

证券代码：836208

证券简称：青矩技术

公告编号：2024-099

青矩技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年12月2日

活动地点：线上调研

参会单位及人员：开源证券、申万宏源证券、中泰证券、浙商证券、长江证券、万和证券、山西证券、国金证券、东莞证券、东方证券、第一创业证券、中国人民健康保险、中邮人寿保险、工银瑞信、中信建投基金、招商基金、信达澳银基金、鹏华基金、九泰基金、红杉中国、晨鸣资产、广州金控资产、方德博纳资本、盛笃投资、泰石投资、青骊投资、大道兴业投资、星允投资、冰河资产、尚诚资产、益菁汇资产、颐歌资产、留仁资产、九祥资产、八零后资产、中天汇富、君翼博星、得桂私募、鸿运私募、复通私募

上市公司接待人员：董事会秘书杨林栋、证券事务代表杨雁深

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：请介绍国家近期发布的化债政策将对公司的影响。

回答：国家有关部门近期发布的化债政策对公司将主要产生以下三个方面的影响：

首先，有利于公司投融资咨询业务的快速发展。2017 年以来，公司深度参与了前三轮地方债务置换，并持续帮助地方政府开展存量资产资源盘活和融资平台转型工作，项目已覆盖我国 10 余个省，30 多个市县。凭借扎实的专业技术和丰富的实务经验，公司可在化债及控债长效机制建立方面获取更多的业务机会。

第二，有利于公司其他业务的市场下沉。通过开展投融资咨询业务，公司与各地政府、国企建立起良好的合作关系和信息渠道，对产业链后端的设计、监理、造价咨询等业务以及数智产品能够起到很好的引流作用。化债将加速地方固定资产投资建设进入恢复周期，为公司其他业务在各地的发展创造有利条件。

第三，有利于公司应收款项的顺利回收。公司前期服务了大量的地方建设项目，有不少应收地方政府和国企的服务款项。化债将有效缓解地方财政紧缩状况，帮助公司快速回笼经营资金。因此，国家本次化债对公司经营发展将产生积极影响。

问题 2：请介绍 AI 技术应用对公司和行业将产生哪些影响。

回答：青矩技术一直致力于 AI、BIM、CLOUD、DATA 等技术在工程咨询领域的垂直应用。公司在 2018 年基于 RPA 自主研发了青矩智慧造价机器人，目前还在积极探索大模型等新一代人工智能技术在专业领域的应用场景。随着 AI 技术走向成熟，预计将帮助公司和行业减少作业错误、提高工作效率、降低人力成本开支，并推动造价工程师等专业人士将精力投入更有价值的工作环节。

问题 3：请介绍子公司译筑科技情况及并购后对公司产生了哪些影响。

回答：公司子公司译筑科技拥有国内第一代轻量化 BIM 核心引擎技术和低代码开发能力，其基于 BIM、LOT、大数据和人工智能等先进技术打造的“三维低

代码项目管理数智技术”前期已在中建八局、上海建工等多个知名的施工企业中得到应用，并取得了良好效果。

与青矩技术的全过程工程咨询业务结合后，该技术能够在多个层面发挥作用：

对于业主而言，公司可将该技术与项目投资管控的业务逻辑紧密结合，为其搭建项目投资管控平台。通过“咨询+数字化”的模式，使投资管控活动从事后向事中、事前转移，从非标向标准迈进，从人为向自动发展，以达到更好的控制效果。

对于公司而言，该技术能够嫁接流控表等生产力工具，大幅提高员工作业的效率和质量，同时还支持员工不用懂编程即可快速搭建自己的业务 APP，并与其他同事进行便捷分享，由此推动公司数据、知识等智力资产的加速形成。

对于行业而言，该技术可打破组织边界，促进行业数据与知识的自由流转，推动先进作业流程和管理机制的外溢，使原本轻资产的专业技术服务企业的价值显性化、标准化，加速行业的联合经营和投资并购进程。

目前，青矩技术与译筑科技正在基于各自的专业优势携手研发面向业主端和咨询企业端的数字化产品。

问题 4：请介绍全过程工程咨询业务与工程造价咨询业务的区别。

回答：工程造价咨询业务主要是为业主单位提供投资建设成本管控服务，即在投资建设项目事前进行成本预测、事中进行成本控制、事后进行成本核算的聚焦投资成本最优解的咨询服务。

全过程工程咨询业务贯穿建设工程项目的全生命周期，将规划、设计、招采、监理、造价等多专业进行融合，目标是对建设工程项目三要素即成本、质量、工期进行综合提升。

与工程造价咨询业务相比，全过程工程咨询业务涉及的项目要素更多、提供的服务价值更大、专业技术要求更高、对数字化技术依赖更强。全过程工程咨询是工程造价咨询行业转型升级的重要方向，具有更为广阔的市场发展空间。

发展全过程工程咨询业务是公司的重要战略之一。公司目前在资质资信建设、核心团队打造、标杆项目实践、数字化工具研发等方面均走在了行业的前列。

问题 5：请介绍公司的客户类型情况。

回答：公司客户绝大多数为业主单位，即建设工程项目的投资方。公司的核心客群是投资建设实力较强的党政军机关及事业单位、央企集团、大型科技公司及金融机构。

问题 6：请介绍公司海外业务情况。

回答：2023 年，公司海外业务实现收入 1,403.74 万元，同比增长 7.33%。虽然目前海外业务占比不高，但公司近年来积极服务“一带一路”和“制造业出海”等国家战略，已累计服务了海外 50 多个国家和地区的 200 多个工程项目，其中包括哈萨克斯坦阿斯塔纳轻轨、印尼哈利达镍铁冶炼生产线、几内亚 Amaria 水电站以及阿尔及利亚 Tosyali 低碳绿色综合钢厂等代表性项目，为后续的国际化发展储备了宝贵的知识和团队。

青矩技术股份有限公司

董事会

2024 年 12 月 3 日