

深圳市兆威机电股份有限公司  
投资者关系活动记录表

证券代码：003021

证券简称：兆威机电

编号：2024-015

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（投资者网上集体接待日活动）
活动参与人员	通过“全景路演”网站（ <a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a> ）参与本次由深圳证监局和深圳证券交易所指导、深圳上市公司协会与深圳市全景网络有限公司联合举办的“2024年度深圳辖区上市公司集体接待日”活动的广大投资者。
时间	2024年12月12日
地点	“全景路演”网站（ <a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a> ）
形式	线上文字交流
上市公司接待人员姓名	董事长：李海周先生 董事、总经理：叶曙兵先生 财务总监：左梅女士 董事会秘书：牛东峰先生
交流内容及具体问答记录	<b>Q1：如何应对行业内的竞争压力，以及如何保持其在精密注塑件等领域的市场领先地位？</b> <b>A：</b> 尊敬的投资者，您好！公司作为技术密集型企业，始终将技术创新作为公司业绩驱动力，重视技术创新和研发投入，以保持自身在核心技术上的优势和竞争力。主要体现在以下几个方面：首先，加强核心技术建设，提高研发设计能力，注重技术平台和产品平台的打造，重视专利技术、自主知识产权管理保护；其次，持续高强度的研发投入，创新研发机制，并以自主研发为基础，

产学研合作为载体，深入推进研发创新平台建设，加大专业人才培养；再者，加强销售团队的建设，重视市场开拓，追随行业标杆企业，充分发挥行业标杆企业在技术、产品等方面的引领作用，促使公司不断学习成长。最后，产品路线上纵向发展，向电机驱动控制模块延伸，致力于为客户提供“精密部件+传动+控制”一体的系统化解决方案，逐步提升产品的价值量。感谢您的关注！

**Q2：李董您好！公司在公告里讲微型驱动系统应用广、无周期性、无竞品进入。看公司的借款也少，请问公司的如何预判后势产品的增长空间与竞争烈度？公司在人形机器人方面的投入是怎样规划？谢谢！**

**A：**尊敬的投资者，您好！公司坚持把产品和技术创新摆在发展全局的核心位置，将汽车电子、医疗和个人护理、工业自动化、智能消费、通信行业作为重点业务领域，加大研发投入和客户开发力度，积极拓展产品应用领域，市场空间广阔。同时公司基于对精密减速箱、高性能电机和电控系统的产品组合，结合自身的技术优势、产品特点，公司聚焦手指等运动执行应用部位，开发仿生机器人灵巧手产品，该产品与公司的技术能力相契合，系公司未来平台化产品的重点布局。感谢您的关注！

**Q3：在 2024 年的主要业务增长点是什么，公司对此有何持续发展的战略规划？**

**A：**尊敬的投资者，您好！2024 年上半年，公司实现营业收入 64,511.24 万元，比上年同期增长 28.10%；实现归属于上市公司股东净利润 9,382.71 万元，比去年同期增长 29.05%。分板块来看，公司 2024 年半年度在汽车电子领域，实现营收 33,963.43 万元，占公司营业收入的 52.65%；在智能消费领域，实现营收 15,298.81 万元，占公司营业收入的 23.71%；在通信行业，实现

营收 8,722.98 万元，占公司营业收入的 13.52%；在医疗和个人护理领域，实现营收 1,549.34 万元，占公司营业收入的 2.40%；在其他领域，实现营收 4,976.69 万元，占公司营业收入的 7.71%。公司将继续有序推进各主要业务板块按照公司的战略发展目标有序发展。感谢您的关注！

**Q4：公司在汽车电子和 AR/VR 领域的布局取得了哪些具体成果，未来有哪些进一步的发展计划？**

**A：**尊敬的投资者，您好！公司始终密切关注相关市场和技术的变化、发展，紧跟客户需求，提供能够满足市场需求的高质量产品。感谢您的关注！

**Q5：各位领导，可不可以介绍一下公司推出的灵巧手产能情况及目前的销售情况。**

**A：**尊敬的投资者，您好！公司长期看好机器人行业的未来发展，并将其确立为公司的重要业务发展方向之一，目前该业务尚处于发展初期阶段。感谢您的关注！

**Q6：在全球经济和行业环境不断变化的情况下，如何调整战略以适应新的市场挑战和机遇？**

**A：**尊敬的投资者，您好！公司一方面通过加强与客户的合作沟通，积极探索技术发展与客户产品需求之间的契合点，不断丰富和优化解决方案的内容，不断拓宽产品应用领域，寻找新的机会点，另一方面公司通过加强市场营销战略和多样化宣传手段等方式，积极拓展新客户，持续提升品牌知名度。感谢您的关注！

**Q7：鉴于公司在医疗和个人护理业务领域的进展，请问有哪些新产品或技术突破？**

**A：**尊敬的投资者，您好！公司在胰岛素泵、镇痛泵、吻合器、

自动注射等应用领域着重发力，未来公司在医疗和个人护理板块精密传动产品方面将获得广阔的增长空间。感谢您的关注！

**Q8：鉴于公司业绩的增长，请问如何规划未来的资本支出和投资计划？**

**A：**尊敬的投资者，您好！未来若有相关投资计划，公司将严格按照相关法规履行信息披露义务。感谢您的关注！

**Q9：公司在 2024 年接受了多家机构的调研，请问这些调研对公司战略调整产生了哪些影响。在提高产品可靠性、微型化和高精度方面有哪些技术改进和创新？**

**A：**尊敬的投资者，您好！感谢投资机构对于公司的关注。公司经过多年的发展，掌握了从精密模具设计—精密模具制造—精密零部件制造—微型传动系统方案设计—微型传动系统制造的全流程一站式研发生产制造能力。在精密零部件、微型传动系统研发制造等核心技术方面取得技术优势，同时，在技术上垂直延伸突破，重点布局驱动控制技术，进一步纵向延伸至电机驱动控制模块，致力于为客户提供“精密部件+传动系统+控制系统”一体的系统化解决方案，并在现有产品的生产工艺和技术基础上不断进行技术改进，充分利用内部与外部资源对现有的生产工艺和生产设备进行改造升级，优化信息化、自动化能力。公司也凭借自身的技术储备、品质管控、响应速度等优势建立了优质的客户群和行业品牌影响力，未来公司将继续围绕主营业务，在产品技术的创新策略上增加行业解决方案的发展思路，做出了针对行业赛道的零件 BU、传动 BU、控制 BU 能力建设规划。感谢您的关注！

**Q10：如何通过技术创新和产品结构优化来应对在汽车电子业务中面临的降价压力？**

	<p><b>A:</b> 尊敬的投资者，您好！降价幅度主要与整车厂的价格策略有关，公司部分客户对产品力更注重，因此相应传导的降价幅度也会有所差别。公司也通过技术创新、设备技术改造、产品结构优化等手段，降低单品能耗，提升产品的附加价值等一系列措施积极应对客户调价的影响；同时，加强客户沟通，挖掘客户痛点和洞察行业需求，力求提供系统性的解决方案，尽早介入客户产品方案，提供配套产品开发，通过不断开发新的有竞争力的产品，获取技术优先红利。感谢您的关注！</p> <p><b>Q11:</b> 公司第四大股东的减持对公司股价和股东结构有何影响，公司对此有何应对措施？</p> <p><b>A:</b> 尊敬的投资者，您好！股东减持系其自主行为，公司第四大股东目前的持股比例较低，对公司影响较小，公司将督促相关股东严格遵照证监会及相关政策要求。感谢您的关注！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及应披露而未披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p>	<p>无。</p>
<p>日期</p>	<p>2024 年 12 月 12 日</p>