

深圳市鸿普森科技股份有限公司

关于半年报问询函的回复

全国中小企业股份转让系统有限责任公司：

贵司对深圳市鸿普森科技股份有限公司（以下简称“鸿普森”或“公司”）下发的《关于对深圳市鸿普森科技股份有限公司的半年报问询函》（公司一部半年报问询函【2024】第 035 号）已收悉。公司对问询函所列问题进行了逐项落实、核查，现回复如下，请予审核。

问题 1、关于经营业绩

你公司主要提供智慧城市建设解决方案、智慧城市运营维护服务、信息设备销售服务、软件开发及销售服务等智慧城市行业相关的综合服务。报告期内实现营业收入 96,990,490.24 元，同比增长 24.10%，其中智慧城市建设解决方案收入 74,884,669.81 元，占比 77.21%，同比增长 5.82%，毛利率 14.47%，同比下滑 32.13%；智慧城市运营维护服务收入 8,509,072.79 元，同比增长 97.61%，毛利率 28.91%，同比下滑 17.15%。

根据 2023 年年报问询回复，你公司截至 2024 年 8 月 20 日的智慧城市建设解决方案业务在手订单较 2023 年收入减少，主要因随着自身技术水平的不断提高，公司主动收缩业务规模，选择性地承接利润率相对较高的项目；智慧城市运营维护服务业务通常以存量客户的订单续签为主，收入变动较小。

请你公司结合 2024 年上半年实际业务开展情况、主要项目进度、收入确认及成本归集和结转、主要新增客户及销售变动情况等，详细说明智慧城市建设解决方案业务毛利率下滑、智慧城市运营维护服务收入显著增长的原因及合理性，与 2023 年年报问询回复是否存在矛盾及其合理解释，与同行业可比公司趋势是否一致。

【回复】

一、结合 2024 年上半年实际业务开展情况、主要项目进度、收入确认及成本归集和结转、主要新增客户及销售变动情况等，详细说明智慧城市建设解决方案业务毛利率下滑、智慧城市运营维护服务收入显著增长的原因及合理性，与 2023 年年报问询回复是否存在矛盾及其合理解释

（一）智慧城市建设解决方案业务情况

1、2024 年上半年主要项目情况

公司系一家智慧城市数字化建设及运营服务提供商，专注于为政务、医疗、教育等各领域客户提供云平台、大数据平台的建设运营服务，以及相应领域的人工智能产品研发和技术应用。2024 年上半年智慧城市建设解决方案业务的主要

收入项目构成为“深圳市虚拟化软件和云管理软件服务项目”，收入金额 6,531.14 万元，占当期总收入的比例为 67.34%，为上半年的主要项目，具体情况如下所示：

单位：万元

项目名称	收入金额	收入占 总收入 的比例	成本金额	毛利率	成本归集 和结转	是否新 增客户
深圳市虚拟化软件和云管理软件服务项目	6,531.14	67.34%	6,531.14	5.77%	已归集 结转完	否

2、智慧城市建设解决方案业务毛利率下滑的原因和合理性

2024 年上半年智慧城市建设解决方案业务的毛利率为 14.47%，同比下滑 32.13%，主要系 2024 年上半年完工验收的“深圳市虚拟化软件和云管理软件服务项目”毛利率较低所致，该项目确认收入 6,531.14 万元，占当期总收入的比例为 67.34%，毛利率仅为 5.77%。该项目毛利率较低的原因和合理性分析如下：

单位：万元

毛利率		5.77%	
确认收入		金额	占比
		6,531.14	-
成本 构成	直接材料	5,703.55	92.67%
	直接人工	-	0.00%
	劳务、服务及其他项目费用	450.94	7.33%
	合计	6,154.49	100.00%

根据“深圳市虚拟化软件和云管理软件服务项目”合同条款，销售合同金额为 6.923.01 万元，该项目的服务内容为：提供 3 年的软件场地化授权服务，包括 DCS(FusionCompute)虚拟化软件和华为云 Stack FusionSphere、ManageOne 软件，服务期限自 2024 年 1 月 1 日至 2026 年 12 月 31 日止。2024 年 3 月，公司已按照合同及有关要求完成了现有云平台(含虚拟化平台)软件授权导入服务工作，提供了合同约定的交付物，软件授权验收文档资料齐全，通过验收，确认收入 6,531.14 万元。该项目剩余 558.48 万元收入将分三年服务期确认，这部分软件服务业务预估毛利率 56%。如剔除分三年服务期确认收入因素，完整计算该项目收入及成本，经调整后，该项目的毛利率为 10%，低于公司业务平均水平。该项目整体直接材料投入较高，导致毛利率相对较低。

3、与 2023 年年报问询回复不存在矛盾

2023 年年报问询回复所述“公司主动收缩业务规模，选择性地承接利润率相对较高的项目”主要系公司选择性地承接利润率相对较高的软件开发及销售服务业务。2024 年上半年，软件开发及销售服务收入 1,101.96 万元，毛利率 63.34%，收入同比增长 1239.41%，收入占比从 1.05%提高至 11.36%。

因此，与 2023 年年报问询回复不存在矛盾。

(二) 智慧城市运营维护服务业务情况

1、2024 年上半年主要项目情况

2024 年上半年新增客户的智慧城市运营维护服务业务项目情况如下所示：

单位：万元

序号	项目名称	项目进度	服务期	收入确认	成本归集和结转	是否新增客户
1	深圳市虚拟化软件和云管理软件服务项目	服务中	2024.1.1-2026.12.31	93.08	按月归集结转	是
2	市政府管理服务指挥中心数据工具服务项目	服务中	2024.2.7-2024.7.25	58.30	按月归集结转	是
3	深圳市宝安区信息中心智慧宝安网络及云平台运维服务项目	服务中	2024.3.28-2025.3.27	43.04	按月归集结转	是
4	创智云城数据中心 1 号微模块 IT 运维及信息安全服务	服务中	2024.4.1-2025.3.31	34.27	按月归集结转	是
5	智城大数据公司 UPS 预防性巡检及维保项目	服务中	2024.3.27-2024.12.31	13.03	按月归集结转	是
合计				241.73		

2、智慧城市运营维护服务业务收入显著增长的原因和合理性

2024 年上半年，智慧城市运营维护服务收入 850.91 万元，同比增长 97.61%，其中新增客户的业务收入 241.73 万元，占比 28.41%；存量客户的业务收入 609.18 万元，占比 71.59%。存量客户的业务收入同比增长 41.47%，主要系因客户考虑到经费控制及确保智慧城市相关系统正常运行的因素，增加智慧城市运营维护服务的预算所致。

3、与 2023 年年报问询回复不存在矛盾

2024 年上半年，存量客户的订单续签收入 609.18 万元，占比 71.59%，同比增长 41.47%。存量客户的业务收入系该项业务的主要构成，增长幅度较合理。新增客户带来业务收入 241.73 万元，占比 28.41%，占比较小。因此，与 2023 年年报问询回复所述“智慧城市运营维护服务业务通常以存量客户的订单续签为主，收入变动较小”不存在矛盾。

二、与同行业可比公司趋势不存在明显差异

1、公司智慧城市建设解决方案业务毛利率对比情况

2023 年上半年及 2024 年上半年，公司智慧城市建设解决方案业务毛利率与同行业可比公司对比情况如下：

公司名称	业务类型	2024 年上半年	2023 年上半年
众诚科技	数字化解决方案	15.80%	16.08%
志晟信息	智慧城市	29.45%	35.38%
华是科技	智慧城市服务	12.76%	30.43%
天亿马	信息系统集成	23.78%	18.46%
君逸数码	系统集成服务	25.28%	35.06%
平均数		17.85%	22.57%
鸿普森		14.47%	21.31%

2023 年上半年及 2024 年上半年，公司智慧城市建设解决方案业务毛利率分别为 21.31%、14.47%，略低于同行业可比公司平均值，不存在明显差异。

2、公司智慧城市运营维护服务业务收入对比情况

2023 年上半年及 2024 年上半年，公司智慧城市运营维护服务业务收入与同行业可比公司对比情况如下：

单位：万元

公司名称	业务类型	2024 年上半年	2023 年上半年
众诚科技	信息技术服务	947.12	2,519.16
志晟信息	运维及服务	556.69	1,227.07
华是科技	系统维护	1,056.01	1,205.16
天亿马	信息系统运维服务	453.90	605.76
君逸数码	运维服务	38.86	72.36
平均数		508.76	938.25
鸿普森		850.91	430.61

2023 年上半年及 2024 年上半年，公司智慧城市运营维护服务收入与同行业可比公司平均值变动趋势不一致，同行业可比公司呈下降趋势，而公司呈上升趋势，主要系因公司存量客户的业务收入同比增长，及新增客户带来业务收入。

问题 2：关于合同履行成本和合同负债

你公司合同履行成本期末余额 60,246,062.28 元，较期初增长 80.95%，较去年同期减少 58.80%，解释因报告期内较大项目未验收，未计提跌价准备；合同负债-预收项目款期末余额 36,711,217.34 元，较期初增长 960.93%，较去年同期减少 24.54%。

请你公司：

(1) 列示合同履行成本涉及的主要项目名称、金额、对应客户情况、实施周期、执行进度、期后结转情况等，结合合同履行成本计提跌价准备的计算过程以及关键要素，说明未计提跌价准备的合理性；

(2) 列示合同负债涉及的主要项目名称、金额、对手方情况、签订日期、结算条款、执行进展、期后结转情况、预计交付时间等，说明合同负债与经营业绩、存货变动等是否匹配；

(3) 说明合同履行成本及合同负债较去年同期下降的原因，是否存在订单减少、业绩下滑的风险。

【回复】

一、列示合同履行成本涉及的主要项目名称、金额、对应客户情况、实施周期、执行进度、期后结转情况等，结合合同履行成本计提跌价准备的计算过程以及关键要素，说明未计提跌价准备的合理性。

(一) 合同履行成本涉及的主要项目情况

2024 年上半年，公司合同履行成本期末余额 6,024.61 万元，较期初增长 80.95%，涉及的主要项目具体情况列示如下：

单位：万元

项目名称	金额	占比	客户名称	实施周期	执行进度	期后结转情况
云集成二期项目数据库基础设施采购项目	1,714.41	28.46%	深圳市智慧城市科技发展集团有限公司	14 个月内	试运行阶段	未验收未结转
云集成二期项目网络基础设施	1,426.73	23.68%	深圳市智慧城	14 个月	试运行	未验收未

采购项目			市科技发展集团有限公司	内	阶段	结转
2024 年深圳电信关于宝安区校园智慧综合管控系统网络软硬件设备、运维及集成服务供应商引入项目	1,089.47	18.08%	中国电信股份有限公司深圳分公司	100 个日历日	安装调试阶段	未验收未结转
大数据平台软件许可及服务采购框架协议	535.85	8.89%	中广核智能科技（深圳）有限责任公司	接到工作通知单后 2 个月内	实施阶段	未验收未结转
2024 年深圳电信光明马田派出所新建工程配套信息化建设项目设备供应商引入	406.49	6.75%	中国电信股份有限公司深圳分公司	12 个月内	实施阶段	未验收未结转
嘉鱼网络安防项目一期	145.33	2.41%	稳健医疗（嘉鱼）有限公司	180 日历天	实施阶段	未验收未结转
福田区外国语学校（竹林）改扩建工程货物采购校园三网 ICT 项目	141.14	2.34%	中国移动通信集团广东有限公司深圳分公司	45 日	验收阶段	未验收未结转
合计	5,459.42	90.62%				

（二）合同履约成本计提跌价准备的测算情况

1、合同履约成本计提跌价准备的测算方法

公司根据成本与可变现净值孰低的计价方法，作为计提存货跌价准备依据。当其可变现净值低于成本时，提取存货跌价准备。存货跌价准备通常按单个存货项目的成本高于其可变现净值的差额提取。可变现净值是指在日常活动中，存货的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额。因公司的合同履约成本主要为智慧城市建设解决方案项目成本，故只选择对智慧城市建设解决方案项目进行存货减值测算。

具体减值测算主要方法：截至 2024 年 6 月 30 日，对于未完工的项目，计算可变现净值时，首先需将预算调整至包含人工成本和项目费用预算的预算（根据每年项目类型结转成本中人工成本和项目费用的占比作为系数进行调整），以含人工的预算为基础减去已经发生的成本确定估算至完工时估计将要发生的成本。

2、合同履约成本计提跌价准备的测算关键要素

合同履约成本计提跌价准备的测算关键要素确定如下：

(1) 人工成本及项目费用率确认依据：本期项目人工成本及项目费用/本期营业成本总额；

(2) 销售费用率确定依据：本期销售费用总额/本期营业收入总额；

(3) 销售税金比例确定依据：本期税金及附加总额/本期营业收入总额；

(4) 估计售价的确定依据：根据合同销售金额进行确定；

(5) 至完工时估计将要发生的成本的确定依据：截至 2024 年 6 月 30 日未完工的项目，以含人工的预算为基础减去已经发生的成本确定估算至完工时估计将要发生的成本。

3、测算结论

经对存货进行减值测试，资产负债表日时点单个项目的可变现净值均高于对应的项目成本、预期应予发生的成本和相关销售费用及税费的合计金额，公司不存在需要计提存货跌价准备的项目，且各期末在建项目发生亏损的可能性很小，故公司未提存货跌价准备。

二、列示合同负债涉及的主要项目名称、金额、对手方情况、签订日期、结算条款、执行进展、期后结转情况、预计交付时间等，说明合同负债与经营业绩、存货变动等是否匹配

(一) 合同负债涉及的主要项目情况

2024 年上半年，合同负债-预收项目款期末余额 3,671.12 万元，较期初增长 960.93%，涉及的主要项目具体情况列示如下：

单位：万元									
项目名称	合同金额	合同负债	合同负债占比	客户名称	签订日期	结算条款	执行进展	期后结转情况	预计交付时间
云集成二期项目数据库基础设施采购项目	2,065.02	1,461.96	39.82%	深圳市智慧城市科技发展集团有限公司	2024.5.11	1、预付款：合同总额的 80%； 2、到货验收款：合同总额的 20%。	试运行阶段	未验收未结转	预计 2024.12 月
云集成二期项	1,759.00	1,245.31	33.92%	深圳市智慧城市科	2024.4.17	1、预付款：合同总额的 80%；	试运行阶	未验收未结转	预计 2024.1

目 网 络 基 础 设 施 采 购 项 目				技发展集 团有限公 司		2、到货验收款：合同总 额的 20%。	段		2 月
深 圳 市 虚 拟 化 软 件 和 云 管 理 软 件 服 务 项 目	7.515	465.40	12.68%	深圳市大 数据资源 管理中心	2023. 12.31	1、预付款：合同总价的 30%； 2、验收款：合同总价 的 70%。	软件 授权 导入 服务 工作 已验 收	1、软件 授权导 入服务 工作已 验收， 确认收 入 6,531.1 4 万元； 2、三 年软件 服务未 验收， 558.48 万元按 月结转	软件授 权导入 服务工 作已验 收，软 件部分 分三年 验收
嘉 鱼 网 络 安 防 项 目 一 期	325	143.81	3.92%	稳健医疗 (嘉鱼) 有限公司	2023. 9.18	1、首期款：合同总价款 的 30%； 2、到货款：合同总价款 的 20%； 3、验收款：合同总价款 的 95%； 4、质保金：合同总价款 的 5%。	实施 阶段	未验收 未结转	预计 2024.1 2 月
深 圳 市 龙 华 区 卫 生 健 康 局 智 慧 医 疗 “114 工 程”双活 数 据 中 心 及 区 域 医 疗 应 用 扩 充 建 设 项 目 - 信 创 超 融 合 集 群	251.98	89.20	2.43%	深圳市龙 华区卫生 健康局	2024. 6.20	1、预付款：合同金额的 40%； 2、设备到货款：合同金 额的 30%； 3、验收款：合同金额的 30%； 4、履约保证金：合同金 额的 5%。	实施 阶段	未验收 未结转	预计 2025 年
合 计	11,916	3,405.68	92.77%						

（二）合同负债与经营业绩、存货变动的匹配关系

2024 年上半年，公司合同负债余额 3,671.12 万元，同比下降 24.23%；与合同负债对应的合同签订金额 13,400.44 万元，同比下降 33.22%。公司合同负债余额与合同负债对应的合同签订金额变动趋势总体一致，公司合同负债与经营业绩之间存在匹配关系。具体情况列示如下：

单位：万元

项目	2024 年上半年	2023 年上半年	变动率
合同负债余额	3,671.12	4,844.90	-24.23%
对应合同签订总额	13,400.44	20,067.52	-33.22%
合同履约成本	6,024.61	14,641.99	-58.85%

公司客户主要为各级政府部门、国有企业及事业单位等，提供软件与信息技术方面的相关业务，项目通常具有一定的实施周期，合同负债金额普遍较高。合同负债与存货性质基本一致，公司按合同约定收取进度款时，在合同负债中进行归集。2024 年上半年，公司合同负债金额为 3,671.12 万元，同比下降 24.23%，合同履约成本 6,024.61 万元，同比下降 58.85%。因此，合同负债与存货之间存在匹配关系。

三、说明合同履约成本及合同负债较去年同期下降的原因，是否存在订单减少、业绩下滑的风险。

随着自身技术水平的不断提高，公司加大对自研产品商业化布局，主动收缩智慧城市解决方案业务规模，选择性地承接利润率相对较高的软件开发及销售服务业务，因此 2024 年上半年，智慧城市解决方案业务收入增长 5.82%，收入占比从 90.55%下降至 77.21%，软件开发及销售服务业务收入增长 155.91%，收入占比从 5.51%提高至 11.36%。由于软件开发及销售服务业务成长性暂未能冲抵智慧城市解决方案业务的收缩规模，且智慧城市解决方案业务的占比依然较大，其业绩波动对公司整体业绩产生较大影响，因此公司存在订单减少、业绩下滑的风险。

问题 3：关于管理费用和销售费用

报告期内，你公司发生管理费用 6,299,803.60 元，同比增长 95.65%，其中职工薪酬 2,082,639.22 元，同比增长 48.76%，咨询费 3,182,978.15 元，同比增长 361.42%，解释因职工薪酬较去年同期大幅增长及终止 IPO 中介机构费用转当期损益所致。此外，2023 年上半年期初、期末管理人员分别为 19 人、15 人，本年同期期初、期末分别为 19 人、17 人。

报告期内，你公司发生销售费用 2,997,232.09 元，同比增长 57.89%，其中，职工薪酬 1,090,387.55 元，同比增长 93.21%，中标服务费 628,856.99 元，同比增长 296.03%。此外，2023 年上半年期初、期末销售人员分别为 9 人、7 人，本年同期期初、期末分别为 13 人、12 人。

请你公司：

（1）说明中标服务费的具体内容及对应项目，结合业务开展及中标情况等说明该项费用大幅增长的原因及合理性；

（2）结合人员数量及结构变动、薪酬政策变化、人均薪酬与同行业可比公司、当地平均水平对比情况等，说明管理费用、销售费用中职工薪酬大幅增长的原因及合理性，与人员规模、业务发展是否匹配。

【回复】

一、说明中标服务费的具体内容及对应项目，结合业务开展及中标情况等说明该项费用大幅增长的原因及合理性

（一） 投标及中标情况

2024 年上半年，公司积极参与广东省内智慧城市数字化建设解决方案及相关业务，投标项目数 66 个，同比增长 500.00%；中标项目数 29 个，同比增长 480.00%；招投标中标率为 43.94%，保持在较高水平。因投标项目数量快速增长，2024 年上半年招投标中标率同比略有下滑。公司 2024 年上半年及 2023 年上半年的投标情况具体列示如下：

具体情况	2024 年上半年	2023 年上半年	变动率
中标项目数	29	5	480.00%
投标项目数	66	11	500.00%
中标率	43.94%	45.45%	

（二） 中标服务费支出情况

2024 年上半年，公司中标项目数 29 个，同比增长 480.00%，中标服务费 62.89 万元，同比增长 296.03%，中标项目数和中标服务费的增长趋势一致。其中，中标服务费增长速度更快系因中标项目金额增长所致。中标服务费的具体内容是具体项目的中标服务费用。公司 2024 年上半年金额超过 1 万元的中标服务费支出情况具体列示如下：

单位：万元

序号	项目名称	中标金额	中标服务费 金额
1	云集成二期项目数据库基础设施采购项目	2,065.02	11.43
2	云集成二期项目网络基础设施采购项目	1,759.00	10.19
3	2024 年深圳电信关于宝安区校园智慧综合管控系统网络软硬件设备、运维及集成服务供应商引入项目	1,477.54	7.93
4	2023 年深圳电信关于中学本地智能云部署采购项目合作引入	903.50	5.73
5	2024 年深圳电信光明马田派出所新建工程配套信息化建设项目设备供应商引入	829.59	5.36
6	深圳市龙华区卫生健康局智慧医疗“114 工程”双活数据中心及区域医疗应用扩充建设项目-信创超融合集群	251.98	3.00
7	深圳市宝安区信息中心智慧宝安网络及云平台运维服务项目	182.50	2.04
8	大鹏新区管理服务指挥中心维保服务项目	124.76	1.60
9	2024 年深圳电信光明区政企客户新建工程配套信息化建设集成服务采购项目（标段一、二）	313.69	1.57
10	2024 年深圳市城市管理和综合执法局机房和网络运维服务项目	107.30	1.47
合计		8,014.88	50.30

二、结合人员数量及结构变动、薪酬政策变化、人均薪酬与同行业可比公司、当地平均水平对比情况等，说明管理费用、销售费用中职工薪酬大幅增长的原因及合理性，与人员规模、业务发展是否匹配

（一）职工人员数量及结构变动情况

2024 年上半年，公司职工人员数量及结构变动情况具体列示如下：

单位：人

人员类型	职级	2024 年上半年	2023 年上半年	变动率
管理人员	高层	4	4	0%
	中层	4	3	33.33%
	基层	10	10	0%
	小计	18	17	5.88%
销售人员	高层	3.5	2.5	40%
	中层	6.5	4	62.50%
	基层	2.5	2	25%
	小计	12.5	8.5	47.06%

说明：上述人员均为期末平均人数，期末平均人数=（期初人数+期末人数）/2。

（二）公司人均薪酬及变动情况

2024 年上半年，公司职工人均薪酬及变动情况列示如下：

人员类型	项目	2024 年上半年	2023 年上半年	变动率
管理人员	薪酬总额（万元）	208.26	140.00	48.76%
	期末平均人数	18	17	5.88%
	人均薪酬（万元）	11.57	8.24	40.41%
销售人员	薪酬总额（万元）	109.04	56.44	93.20%
	期末平均人数	12.5	8.5	47.06%
	人均薪酬（万元）	8.72	6.64	31.33%

说明：人均薪酬=当期该类人员职工薪酬/期末平均人数；期末平均人数=（期初人数+期末人数）/2。

（三）职工薪酬大幅增长的原因及合理性

1、管理人员薪酬大幅增长的原因及合理性

2024 年上半年，公司发生管理费用 629.98 万元，同比增长 95.65%，其中职工薪酬 208.26 万元，同比增长 48.76%，主要系因薪酬上涨所致。2024 年上半年公司管理人员平均薪酬同比增长 40.41%，主要系公司为经营发展需要，逐步优化管理人员结构，持续引进优秀人才，导致公司管理人员平均工资水平呈快速增长趋势，与人员规模、业务发展匹配。

2、管理人员薪酬与当地人均薪酬比较情况

据深圳市统计局 2024 年 6 月 30 日发布的《2023 年深圳市城镇单位就业人员年平均工资数据公报》，深圳 2023 年城镇私营单位就业人员年平均工资为 94,215 元。2024 年上半年管理人员人均工资为 11.57 万元，略高于深圳市城镇私

营单位就业人员平均工资，相关人员平均工资变动趋势具有合理性。

3、销售人员薪酬大幅增长的原因及合理性

2024 年上半年，公司发生销售费用 299.72 万元，同比增长 57.89%，其中，职工薪酬 109.04 万元，同比增长 93.21%，主要系因销售人员数量增加和人均薪酬上涨所致。2024 年上半年公司销售人员数量同比增长 47.06%，销售人员平均薪酬同比增长 31.33%，主要系公司自研产品商业化市场拓展需要。2024 年上半年公司软件开发及销售服务业务收入 1,101.96 万元，同比增长 155.91%。因此，销售人员薪酬大幅增长与人员规模、业务发展匹配。

4、销售人员薪酬与当地人均薪酬比较情况

深圳 2023 年城镇私营单位就业人员年平均工资为 9.42 万元。2024 年上半年销售人员人均工资为 8.72 万元，略低于深圳市城镇私营单位就业人员平均工资，较去年同期，销售人员人均工资水平与当地平均水平的差距明显缩小。

(四) 薪酬政策变化情况及分析

公司薪酬政策主要依据公司《人事行政管理制度》之第六章《薪酬管理制度》。2024 年上半年公司薪酬政策未发生变化。

(五) 与同行业可比公司对比情况

1、管理人员人均薪酬比较分析

单位：万元

管理人员薪酬		2024 年上半年	2023 年上半年
众诚科技	人均薪酬	7.06	6.77
新视野	人均薪酬	19.49	26.56
菲奥达	人均薪酬	10.60	6.84
天创物联	人均薪酬	10.24	8.31
平均数		9.41	8.80
鸿普森		11.57	8.24

说明：人均薪酬=当期该类人员薪酬总额/期末平均人数；期末平均人数=（期初人数+期末人数）/2。

公司管理人员人均薪酬与同行业可比公司的平均水平变化趋势一致，不存在明显差异。

2、销售人员人均薪酬比较分析

单位：万元

销售人员薪酬		2024 年上半年	2023 年上半年
众诚科技	人均薪酬	7.04	6.87
新视野	人均薪酬	5.82	6.60
菲奥达	人均薪酬	9.83	6.31
天创物联	人均薪酬	9.06	6.67
平均数		7.94	6.61
鸿普森		8.72	6.64

说明：人均薪酬=当期该类人员薪酬总额/期末平均人数；期末平均人数=（期初人数+期末人数）/2。

公司销售人员人均薪酬与同行业可比公司的平均水平变化趋势一致，不存在明显差异。

深圳市鸿普森科技股份有限公司

2024年12月6日