列有较强的差异化竞争优势,同时公司具备规模化交付能力,目前新产品性能和产业化进程处于行业前列。

4、公司预计磷矿将于何时投产?

回复: 黄家坡磷矿预计将于明年下半年实现规模化生产。

5、公司为何布局铜冶炼环节?规划的产能是多少?

回复:公司将创新运用铜冶炼产业与磷酸盐正极材料产业间的高度耦合性,综合高效利用其副产品硫酸、蒸汽和铁资源,促进两大产业间的优势互补,以赋能公司主业发展。铜冶炼及其配套项目将分多期建设,其中一期建设20万吨/年铜冶炼联产80万吨/年硫酸、80万吨/年蒸汽项目;后续项目建设将视一期项目发展及市场需求等情况分期建设。

6、公司对海外市场的磷酸铁锂渗透率怎么看?公司海外项目进展如何?

回复:前期海外动力电池市场主要以三元材料为主,在行业技术创新迭代的持续推动下,磷酸铁锂电池的经济性、安全性等优势逐渐取得了海外市场的认可,越来越多的国际车企选择导入磷酸铁锂电池。未来,磷酸铁锂材料有望在海外市场占据更加重要的地位,迎来更加广阔的发展前景。公司将有序推进西班牙项目建设,目前正在积极筹备项目前期审批工作,同时公司也与海外电池厂开展了密切对接和沟通。

附件清单

(如有)

无

日期

2024年11月29日