

证券代码：301135

证券简称：瑞德智能

编号：2024-005

广东瑞德智能科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：“走进上市公司”主题调研活动
参与单位名称及人员姓名	鸣弘私募基金管理（海南）有限公司、广州市圆石投资管理有限公司、广东大兴华旗资产管理有限公司、海南诺和私募基金管理有限公司、广东泰禾投资基金管理有限公司、广州中汽九皋股权投资管理有限公司、企悦（广东）资本投资有限公司、深圳华真创业投资有限公司、广东银鼎证券投资基金管理有限公司、松山创业投资（深圳）有限公司、广州市知本复利投资有限公司、广东力量私募基金管理有限公司等机构及个人投资者
时间	2024年12月17日 10:00-12:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、副总裁：路明先生 研发中心总经理：赵科先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司代表带领投资者参观了公司展厅、实验室以及车间，并就公司发展历程、业务布局、战略规划等信息为投资者进行了详尽的介绍。在随后的座谈环节中，投资者与公司进行了充分的沟通交流，投资者提出的问题及公司回复情况如下：</p> <p>问题 1.公司今年的业绩怎么样了？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！公司今年制定了新中期发展战略，致力于打造 1+3+N 产业新格局：以家电智能控制器业务为核心，推动电机电动、汽车电子、数智能源等新赛道智能控制器业务快速增长，同时，积极拓展医疗健康、宠物科技、低空飞行、智能家居等产业的战略探索业务。今年前三季度，</p>

公司实现营业收入 90,054.92 万元，同比增长 20.12%，主要系国家推出多项支持大规模设备更新和消费品以旧换新措施，扩大市场需求，公司积极抓住宏观经济增长和消费市场复苏带来的机遇，传统赛道与新赛道同时发力所致。在传统赛道深耕细分市场，并成功发掘了新的增长点；同时，在汽车电子、电机电动等新赛道，充电桩、洗地机、热泵、锂电 PACK 包等产品的培育和发展，为公司注入了新的增长动力。

此外，公司采取一系列积极的降本增效的措施，例如：通过持续推动全面预算管理，提升经营效率；通过强基工程、敏捷运营、精益生产和 TQM 质量减法保证等专项工作，专注制造工艺改善和流程优化，及时提升客户的敏捷服务能力，助力公司实现降本增效；积极投入研发，提升产品附加值等方面持续提升盈利能力。公司相信通过公司全体员工的努力，能够持续创造更大的价值，以良好的经营业绩回报股东，感谢您的关注！

问题 2.公司有什么竞争优势？

回复：尊敬的投资者，您好！公司的核心竞争力主要在：技术研发和人才优势：公司长期保持较高比例的研发投入，2023 年研发费用 7,597.06 万元，占比 7.11%，2024 年上半年研发费用 4,149.11 万元，同比增长 12.09%，不仅围绕客户需求进行技术革新，为客户实现价值增值，同时也为公司加快发展新质生产力、形成竞争新优势奠定了坚实的基础。公司是国家高新技术企业、国家知识产权示范企业，拥有“广东省家电智能控制器工程技术研究中心”和“广东省省级企业技术中心”，具备较强的智能控制器产品及系统的研发实力和创新研发能力；同时，建立了一套完善的引进、培养、激励专业人才的管理机制，汇集了一批掌握智能控制器核心技术的专业人才，通过持续股权激励等一系列人才激励政策，组建了一支高素质、经验丰富的研发团队，具有强大的技术研发创新实力。

以创新为企业高质量增长源动力：公司 2021 年确定创新

分类，以产品创新、技术创新、市场创新、组织创新和资源配置创新等五大类型创新项目为长期抓手，驱动业绩持续增长。2022 年开始正式运行常态化创新体系，创新工作有序开展，基本建立了常态化创新体系运行的管理机制和工作方法，各类型创新项目有序开展，形成了充满活力的创新文化氛围。

以客户为中心和 LTC 铁三角作战体系优势：公司坚持以客户为中心，构建聚焦客户需求的 LTC 价值流程体系，并采取“铁三角”阵型协同作战策略。形成强大的市场响应力和执行力，以优质高效的服务拓展客户。

精敏运营优势：通过强基工程、敏捷运营、精益生产和 TQM 质量减法保证等专项工作，进一步促进销研产供一体化，加快产品的柔性交付和快速响应，及时提升客户的敏捷服务能力，满足客户订单多种小量、新品快速上市的多元化需求。

数智化融合优势：通过不断增强的数智化升级，融合尖端自动化设备，实现柔性生产、精益生产和智能制造的高效融合，提升生产的灵活性和效率，确保了快速响应并满足客户个性化及多样化的需求。

全球化布局优势：公司积极实施全球化战略，投资设立瑞德智能（越南），瑞德智能（越南）的投产运营将使公司能够为国际客户提供更及时、高效的服务，并优化全球供应链管理。目前公司以越南基地作为国际化布局第一站，未来将积极进行国际化布局，进一步拓展国际市场，并逐步构建全球市场影响力。感谢您的关注！

问题 3.公司现在有越南基地，还有其他的海外布局吗？

回复：尊敬的投资者，您好！为更好地满足客户的海外业务需求，公司积极实施全球化战略，投资设立瑞德智能（越南），瑞德智能（越南）的投产运营将使公司能够为国际客户提供更及时、高效的服务，并优化全球供应链管理。目前公司以越南基地作为国际化布局第一站，未来将更加积极进行国际化布局，进一步拓展国际市场，并逐步构建全球市场影响力。如未来有其他海外布局计划，公司将严格按照相关法律法规履行审

	<p>议程序及披露义务，感谢您的关注！</p> <p>问题 4.未来发展规划和投融资计划等？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！今年上半年，公司制定了新中期发展战略，致力于打造 1+3+N 产业新格局：以家电智能控制器业务为核心，推动电机电动、汽车电子、数智能源等新赛道智能控制器业务快速增长，同时，积极拓展医疗健康、宠物科技、低空飞行、智能家居等产业的战略探索业务。未来五年，瑞德智能将坚持以客户为中心，以市场需求为导向，专注智能控制器行业，以结构升级、创新驱动、数智融合、精敏运营、全球布局五大战略主轴，实现多产业智能控制产品经营的全面跨越。</p> <p>在投融资方面，公司积极考虑通过资本运作提高公司可持续发展的能力，会根据战略规划、市场环境及实际需求变化，持续关注适合公司发展布局并具有投资价值的项目，谨慎、适时地实施投融资计划，从而优化公司资产结构、延伸产业链以及提高综合竞争力。如未来有相关计划，将严格按照相关法律法规履行审议程序及披露义务，感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 12 月 17 日