

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-036

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	方正证券：韩宇；财通证券：陈琳云；旌安投资：丁晨威。
时间	2024年12月16日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	谭梅、李晓明、章佳佳、陈银琼
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请公司回顾一下今年的市场变化情况？</p> <p>答：今年公司总体市场需求呈现逐季下降的趋势，目前没有明显改善，仍然比较疲弱。</p> <p>2、请问近期多项政策的出台对公司的影响？</p> <p>答：近期随着一系列利好政策的出台和逐步执行，给宏观经济基本面以及信心和预期层面带来了一定的提升，但是具体落实到企业业务层面仍需要一段时间。</p> <p>3、请问近几年行业供给端的出清情况？</p> <p>答：目前塑料管道行业竞争愈发激烈，并更多集中在品牌企业之间，中小型企业生存困难甚至逐步被淘汰，行业集中度在不断提升。</p> <p>4、随着消费力预期向下以及市场竞争的加剧，请问公司零售业务的盈利能力是否会受到影响？</p> <p>答：当前市场环境下，市场竞争确实在加剧、消费需求在减弱，但是消费者对产品品质和功能性的要求越来越高，相对也更强调产品的性价比。这对公司来说，更多体现为机遇；当然激烈的价格竞争也对公司的盈利形成了较大压力。</p> <p>5、请问公司零售端的销售通路的变化趋势？</p> <p>答：公司零售业务的主要销售渠道为家装公司、工长（项目经理）和水电工等、</p>

	<p>业主自购。其中一二线城市以家装公司为主，且家装公司的占比在持续提升，其他区域仍以工长（项目经理）、水电工和业主自购为主。</p> <p>6、请问公司如何看待与家装公司的关系？</p> <p>答：公司一直践行“合作共赢”的理念，家装公司是公司重要的合作伙伴。</p> <p>7、请问公司零售业务的价格体系是否有调整？</p> <p>答：公司产品定价总体执行成本加成的原则，零售业务核心产品的价格体系基本保持稳定，局部市场以及部分产品有根据市场情况和竞争状况调整价格策略。</p> <p>8、请问浙江可瑞今年是否会计提商誉？</p> <p>答：公司一直秉承谨慎和严格的原则计提商誉，具体会根据会计准则以及年审会计师事务所的评判执行。</p> <p>9、请问公司明年各业务的规划目标？</p> <p>答：目前，公司关于 2025 年的具体业务发展规划和目标还在制定过程中。</p> <p>10、请问公司新一期股权激励计划的规划？</p> <p>答：股权激励是公司长效激励机制之一，具体实施将根据公司发展需要并综合多方面因素而定。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 12 月 16 日