

证券代码：300181

证券简称：佐力药业

编号：2024-020

浙江佐力药业股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上会议）
参与单位名称及人员姓名	国联医药：陈翠琼；平安基金：刘杰、周思聪、黄文敏。 国联医药：陈翠琼；大家资产：吴斌。
时间	2024年12月16日13:00-14:00 2024年12月17日19:30-20:30
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：吴英女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：公司产品参与集采的最新情况？</p> <p>答：乌灵胶囊目前还有上海、浙江、山东、湖北等7个省份未进入集采，近期将参与在广东省联盟金莲花等中成药的集中带量采购工作。同时，全国中成药采购联盟集中采购首批扩围接续，百令片和百令胶囊都在采购品种清单内，公司将紧抓此次集采的机会，加大市场拓展，实现以价换量，提高市场占有率。</p> <p>问题二：公司是否有受到OTC市场客流量下降的影响？</p> <p>答：公司核心产品乌灵胶囊目前主要以院内销售为主，在临床端和学术端有很高的认可度，也具有较好的品牌影响力，很多患者在医院就诊后用药效果好，会选择进入零售药店点购，因</p>

此整体影响不大。同时，公司现在也在加强 OTC 端的销售工作，推出了“一路向 C”的营销策略。一方面将做好院外端市场的承接和连锁药房的覆盖工作，提高产品在院外药房的复购率，另一方面加强 OTC 端销售团队建设，通过加强与各大连锁药房的战略合作、强化品牌策划，探索通过和慢病管理、MCI 等结合的多项举措推动公司产品在 OTC 端的销量提升。

问题三：公司毛利率整体趋势如何？

答：公司各系列产品的毛利率相对来说都比较稳定，其中核心产品原本就有原材料成本可控的优势，乌灵系列的毛利率有 80% 多，但是随着乌灵胶囊等产品集采扩面，同时，公司各系列产品销售结构发生变化，尤其是中药饮片、中药配方颗粒等业务的增加，公司产品综合毛利率在不同阶段会有略微波动。

问题四：乌灵胶囊新适应症的进展情况如何？

答：乌灵胶囊用于治疗 AD 的二次开发目前处于药效学研究阶段，同时公司也在关注乌灵胶囊 MCI 方面的研究，特别是乌灵胶囊对 MCI 患者临床治疗方法尤其是延缓 AD 的到来的研究，乌灵胶囊已进入两个针对阿尔茨海默病的专家指南共识推荐，公司通过和中国中药协会、阿尔茨海默病协会等专业体系共同开展“老年认知功能维护及心理健康促进计划”下基层进社区公益活动，把睡眠情绪和认知功能的维护整合在一起，并提出了脑效能健康管理的理念，目前已经取得了一定成效。公司希望通过科普教育和公益筛查的形式让更多的老年人能够更早获益，为中国人口健康老龄化贡献一份力量。

问题五：乌灵胶囊在销医院的占比情况？

答：乌灵胶囊目前已经覆盖 14000 多家医院，其中 50% 以上是一级医院和社区卫生中心，但是销售收入占比还是以二级和三

	<p>级医院为主。根据米内网发布的年度中国医药市场发展蓝皮书显示，近两年乌灵胶囊在城市公立医院和县级公立医院市场份额排名均为第一，在城市社区卫生中心和乡镇卫生院的排名在第四、第五左右。因此，公司会进一步发挥乌灵胶囊作为国家基本药物的优势，更加重视基层医疗机构的开发，努力提升销售占比。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年12月16日、2024年12月17日