

证券代码：300531

证券简称：优博讯

深圳市优博讯科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：IR-2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2024年度深圳辖区上市公司集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）参加公司2024年度深圳辖区上市公司集体接待日活动的投资者
时间	2024年12月12日（星期四）14:30-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	1. 董事长、总经理GUO SONG 2. 董事、董事会秘书（代行财务负责人职责）刘镇 3. 独立董事成湘东 4. 独立董事吴悦娟 5. 独立董事蒋培登
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1. 优博讯在2024年是否推出了新的产品或服务，这些新产品的市场接受度如何？ 尊敬的投资者，您好！2024年公司持续加大新产品的研发力度，在延续了之前产品的高防护性和高可靠性的同时，新推出的智能终端产品采用了开源鸿蒙操作系统或更新版本的安卓操作系统、更高性能的处理器的产品，提升产品通讯性能；新推出的专用打印机产品采用了新的软件，同时降低了成本，给客户带来更流畅的使用体验。比较有代表性的产品包括：搭载紫光展锐UNISOC P7885的全新开源鸿蒙版智能手持终端DT50 5G、高防护等级的无线蓝牙扫描枪K220、5G全网通的10寸平板P8100P 5G、GP-M220 2寸家用便携打印

机等，客户对公司今年推出的新产品反应良好。感谢您的关注！

2. 优博讯在2024年采取了哪些措施来提升其财务状况和盈利能力？

尊敬的投资者，您好！公司对现有产能进行整合升级，大幅扩充了生产和仓储空间，同时提高了生产全制程的智能自动化水平，提升了公司的生产交付能力和综合实力；积极开拓海外市场，进一步推动公司的规模经济效益；引入供应商竞争机制，利用现金流优势进行批量采购，降低采购成本，提高供应链效率；优化公司运营流程，提高运营效率，实现对各项费用的有效控制。感谢您的关注！

3. 公司的现金流状况良好，请问这一优势在业务运营中是如何体现的？

尊敬的投资者，您好！公司通过良好的现金流能够更灵活地调整库存水平，避免库存积压和资金占用；能够与供应商建立长期稳定的合作关系，并利用现金流优势进行批量采购，降低采购成本，提高供应链效率；能够制定合理的现金流量预算与计划，以便及时掌握资金需求和供应情况，并作出相应的战略调整。感谢您的关注！

4. 优博讯的存货周转率和收现比率表现不错，请问公司是如何管理存货和应收账款的？

尊敬的投资者，您好！公司存货管理主要通过以下方面：建立健全存货管理制度，确保存货管理的规范化和制度化；实行全面预算管理，根据市场需求、生产经营计划和存货储备定额等情况，制定合理的存货采购计划和生产备货计划，避免存货积压或缺货现象的发生；加强供应链协同管理，与供应商建立紧密的合作关系，通过共享销售数据、进行定期的供需协商和建立供应风险管理机制等方式，加强供应链的信息共享和协同合作。公司收现比率高主要是出于降低经营风险的考量，公司对于部分海外客户采取款到发货的模式，并对客户账期进行严格管控，同时公司不断加强应收账款的催收工作，以改善应收账款的回款情况。感谢您的关注！

5. 优博讯2024年的净利润大幅下滑，主要原因是什么？

尊敬的投资者，您好！公司2024年前三季度净利润下滑主要有以下原因：公司进一步加大了新技术和新产品的研发力度使得研发费用增加；受国际汇率变动影响导致财务费用增加；公司重要全资子公司深圳市博数软件技术有限公司及深圳市佳博恒杨科技有限公司因享受软件企业免税优惠的年限已满导致当期所得税费用增加；公司因外汇套期保值业务持有及处置衍生金融工具导致损失增加。感谢您的关注！

6. 公司的营运能力得到认可，请问优博讯在提高运营效率方面有哪些具体策略？

尊敬的投资者，您好！公司坚持以提质、降本、增效为核心目标，通过高效研发、优化工艺流程、采购降本及全面预算费用管控等成本控制措施，稳步提高经营质量，同时，持续完善内部管理机制，优化关键业务流程，促进运营效率提升。感谢您的关注！

7. 优博讯在未来有哪些业务拓展计划，如何应对行业内的变化？

尊敬的投资者，您好！公司未来的业务拓展计划包括：积极开拓海外市场，进一步推动公司的规模经济效益；深化行业智能应用的纵向深度，围绕产品的功能升级及架构优化，加大对产品的升级开发力度；拓展行业智能应用的横向维度，聚焦智慧物流、智能制造、数字人民币、RFID、机器视觉、工业打印、云计算等方面前沿技术及相关软硬件产品研发。应对行业变化，公司将加大研发投入，提高自主创新能力，优化运营管理，拓展市场，增加销售渠道，提升品牌影响力，并持续关注宏观经济与市场波动，适时调整经营策略。感谢您的关注！

8. 公司在报告期内面临了哪些主要的市场挑战和竞争压力？

尊敬的投资者，您好！报告期内全球多个主要经济体正面临市场环境变化带来的压力，这也影响了整个AIDC 行业的发展。近几年国内AIDC 应用市场发展迅速，但市场需求变化快速，且市场竞争越来越激烈，同时新技术、新应用和新商业模式的出现，给市场带来了诸多不确定因素。对此，公司积极推进技术进步与创新，通过开发多样化的产品线来降低市场需求下降的风险，减少对单一产品的依赖；优化运营管理，通过控制成本、提高效率、优化运营流程，以确保企业在市场波动时有足够的资金储备和稳定的运营能力；在巩固原有销售区域的同时，适时适度扩大销售区域，确保公司产品在全国范围内及海外市场与优质客户建立合作关系；加快提升精益生产管理水平，提高产品质量和售后服务水平，从而提升市场竞争力。感谢您的关注！

9. 鉴于公司近五年财务状况低于行业平均水平，公司有何长期战略来改善财务状况并提高竞争力？

尊敬的投资者，您好！公司提高综合实力和改善财务状况的长期战略有：积极开拓海外市场，进一步推动公司的规模经济效益；持续加大研发投入，确保关键技术行业领先和产品有较强的核心竞争能力；加强供应链管理，坚持技术、产品、经营模式和管理创新，以保持产品综合毛利率的稳定；积极拓展新兴行业市场，加大市场推广力度，增加销售渠道，扩大业务规模和市场影响力；持续进行管理创新，推进降本增效，控制费用的稳定等。感谢您的关注！

10. 请问公司是否有计划通过并购或其他方式来扩大市场份额？

	<p>尊敬的投资者，您好！基于战略发展的需要，公司将积极寻找产业链上的优质并购标的，以实现外延式增长和业务的稳步拓展，争取用最优的方案增强公司的核心竞争力。公司如有并购等相关计划涉及需披露事项，将及时履行信息披露义务。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年12月12日