哈药集团人民同泰医药股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-004

		列刊 寸: 2024 004
投资者关系活动类别	□特定对象调研 □媒体采访 □新闻发布会 □其他	√分析师会议 □业绩说明会 □路演活动
活动参与人员	光大证券股份有限公司、 福资产管理有限公司共计	银河基金管理有限公司、北京德 十4人
时 间	2024年12月5日16:00-17:00	
地 点	哈药股份四楼会议室	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书:王磊 三会事务专员:曲睿	
投资关系活动主要内容介绍	三会事务专员: 曲睿 公司三会事务专员向来访者介绍了公司发展历程、主营业务、经营情况及管理团队等基本情况,公司董事会秘书与来访人员进行互动交流,主要内容如下: 一、公司情况简介 公司主要从事的业务有医药批发、医药零售、医药物流和医疗服务。2024年前三季度公司实现营业收入76.78亿元,同比下降1.88%;净利润2.06亿元,同比下降14.36%。二、互动问答 1、公司医药流通业务在黑龙江省内的市占率怎样,如何巩固和提升市占率? 公司是黑龙江省内医药流通龙头企业,省内流通市场销售占比近40%左右。业务渠道覆盖三大终端六大市场,批发业务辐射至吉林和内蒙古。公司积极关注医药流通行业政策及发展趋势,以国谈、集采、医保品种为基本盘,加快创新治疗药等新品引进,强化基层医疗配送服务,拓展商业渠道资源,同时提高器械医疗终端准入,通过提升专业服务水平,实现渠道价值重塑,巩固并提升市场占有率。 2、公司2023年医药分销业务毛利率提升原因?	

2023 年公司批发业务中的医疗分销业务毛利率为8.29%,同比增长0.84%。主要原因,一是公司顺应国家政策导向,完善丰富经营品种,提升差异化竞争能力;二是公司通过对上游经销商的精细化管理及加强长账期客户销售预警与风险管控,积极应对近年医保控费、药品集中带量采购等政策,提高企业运营效率及核心竞争力。

3、公司零售业务毛利提升的规划如何,是否有拓展或并购 计划?

一方面,公司近年来积极丰富上游品种资源,完善品种结构,加快新品引进,通过专业化+提升服务力,增强竞争力。另一方面,公司积极发挥门诊统筹、DTP 专业药房特药等品种的差异化优势,持续强化专业服务能力,提升药事服务水平。

目前行业整体集中度呈提升趋势,公司始终坚持合规 经营,根据国家政策变化,围绕药品经营理念及战略发展, 及时调整和升级业务模式,抓住政策机遇,提升自身在医药 产业链中的价值。

4、门诊统筹等相关政策对公司产生的影响?

门诊统筹等政策对公司的影响是多方面的,涉及到药品价格、处方流转、支付结构等变化。公司将持续关注国家政策变化情况,不断加大业务覆盖和提升服务质量,在合规经营的基础上,实现健康可持续发展。

5、公司应收账款回款情况如何、应收账款管理措施有哪些?

公司应收账款主要分为医疗、商业、医保资金,公司持续加强对应收账款的管理工作,制定了客户信用管理制度以及回款计划,同时,公司积极完善库存商品管理及内部控制管理工作。

6、公司 2023 年财务费用下降较明显是如何实现的、未来 是否可持续?

公司 2023 年财务费用同比降低 44.96%,一方面是拓展融资渠道,节约融资成本,利息费用同比下降;另一方面,公司合理规划资金结构,提高公司资金使用效率。未来,公司将继续提高财务精细化管理水平,使财务费用保持在稳定合理范围。

附件清单

无

备注	交流过程中,公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照有关制度规定,对来访人员做了相应备案。
----	---