

证券代码：000062

证券简称：深圳华强

深圳华强实业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-009

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2024年度深圳辖区上市公司集体接待日活动）
活动参与人员	参与“2024年度深圳辖区上市公司集体接待日”活动的全体投资者
时间	2024年12月12日下午14:30-17:00
地点	“全景路演”网站（ https://rs.p5w.net ）、“全景财经”微信公众号、“全景路演”APP
形式	网络远程方式
上市公司接待人员姓名	董事长：胡新安先生 董事、总经理：陈辉军先生 董事、董事会秘书：王瑛女士 独立董事：吉贵军先生 独立董事：伍明生先生 独立董事：吕成龙先生 副总经理：刘红女士
交流内容及具体问答记录	<p>1、随着电子信息产业链的快速发展，深圳华强如何定位自己在产业链中的角色，以及如何规划未来的发展方向？</p> <p>（1）公司的主要业务为：面向电子信息产业链的现代高端服务业，为产业链上的各环节提供线上线下交易服务、产品服务、技术服务、信息服务、数据服务和创新创业配套等服务。（2）公司的发展战略是：立足于电子信息产业高端服务业，面向电子信息产业提供涵盖产品、交易、技</p>

术、信息、数据和创新创业的全链条、全方位服务，以此构建丰富、独特的产业功能和价值，并逐步向产业链上下游延伸、拓展，立志成为电子信息产业高端服务业的引领者和拥有电子元器件设计、制造和销售完整产业链的虚拟或实体 IDM 集团（具体详见公司在定期报告中披露的发展战略）。

2、请问公司打算如何回报长期投资者？

公司自上市以来一直秉承积极回馈投资者的理念，坚持持续、稳定的利润分配政策，主动回报公司投资者。深圳华强已经连续 10 多年进行现金分红，让投资者分享公司的成长与发展。近 3 年，公司每年现金分红金额占当年归母净利润的比例均保持在 30%以上，2023 年现金分红金额占公司 2023 年归母净利润的比例为 55.95%。公司目前已连续 2 年（2023 年、2024 年）响应政策号召，加大分红频次，实施了中期分红。未来，公司将继续通过高质量发展来推动内在价值的可持续增长，贯彻落实“尊重投资者、服务投资者、保护投资者”的理念，切实地为公司投资者创造价值回报。

3、深圳华强的电子元器件授权分销业务在 2024 年的市场表现如何，是否有新的分销合作或市场拓展计划？

（1）2024 年前三季度，电子元器件行业景气度从底部区域缓慢回升。公司在稳固业务基本盘的基础上，积极进行市场拓展，实现了总体业务规模的稳步增长，2024 年前三季度，公司实现营业收入 162.80 亿元，同比增长 13.63%。（2）公司将持续拓展国内细分领域的龙头及潜力产品线，同时积极开拓国际优质产品线，进一步丰富公司代理的产品线矩阵，为公司分销业务可持续发展积蓄动能。

4、公司在报告期内营业收入同比增长 13.63%，这一增长主要得益于哪些业务或市场？

2024 年前三季度，电子元器件行业景气度从底部区域缓慢回升。公司在稳固业务基本盘的基础上，积极进行市场拓展，实现了总体业务规模的稳步增长。这一增长主要得益于公司电子元器件授权分销业务的增长。

5、深圳华强的销售毛利率为 8.25%，在同行业中处于什么水平？未

来毛利率是否有提升的空间？

公司的毛利率在同行业（国内电子元器件授权分销行业）中处于较高水平。今年前三季度电子元器件行业的景气度从底部区域回升较为缓慢，电子元器件流通领域的毛利率总体处于历史上较低的水平。未来随着 AI 技术、新能源、数字经济等的发展，电子元器件景气度有望进一步回升，公司的毛利率水平有一定的回升空间。

6、鉴于公司总资产周转率平均为 1.36 次/年，请问公司在提高资产运营效率方面有哪些措施？

公司自成立以来围绕电子信息产业持续深耕，保持战略定力，不断创新服务模式，拓展服务内容，升级服务品质，持续推进经营管理效率提升和业务高质量发展，截至目前，在电子信息产业高端服务业领域已经确立了全面立体的竞争优势。公司将继续采取各种措施促进资产运营效率提升，包括持续发挥综合竞争优势，优化产品线和客户结构，积极进行市场拓展，努力促进业务规模增长；持续加强覆盖全业务流程的 ERP 信息系统建设，利用现代信息化技术提升业务流转效率和管理质量；加强风控体系建设，强化客户信用和应收账款管理，保障应收账款安全，持续做好市场观察、供需信息收集以及与上下游的紧密沟通，科学、合理地进行备货，保持库存水位健康等。

7、公司的存货周转率平均为 8.85 次/年，这个数据在同行业中表现如何？是否有进一步优化的计划？

截至 2024 年前三季度末，公司 2024 年存货周转率（年化）约为 8.19 次/年，较 2023 年的存货周转率（6.74 次/年）有较为明显的提升。未来，公司会继续从采购、销售、加速存货流转、存储和运输等各方面加强管理，优化存货周转率。

8、深圳华强的应收账款周转率平均为 4.34 次/年，请问公司对应收账款的管理策略是怎样的？

公司利用信息系统，建立、健全风险预警、预防、监控、处置的风控闭环体系；强化客户信用和应收账款管理，控制风险信用敞口，加强信用保险和第三方担保等增信措施的落地，保障应收账款安全。

9、深圳华强 2024 年前三季度净利润下降 35.14%，请问导致净利润下降的主要原因是什么？

主要原因是公司整体毛利率较上年同期有所下降以及公司财务费用较上年同期有所增加，具体可参见公司《2024 年第三季度报告》之“主要会计数据和财务指标发生变动的情况及原因”。

10、针对净利润下降的情况，公司是否有采取具体的措施或策略来改善经营状况？

公司积极开展各项工作夯实业务发展基础、提升业务核心竞争力、促进业务长期可持续发展。公司开展的具体工作可参见公司《2024 年半年度报告》第三节之“公司在报告期开展的主要工作”。

11、最近公司有增持回购的打算吗？

目前，公司和大股东暂无增持股份或回购计划。若有此安排，将严格按照相关法律法规的要求履行信息披露义务。

12、请问最近有增持回购打算吗？

目前，暂无相关计划。若有此安排，将严格按照相关法律法规的要求履行信息披露义务。

13、有没有收购合并重组呢？半导体加油

并购战略一直是公司发展战略的重要组成部分。围绕主营业务发展、产业升级，公司不断地挖掘、调研、考察和储备优质并购项目，未来如有合适的并购标的，将严格按照相关法律法规的要求履行信息披露义务。

14、请问就目前海思全系芯片的代理情况而言，未来 3 年该业务对于贵公司的业绩理论上是否有可能带来较为明显的积极影响？

如公司之前在互动易答复投资者所述，新产品的推广进度存在不确定性，对公司业绩的影响有待观察。

15、公司提到将加大海思产品应用方案研发及推广力度，请问这一策略对公司未来的业绩增长有何预期？

如公司之前在互动易答复投资者所述，新产品的推广进度存在不确定性，对公司业绩的影响有待观察。

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无