

关于对山东金时为开科技股份有限公司的半年报

问询函的回复

1、关于经营情况

你公司本期营业总收入为 133,129,975.71 元，同比增长 158.99%。

你公司解释系新增业务在本期的持续增长和市场需求的提升所致。

你公司本期归属于挂牌公司股东的净利润为-786,136.54 元，毛利率为-0.10%，上年同期毛利率为 0.33%。

请你公司：

(1) 结合各类业务主要客户情况、在手订单及期后订单情况，说明收入增长是否具有可持续性；

公司回复：

主要为冶炼厂业务量需求剧增，订单增加，其中岑祥铅锭产品收入增加 87,335,005.59 元；新增客户重庆德能增加精铅产品收入 22,329,821.82 元，使得报告期内收入剧增。公司为了维持自身的竞争力和市场份额，有时会采取低价策略来吸引客户，进一步导致毛利压缩，致使比上年同期毛利率降低。

上半年在手铅锭订单 800 多吨，合同额近 1500 万元；精铅订单近 400 吨，合同额 600 多万元；意向订单约计 600 吨，意向合同约计近 1100 万元。尽管当前在手订单的数量和意向合同的潜力提供了短期的收入支持，但由于意向合同的不确定性、依赖低价策略以及潜在市场波动等因素，使得收入增长缺乏可持续性。公司需要采取更稳健的策略，通过增强客

户关系、提升产品价值和优化定价策略等方式，实现更为持久的收入增长。

(2) 结合产品价格、销售模式、成本等情况，量化分析整体毛利率为负数的原因及合理性；

公司回复:

报告期内精铅产品收入 23,580,510.94 元,毛利率 1.38%;铅铋产品收入 87,335,005.59 元,毛利率-0.65%;锌铋产品收入 22,214,459.18 元,毛利率 0.47%;致使产品毛利率为-0.10%。

有色金属行业产品毛利较少，毛利率约 0.1%-1%以内，为了维护冶炼厂岑祥市场份额，压缩产品价格空间并承担了部分费用，使得铅锭产品毛利为负数。

公司产品销售采用现货订单交易方式，根据市场情况及意向客户备货后交易。

(3) 结合行业发展态势、业务开展情况及同行业可比公司情况等，说明改善盈利能力采取的应对措施。

公司回复:

有色金属大宗贸易行业平均毛利率不足 1%，如锌业股份公司（股票代码：000751）2023.12 有色金属贸易毛利率 0.55%，2024.6 有色金属贸易毛利率-0.17%。

有色金属大宗贸易行业，业务规模大、交易金额大、毛利率较低是大宗商品贸易的行业特点。公司应多渠道延展市场调研，及时获取市场信息。有色金属品种繁多，公司应扩大销售渠道，增加产品品类，加大销售规模；有色金属价格波动较大，公司应及时掌握购销价差，提高产



品利润空间。

大宗商品贸易涉及采购、运输、仓储等多个环节，各环节均会产生相应的成本，公司将优化管理流程，完善供应链各链条衔接，节约成本、减少浪费，降本增效。

2、关于存货

你公司期末存货账面余额为 112,885,676.19 元，占总资产的比重为 70.91%，较上期增长 71.58%。未列明明细项目，未计提存货跌价准备。你公司解释预计铅价会上涨，提前采购以降低成本所致。

请你公司：

(1) 结合各产品备货策略、期后存货销售和使用情况、存货库龄情况等，说明期末存货增长较快的合理性，存货品类是否主要为铅锭，与公司收入明细项目是否匹配；

公司回复：

上半年冶炼厂需求量剧增，公司预期订单较多；报告期内收入迅猛，公司根据市场行情及库存情况，提前备货。存货品类主要有铅锭、精铅、电解铅，与公司收入明细项目相匹配。上半年有色金属市场活跃，库存存货库龄约为 3 个多月，库存产品不存在减值情况。

(2) 结合原材料的库龄情况、可变现净值的确定依据、存储情况等特性，说明存货未计提跌价准备的原因及合理性，与同行业可比公司是否存在明显差异。

公司回复：

公司产品交由全胜公司等第三方托管(具备经营许可证书)，公司因冶炼厂订单增加及市场情况，提前配备的锌锭、铅锭、精铅等常规产品，

102
102



报告期内公司销售毛利率与锌业股份公司有色金属贸易行业相比，毛利率-1.7%，不存在明显差异。至报告期内库存存货库龄约为 3 个多月，行业活跃市场，均有可参考的市场价格。

3、关于应收账款

你公司本期应收账款期末金额为 27,617,035.15 元，较上期增加 84.96%，占总资产的比重为 17.35%。你公司解释系本期新增铅锭业务，回款期在 1-3 个月，同时新增客户所致。你公司本期实现锌锭收入 133,129,975.71 元，铅锭收入本期为 0 元。1 年以内应收账款期末余额为 27,617,035.15 元，2 年以上应收账款期末余额为 60,000 元，按组合计提坏账准备，已计提坏账准备 60,000 元。按欠款方归集的期末余额前五名的应收账款中，长春市建泽保温材料有限公司应收账款期末余额为 60,000 元，坏账准备期末余额为 60,000 元。

请你公司：

（1）结合信用政策、后续回款情况等，说明应收账款余额增长较快的原因，说明铅锭收入本期为 0 元与本期新增铅锭业务的解释是否矛盾；

公司回复：

本期冶炼厂业务量增长迅猛，收入剧增，客户应收账款期加长，致使应收账款增长较快。本期销售产品汇总如下：

销售品名	销售数量\吨	本期销售收入
精铅	1600.165	23,580,510.94
铅锭	6061.922	87,335,005.59
锌锭	1025.836	22,214,459.18
合计	8687.923	133,129,975.71





因财务人员工作疏忽，财务报表附注中列示的公司主营业务收入分类中存在统计错误，后续公司将尽快更正半年报。

(2)说明前期对长春市建泽保温材料有限公司全额计提坏账准备的原因，与应收账款按组合计提坏账准备的会计处理是否存在冲突，说明对其他公司未计提坏账准备的原因及合理性。

公司回复：

长春市建泽保温材料有限公司应收账款期末余额为 60,000 元，系 2020 年业务产生应收账款，账龄 3 年以上，公司多次催收，因其偿债能力显著下降，公司出于谨慎考虑，对其应收款项全额计提了坏账准备；其与应收账款按组合计提坏账准备的会计处理不存在冲突。

其他应收账款均系 2024 年新业务产生，应收账款账龄最长不超过 3 个月，且客户运行良好，故未计提坏账准备。

山东金时为开科技发展股份有限公司

2024 年 12 月 4 日

