

广东优信无限网络股份有限公司

关于半年报问询函的回复

全国中小企业股份转让系统有限责任公司：

贵公司问询函（公司一部半年报问询函【2024】第 041 号）已知悉。广东优信无限网络股份有限公司（以下简称“优信无限”或“公司”）对贵公司提出的问询进行了认真讨论与研究，并逐项落实进行了书面说明，现将相关情况回复如下：

问题一：关于集成服务业务

你公司本期集成服务业务实现收入 41,226,001.23元，同比增长 481.97%，该业务去年同期毛利率为 21.49%、本期毛利率为 1.37%，毛利率同比减少 20.12 个百分点。

请你公司：

（1）说明公司本期集成服务的具体内容，包括但不限于业务模式、获客途径、主要项目、对应客户、合同签订日期、施工周期、收入确认依据及金额、信用政策及回款情况等，并说明本期集成服务业务收入大幅增加的具体原因及合理性；

回复：

本期主要集成项目服务内容、业务模式、获客途径、对应客户、合同签订日期、施工周期、收入确认依据及金额、信用政策及回款情况如下列表：

客户名称	项目名称	业务模式	获客途径	项目内容	签约日期	合同金额
中国移动通信集团广东有限公司广州分公司	网络摄像服务项目	集成项目服务	自主开拓并符合供应商筛选要求	1、提供支持多种网络制式和领段服务 2、提供支持智能监控侦测服务 3、提供支持高清图像服务 4、符合高性能安全防护服务；支持IP66防尘防水设计，可靠性高；以及其他个性化服务	2024-2-29	22,216,805.00
中移铁通有限公司东莞分公司	产品采购合作框架协议	集成项目服务	自主开拓并符合供应商筛选要求	1、乙方根据甲方及最终用户的业务发展需求，为甲方全渠道系统提供技术服务类产品。2、乙方应按照合同约定，按期、保质完成本项目的相关技术服务内容。验收完成后乙方移交至最终用户的所有资料、图表和数据的知识产权归最终用户所有。	2023-11-27	15,000,000.00
中移铁通有限公司东莞分公司	广瀚短信智慧融合支撑服务项目合作实施协议	集成项目服务	自主开拓并符合供应商筛选要求	乙方对甲方人员不定期开展相关培训 乙方按照合同要求完成技术服务、增值服务 乙方提供配合包括但不限于必须的系统资源支持、详单查询等	2023-10-08	4,793,972.80
中移铁通有限公司东莞分公司	久梧短信智慧融合支撑服务项目	集成项目服务	自主开拓并符合供应商筛选要求	乙方对甲方人员不定期开展相关培训 乙方按照合同要求完成技术服务、增值服务 乙方提供配合包括但不限于必须的系统资源支持、详单查询等	2023-10-08	4,795,338.56

续上表,

施工周期	收入确认依据及金额	信用政策	回款日期	回款金额
乙方根据用户单位的需求分批次提供服务,乙方收到用户单位需求之日起30天内完成服务交付	验收确认收入 2024-5-6 确认收入金额 14,071,180.27	合同款项分批次按实际发生工作量交付验收后支付。乙方按要求提供相关请款材料,以不含税单价为准根据项目服务实际交付数量和考核结果进行付款结算。 1、进度款:进度款占款项的 95%。甲乙双方完成合同签订,乙方根据用户单位的需求分批次提供服务,乙方完成每批次订单的服务内容交付后,且甲方收到用户单位支付的相应进度款项后,甲方向乙方支付相应进度款 2、验收款:验收款占款项的5%。乙方交付服务内容后,经甲方和用户单位验收通过且甲方收到用户单位支付的相应款项后,甲方向乙方支付相应验收款。	2024年5月	14,915,451.08
合同签订之日起,2年内根据甲方及最终用户的业务发展需求提供服务	验收确认收入 2024-03-20确认收入金额 4213240.75; 2024-04-23 确认收入金 4418368.30; 合计8,631,609.05	本合同期限内,乙方完成相关服务并经甲方和最终用户验收合格后,进行结算。乙方知悉甲乙双方合作本合同项目,需在最终用户验收并付款后,甲乙双方才能获得本合同项目的全部费用。甲方收到最终用户支付的所有费用后,通知乙方先行开具税率相应的增值税专用发票,甲方收到发票后,15个自然日内向乙方进行付款;	开票结算当月收到回款	9,149,505.34
合同签订之日起,1年内根据甲方及最终用户的业务发展需求提供服务	验收确认收入 2024-04-17确认收入金额 4,522,615.85	本合同期限内,乙方完成相关服务并经甲方和最终用户验收合格后,进行结算。	开票结算当月收到回款	4,793,972.80
合同签订之日起,1年内根据甲方及最终用户的业务发展需求提供服务	验收确认收入 2024-03-21确认收入金额 4,523,904.30	本合同期限内,乙方完成相关服务并经甲方和最终用户验收合格后,进行结算。	开票结算当月收到回款	4,795,338.56

本期集成项目服务营业收入41,226,001.23元，同比上升481.97%，主要原因系公司积极开拓集成项目服务，2024年上半年主要新增项目有“网络摄像服务项目”1407万元、“产品采购合作框架协议”项目863万元、“广瀚短信智慧融合支撑服务项目合作实施协议”452万元、“久梧短信智慧融合支撑服务项目”452万元，具有合理性。

(2) 结合集成服务的具体成本构成、自产及外采占比、对应供应商、销售定价机制等，说明该业务毛利率较低的原因及合理性，是否与可比公司相符，并说明本期毛利率大幅下降的影响因素及程度；

回复：

本期集成项目服务的具体成本构成主要是项目外包成本及参与项目管理制的成本，外采几乎不涉及公司自产产品。外采产品由客户指定供应商提供，公司销售定价参考集成服务的成本以及合理利润、市场竞争情况确定。

同行业可比公司2024年上半年集成类项目毛利率如下：

项目	爱信股份	民慧股份	南天智联
通信网络技术服务/信息技术服务/系统集成	13.14%	13.78%	26.98%

从上述数据可以看出，公司2024年上半年集成服务类项目毛利率远低于同行业可比公司，主要原因系2024年上半年公司开源节流，调整内部人员架构，裁减部分维护队人员，参与项目的技术管理，外采部分项目成本较高，导致整体毛利率下降，具有合理性。

(2) 结合集成服务的物流情况、存货风险的承担方、你公司是否具有自主定价权、是否存在客户指定供应商以及供应商与客户是否存在关联关系或利益相关关系等，逐条说明是否满足企业会计准则规定的总额法确认条件，该业务是否为融资性贸易。

回复：

集成服务的供应商由客户指定供应商提供，我公司购买为支撑该项服务所用的产品必须是制造厂家生产的原装产品，最终验收必须符合国家或行业标准、招标文件、投标文件等有关部分内容进行验收。产品质量达到设计要求，各项指标符合技术参数要求且须通过质检。存货按需订购后，公司委托指定供应商配送所需货物，指定供应商按照与公司签署合同提供存储，还要按照合同约定提供配送业务。无论集成服务的最终客户是否给公司付款，公司都需要按照供应商提供的付款支付存储费及配送费与技术管理或服务，按合同约定给客户交付验收，且集成服务客户无权主导指定供应商提供未经公司同意的服务。

公司在集成服务中承担主要责任，从供应商签订买断式采购协议采购产品后，主导指定供应商提供配送或自行配送的模式下，承担转让给客户之前商品的存货风险。因此，公司具有自主定价权，且与供应商、客户均不存在关联关系。

公司属于企业能够主导第三方代表本企业向客户提供服务，再转让给客户的情形，在转让产品前能对产品实施控制。

根据《企业会计准则第 14 号——收入》的相关规定，公司在向客户转让商品前能够控制该商品的，该公司为主要责任人，应当按照已收或应收对价总额确认收入，因此，公司集成服务符合企业会计准则规定的总额法确认条件，不属于融资性贸易。

2、关于智慧食堂项目

公司智慧食堂业务本期实现营业收入 61,037,051.03 元，同比增加 11.75%，毛利率为 51.39%，同比减少 3.44 个百分点。根据以前年度问询函回复，智慧食堂业务分为一次性买断收取实施费、租赁两种销售模式，其中，租赁模式将库存商品转为固定资产、按月计提折旧并转为业务成本。根据财务报表附注，本期从存货转入固定资产的金额为 0，从固定资产折机转入存货的金额为 553,253.02 元。

请你公司：

（1）按照销售模式列示智慧食堂业务的收入、毛利率及同比变化情况，并说明两种模式下的主要客户、合作历史、资信情况等；

回复：

公司智慧食堂业务销售模式分为一次性买断与租赁两种模式，具体收入及毛利率的变化如下：

类别	2024 年 1-6 月		2023 年 1-6 月		毛利率变动
	收入	毛利率	收入	毛利率	
销售模式（一次性买断）	39,735,578.31	73.74%	34,020,711.05	68.84%	4.90%
服务模式（含：年服务费、实施费、租赁）	21,301,472.72	9.69%	20,598,942.63	31.67%	-21.98%
合计	61,037,051.03	51.39%	54,619,653.68	54.82%	-3.44%

2024年1-6月毛利率比上年同期减少3.44%，主要原因系本期租赁模式毛利大幅减少所致。

2024年1-6月两种模式下的主要客户、合作历史及资信情况如下：

① 一次性买断

序号	销售客户名称	报告期内确认收入	合作历史	资信情况
1	广东中浦科技有限公司	22,045,928.99	2019-2021 期间是优信集成项目服务的供应商，2023 年底开始智慧食堂项目合作	合作历史履约能力强，信用好
2	广东数智无限科技有限公司	774,381.10	2022 年 1 月开始智慧食堂项目合作	信用良好，经营正常
3	晶澳（扬州）太阳能科技有限公司	735,600.02	2023 年 10 月开始合作智慧食堂项目	2006-09-07 设立，人员规模 1000-1999 人，晶澳太阳能有限公司上市公司子公司。
4	常州富康餐饮管理服务有限公司	681,916.40	2022 年 8 月开始智慧食堂项目合作，一开始为租赁项目，后面是直销合同	信用良好，有 5 个分支机构
5	珠海联邦制药股份有限公司	678,141.59	2023 年 12 月签约智慧食堂项目销售合同	1993 年设立，注册资本为 176231.58 万元，大型企业，客户资质好

② 租赁销售模式

序号	终端租赁客户名称	签约合同台数	合作历史	资信情况
1	上海森活惠员餐饮有限公司	64	2024 年 3 月新签	信用良好，经营正常
2	西藏领鲜净土供应链管理有限公司	54	2024 年 1 月新签	信用良好，经营正常
3	厦门食味源餐饮管理有限公司	40	2022 年 4 月开始合作智慧食堂项目	2013 年设立，有 3 个分支机构，信用良好
4	佛山佳品源餐饮管理有限公司	36	2020 年 2 月开始合作智慧食堂项目	2014 年设立，有 4 个分支机构，历史合作顺利
5	上海馨旺餐饮管理有限公司	36	2024 年 3 月新签	2010 年设立，企查查信用良好，经营正常

(2) 结合租赁模式本期及上期的开展情况、与固定资产的对应情况等，说明本期从存货转入固定资产的金额 0 的原因及合理性；

回复：

2024 年 1-6 月从存货转入固定资产的金额 0 的原因系 2024 年度上半年，公司将租赁终端客户一次性卖断销售产品广东中浦科技有限公司（以下简称“中浦科技”），即出库时直接确认中浦科技销售收入、销售成本（存货出库成本），所以本期从存货转入固定资产的金额 0。

本期公司业务模式的展开，无需从存货转入固定资产，具有合理性。

(3) 说明固定资产拆机转入存货的原因、数量、时间、存放地点，相关设备是否出现质量问题，是否影响二次销售，转入存货后的后续处理；固定资产拆机对应的以前年度收入确认依据是否充分，收入确认金额是否真实、准确。

回复：

2024 年 1-6 月，公司固定资产拆机转入存货的原因系部分租赁客户业务模式的调整，2024 年 6 月公司把账面固定资产 407 台设备，拆机转入存货做销售处理，存货存放地点在终端客户的项目地，相关设备未出现质量问题，不影响二次销售；转入存货后，公司将这些存货一次性卖给广东数智无限科技有限公司，确认收入 770,531.10 元，同时将存货结转成本 553,253.02 元。

固定资产拆机对应的以前年度收入确认依据系每月收取租赁客户的费用确认收入，成本为每月固定资产对应的折旧；现在固定资产拆机计入存货时以固定资产账面净值转入存货，以二次销售设备的价款确认收入，以固定资产账面净值计入销售成本，收入确认依据充分，收入确认金额真实、准确。

3、关于德尔项目

报告期末，公司对广东德尔智慧科技股份有限公司的应收账款余额为 522.55 万元。此外，你公司本期因德尔项目预收货款但尚未验收、形成合同负债 1,206.80 万元，预付款项为 749.62 万元。

请你公司：

(1) 说明你公司对广东德尔智慧科技股份有限公司应收账款的具体内容，是否与本期披露的德尔项目为同一项目，并说明对该客户同时存在应收账款及合同负债的原因，会计处理是否恰当；

回复：

对广东德尔智慧科技股份有限公司（以下简称“德尔智慧”）应收账款与本期披露的德尔项目不是同一项目，公司账面应收款系子公司东莞市藕丝工程服务有限公司对广东德尔智慧科技股份有限公司应收账款，涉及的主要项目情况如下：

项目名称	项目内容	合同金额	签约日期	验收日期	收入确认方法、履约进度
车间装修项目（46K）	工程验收及交付：1、乙方应参与与工程施工有关的材料检验，并及时提出检验意见。2、乙方应参与与其工程施工有关的部分分项工程的验收，并承担相应部分的整改责任3、乙方完成全部工程施工后，应向甲方提交完工报告，通知甲方验收。甲方应在收到乙方的完工报告后，对乙方工程施工结果进行预验收，最终验收以发包人或业主方验收合格为准。	4,953,000.00	2022-10-9	2022-12-28	2022年12月，验收完成，确认收入
		2,942,500.00	2022-10-9	2022-11-10	
		1,050,000.00	2022-9-12	2022-12-28	
合计		8,945,500.00			

续上表，

项目名称	开票日期	开票金额	收款日期	收款金额	尚未收回款项
车间装修项目（46K）	2022-12-22	4,476,500.00	2023-3-22	2,476,500.00	2,000,000.00
	2022-12-22	1,471,250.00	2023-7-6	294,250.00	1,177,000.00
	2022-12-22	525,000.00		-	525,000.00
合计		6,472,750.00		2,770,750.00	3,702,000.00

上述项目尾款仍在催收过程中，其余应收款为其他项目的零星尾款。

合同负债系优信有限公司对广东德尔智慧科技股份有限公司其他项目的预收款项，项目具体情况见第二问的回复；根据《企业会计准则第14号——收入》规定，合同负债，是指企业已收或应收客户对价而应向客户转让商品的义务已收取的款项，因项目尚未符合验收条件，所以计入合同负债科目核算，会计处理恰当。

(4) 说明德尔项目销售端的具体情况，包括但不限于公司提供的产品或服务内容、收入确认方法、履约进度、结算条款、确认收入及结转合同负债的时间、金额，以及本期合同进展、期后验收情况等；

回复：

公司德尔项目销售端的具体情况如下：

项目名称	开票日期	开票金额	收款日期	收款金额	备注/结算条款
江门泽塔电源生产及研发基地智慧工厂机电装修项目	2024/7/24	4,200,000.00	2024-4-8、2024/6/7	2,520,000.00、1,653,882.44	收到甲方预付款后交付，甲方在乙方送货单上签名签收。
	2024/7/1	3,653,882.44	2024/3/26	2,000,000.00	收到甲方预付款后交付，甲方在乙方送货单上签名签收。
软件购销合同	2024/6/28	2,016,000.00	2024/6/27	2,016,000.00	按实际订单付款

续上表

项目内容	合同金额	签约日期	验收日期	收入确认方法、履约进度
按合同约定进行产品交付、检验验收。	5,600,000.00	2024/4/20	2024 年 7 月	按对方签收确认为确认收入时点
按合同约定进行产品交付、检验验收。	3,653,882.44	2024/3/28	2024 年 7 月	按对方签收确认为确认收入时点
按合同约定进行产品交付、检验验收。	2,016,000.00	2024/5/6	2024 年 7 月 分批次验收	按对方签收确认为确认收入时点

(2) 说明德尔项目采购端对应的预付款项支付对象、履约能力、采购内容、物流运转、期后交付情况等，是否存在客户指定供应商的情况、是否存在长期未提供服务或者产品的情况，说明本期预付款项大幅增加的原因，结算政策是否发生变化，是否符合行业惯例。

回复：

公司德尔项目采购端对应的预付款项支付对象的相关情况，具体如下：

支付对象名称	采购内容	期后交付情况	履约能力	优信预付日期
东莞市锐盛电气有限公司	电芯车间、系统装配车间及综合站房所需的密集型母线槽等材料	2024 年 7 月完成交付	履约能力良好	2024-04-08
宝牌电缆实业有限公司	电缆	2024 年 7 月完成交付	履约能力良好	2024-3-27、 2024-6-7
优信自主研发软件	优信自主研发软件	2024 年 7 月完成交付	履约能力良好	-

德尔项目的供应商由客户指定供应商提供，我公司购买为支撑该项服务所用的产品必须是制造厂家生产的原装产品，最终验收必须符合国家或行业标准、招标文件、投标文件等有关部分内容进行验收。产品质量达到设计要求，各项指标符合技术参数要求且须通过质检。存货按需订购后，公司委托指定供应商配送所需货物，指定供应商按照与公司签署合同提供存储，供应商东莞市锐盛电气有限公司以及宝牌电缆实业有限公司已经按照约定将货物运送至项目地，并于2024年7月完成验收。

2024年1-6月，公司预付款项大幅增加系公司集成项目未完成验收，不符合结转收入成本的条件所致，不存在长期未提供服务或产品的情况，结算政策未发生变化，符合行业惯例。

4、关于与通莞股份的合作

根据公开信息披露资料，你公司与广东通莞科技股份有限公司（证券简称：通莞股份，证券代码：833006）存在业务及资金往来：一方面是互为客户及供应商，如你公司披露 2021 年对通莞股份确认收入 497.49 万元、2024 年上半年预付通莞股份智慧环保食堂系统（升级版）建设项目服务费 308.45 万元，通莞股份 2023 年披露对你公司的应收账款为 632.43 万元；另一方面是存在非经营性资金往来，如 2021 年你公司披露收到、支付通莞股份其他与筹资活动有关的现金流 250 万元。

请你公司：

(1) 列示 2021 年以来，你公司与通莞股份之间的所有业务往来情况、销售或采购的具体内容、交付及后续使用情况，并说明你公司与通莞股份互为供应商与客户的原因及合理性，说

明相关的信用政策及款项支付时间，是否存在款项相互抵销的情形；说明公司本期预付通莞股份智慧环保食堂系统（升级版）建设项目服务费的具体情况，公司以前是否该项目提供服务、升级版的具体体现，公司的结算政策是否发生变化，本期预付款项大幅增加的原因及合理性；

回复：

2021年以来，公司与通莞股份之间业务往来情况、销售或采购的具体内容、交付及后续使用情况具体如下：

公司与通莞股份互为供应商与客户的原因系两家公司业务及为客户提供服务的范围所致，

项目流向	项目名称	项目性质	项目日期	项目金额（含税）	优信确认交付/验收	优信无限确认收入
销售 通莞股份	智慧餐吧项目销售合同	智慧食堂业务	2021年3月	5,000,000.00	该项目于2021年10月已全部交付完毕	4,424,778.78
采购 通莞股份	“联盟平台”项目合作实施	智慧食堂业务	2022年4月	2,796,610.00	优信 2022.04 确认记账	确认智慧食堂项目服务成本2,583,490.57
采购 通莞股份	购买通莞扫码卡系统	智慧食堂业务	2022年3月	2,000,000.00	优信 2022.04 确认记账	确认无形资产，并逐月摊销
采购 通莞股份	智慧环保食堂系统（升级版）建设项目	集成项目服务	2023年12月	3,395,121.70	2024.01 收到通莞发票	公司南京北明软件有限公司-智慧环境应用系统项目成本345.3万元；确认收入-集成项目服务-广东通莞互联网商务服务有限公司-办公区域网络升级集成服务成本17万元
采购 通莞股份	基础器件创新产业中心智能化项目服务	集成项目服务	2023年12月	2,725,197.54	2024.03 收到通莞发票	中移铁通有限公司东莞分公司-2023年基础器件创新产业中心智能化项目

通莞股份主要为中小企业金融服务商，助力小微商户数字化转型升级，为客户提供以银行卡收单、聚合支付为基础的综合支付服务，以及多样化和专业化的商户增值服务。而我公司始终致力于为商户、合作伙伴及消费者构筑高效、安全、便捷的支付环境，以支付为基础，为商户提供金融科技服务、精准营销等增值服务，帮助企业获客、活客、激活门店，为金融行业、零售百货、餐饮、汽车、快消等企业经营用户赋能；相互采购服务作为各自公司销售产品的一部分，按照商业习惯与合同约定，支付采购或销售的款项。

2021年，通莞股份代理销售我公司的智慧食堂产品；2022年，我公司优化小程序和后台管理端，向通莞股份采购“联盟平台”项目合作实施服务；采购扫码卡系统用于集成项目服务；上述销售或采购合同，约定的信用政策及款项支付时间即按照合同约定验收合格之后，随时付款，不存在款项相互抵销的情形。

2024年上半年，公司预付通莞股份智慧环保食堂系统（升级版）建设项目服务费系公司解释预付账款大幅增加时项目名称写错，实际预付通莞股份系采购短信支持服务包款项，为优信无限向中移铁通有限公司东莞分公司（以下简称“中铁通”）提供集成服务项目采购成本；公司的结算政策未发生变化，中铁通集成服务项目按照合同约定验收合格之后，预付通莞股份款项将结转主营业务成本。

本期预付款项大幅增加的原因系2024年上半年集成服务项目增加较多所致，具有合理性。

2023年我司未收到通莞发票应付账款暂估应付款入账合计612万元；

(5) 列示2021年以来你公司与通莞股份所有的借款等非经营性业务资金往来情况，对应的资金往来背景、时间、利率及偿还情况，并说明商业合理性；

回复：

2021年以来，公司与通莞股份所有的借款等非经营性业务资金往来情况，具体如下：

序号	贷款银行	贷款转入日期	转贷金额 (万元)	转贷方	利率	与公司关系	偿还银行贷款时间
1	兴业银行	2021年4月24日	250	通莞股份		公司供应商	

为满足贷款银行受托支付要求，便于资金整体筹划使用，公司存在通过委托贷款银行将资金支付给公司的指定方，再由该方将资金返还给公司，公司根据实际需求使用该资金的情况（以下简称“转贷”）。

公司借款主要为流动资金借款，受限于商业银行对于贷款的风险控制要求，公司收到银行贷款后一般需要通过受托支付的方式汇入预定的供应商账户。由于实际业务过程中公司主要按照与各供应商协议约定的账期支付货款，向供应商实际支付货款的使用时间分布较为均衡，流动资金贷款的发放时间与公司实际支付供应商货款期间存在不匹配，公司为满足运营资金周转需求，在部分银行贷款过程中有转贷的情况。上述资金全部用于优信无限支付货款等日常经营活动。公司已按贷款合同约定，如期向涉及到转贷的银行偿还贷款本息，与贷款银行和供应商、客户之间不存在因转贷行为而产生的任何纠纷。

自2021年开始，公司已加强内部控制体系的建设，并严格有效实施内控制度，公司受托支付行为得以整改规范。

(3) 说明除上述情况外，你公司与通莞股份是否存在其他利益情形，并说明你公司、通莞股份对相关事项的信息披露是否一致。

回复：

除上述情况外，公司与通莞股份不存在其他利益情形。通莞股份2023年披露对你公司的应收账款为632.43万元，2023年我司未收到通莞发票应付账款暂估应付款入账合计612万元，差异20.43万元系通莞股份计提税金产生差异所致。

5、关于开发支出

公司期初的开发支出为2,279,409.39元，本期增加8,698,470.41元，确认为无形资产1,611,184.43元、转入当期损益2,432,669.67元，期末开发支出的余额为6,934,025.70元，同比增加204.20%；报告期内，公司的研发费用为2,432,669.67元，同比减少71.73%。

请你公司：

(1) 说明开发支出与研发费用的核算范围及核算标准，说明本期研发费用减少而开发支出大幅增加的合理性；

回复：

公司开发支出与研发费用的核算范围及核算标准，参照会计准则关于研发费用、开发支出相关规定，研究阶段基本上是探索性的，为进一步的开发活动进行资料及相关方面的准备，

在这一阶段不会形成阶段性成果。因此,研究阶段的有关支出在发生时,应当予以费用化计入当期损益,也即研发费用核算。

开发阶段,是指在进行商业性生产或使用前,将研究成果或其他知识应用于某项计划或设计,以生产出新的或具有实质性改进的产品等。开发阶段在很大程度上形成一项新产品或新技术的基本条件已经具备,此时如果企业能够证明满足无形资产的定义及相关确认条件,所发生的开发支出可资本化,确认为无形资产的成本。

根据上述确认原则,公司本期研发费用而开发支出大幅增加的原因系新研发的项目满足开发阶段的要求,但尚未满足无形资产的定义及相关确认条件,所以公司在开发支出进行会计核算,具有合理性。

(2) 说明公司研发支出资本化的标准及执行情况,与可比公司是否存在较大差异,并列示开发支出涉及项目的具体情况,包括但不限于项目来源、资本化开始时点、资本化依据、当前具体研究进度、后续相关安排等;

回复:

公司研发支出资本化的标准包括如下五条:

①完成该无形资产以使其能够使用或出售在技术上具有可行性。企业进行开发所需的技术条件等已经具备,基本上不存在技术上的障碍或其他不确定性,企业在判断时,应提供相关的证据和材料。

②具有完成该无形资产并使用或出售的意图。开发某项产品或专利技术产品等,是使用或出售通常是根据管理当局决定该项研发活动的目的或者意图所决定,即研发项目形成成果以后,是为出售,还是为自己使用并从使用中获得经济利益。

③无形资产产生经济利益的方式,包括能够证明运用该无形资产生产的产品存在市场或无形资产自身存在市场,无形资产将在内部使用的,应当证明其有用性。

④有足够的技术、财务资源和其他资源支持,以完成该无形资产的开发,并有能力使用或出售该无形资产。

这一条件主要包括:(1)为完成该项无形资产开发具有技术上的可靠性。(2)财务资源和其他资源支持。(3)能够证明企业在开发过程中所需的技术、财务和其他资源,以及企业获得这些资源的相关计划等。

⑤归属于该无形资产开发阶段的支出能够可靠地计量。

本期公司开发支出涉及项目的具体情况如下:

序号	授权项目名称	项目来源、类型	项目简介	项目启动时间	资本化开始时间	资本化依据	当前具体研究进度	后续相关安排	后期可预计带来的经济效益
1	一种食堂支付管理方法和系统	发明专利	学校食堂通常采用校园卡刷卡的支付方式，这种支付方式必须随身携带校园卡，但是经常会出现学生将校园卡遗忘在家，或者校园卡丢失等情况，在食堂就餐时十分不便。同时，由于校园卡采用充值扣费的方式，需要时常关注卡内余额以提前进行充值，容易导致忘记充值而无法及时扣费进行就餐，从而影响学生的正常作息，浪费了学生和老师的的时间，导致食堂的就餐支付效率低下。目前，移动支付的方式已经进入学校，也存在因年龄不足无法创建学生支付账户的问题，因此还需要进行相关的改进。本人支付账户的问题，因此还需要进行相关的改进。	2024年1月			试运行	逐步应用到各种设备	可以应用到中小小学校园用餐收银场景，为学校提供更优质、更健康的餐饮服务，提高学生的就餐体验，同时也能提高学校的运营效率和盈利能力。
2	一种收银系统人脸识别、交易系统、设备介绍	发明专利	收银系统人脸识别交易管理方法、系统、设备及介质可广泛应用于各类商业场所，如超市、便利店、餐厅等。通过引入人脸识别技术，这些场所可以实现快速、准确的交易处理，提高顾客满意度和运营效率。同时，该系统还可以与其他支付方式进行融合，如刷卡支付、扫码支付等，以满足不同用户的需求。	2024年3月			试运行	逐步应用到各种设备	人脸识别技术使得交易过程更加迅速，用户只需通过人脸识别即可完成支付，大大缩短了交易时间，商家可以减少收银员的数量，从而降低人力成本
3	一种数据化巡查方法、系统及存储介质	发明专利	建立标准的巡查项目模板，每个巡查项目预设 SOP 参考标准及分数；基于巡查内容，拟定和建立巡查途径；基于巡查内容，拟定和建立巡查方式；对巡查过程进行巡查记录以及评定巡查得分，对巡查中的不合格项目，生成问题整改单，并分派给有关人员整改；形成标准的巡查报告及问题报告，门店之间可横向对比，门店自身可纵向对比。本申请请具有提高餐饮企业和连锁经营企业餐饮的管理效率和管理精度的优点。	2024年1月			开发中	继续开发并上线	作为数字团餐平台核心模块与功能，提升产品价值，作为经营版和食安版付费模块。帮助客户实现集团化管理以及降低成本与提升运营效率。
4	一种食堂监控管理方法和系统	发明专利	使用深度学习视频分析技术进行就餐人数流量实时监控、排队人数监控、占座/就餐监控，并且根据就餐人数预估剩余就餐人数进行菜品出品计划，根据人流的实时监控状况指引顾客选择餐线排队与就座指引	2024年1月			开发中	继续开发并上线	该功能集成在数字团餐平台上，作为增值付费模块，提升产品价值，提高就餐与就餐效率，提升食堂营业额，减少食物浪费
5	数据商品上市-蕰丝餐厅服务平台	数据商品上市	公司主要持有大量支付数据以及拓展各行业用户时持有的用户基本资料信息。公司业务正处于加速拓展阶段，预期消费用户及团餐商户的数据量将不断增加。公司对于持有数据的利用，目前集中在 BI 分析、服务管理、与内部经营分析，尚有部分数据未使用，这表说明公司在数据应用方面存在巨大的发展潜力。随着业务拓展和战略调整的深入，公司有望进一步挖掘这些数据资源，找到更有商业价值的应用场景，提升数据的战略价值。	2024年1月	2024年7月	2024年6月获得“数据商品上市-蕰丝餐厅服务平台”证书	待确认	2024年7月结束确认无形资产425万元，并按2年分摊费用。	(1) 采用成本法收益法，对广东优信无限网络股份有限公司持有的蕰丝餐厅服务平台数据资产于评估基准日的评估值为 4,685.00 万元。 (2) 采用收益法，对广东优信无限网络股份有限公司持有的蕰丝餐厅服务平台数据资产于评估基准日的评估值为 30,060.00 万元。

6	一种商品售卖柜控制方法、装置及其存储介质	发明专利	本项目致力于改进现有的自动售卖柜技术，该方案包括以下几个关键流程：设备对操作用户进行身份验证成功后，选购并关闭柜门后，内置的视频数据采集设备将记录下用户选取商品的过程；随后，借助图像识别技术分析这些视频资料来确定被取走的商品种类；最后，依据识别结果直接从前置的支付渠道中扣除相应金额。整个过程完全自动化，无需消费者手动选择商品或现场支付，极大简化了购物流程，减少了等待时间。 现有技术中，条码托盘识别主要依赖于红外传感器与条码识别读头的简单组合。无法准确判断条码放置的精准时机、托盘是否被取走，以及条码读头前是否有遮挡物等关键信息，难以满足高效、准确识别的需求。本项目通过采用三个距离红外传感器与条码识别读头的组合设计。通过对红外传感器分别布置在传感器的不同位置，形成对托盘的多角度监测；采用了先进的逻辑判断算法。同时，通过对红外传感器获取的距离数据进行处理和判断，传感器能够智能地判断条码何时放置、是否需要启动识别、托盘是否已经拿走以及条码读头前方是否有遮挡物等关键信息；因此，提升了识别准确率和系统反应速度，增强了对复杂环境和异常情况的适应能力，降低了运营成本，从而优化了用户体验，为条码托盘识别领域提供了更加高效、智能且经济的解决方案。	2024 年 3 月	开发中	继续开发并上线	通过减少对现金处理的需求以及缩短交易时间，可以有效降低维护费用和人力成本，还能够减少因误操作导致的资金损失风险。此外，无缝衔接的购物体验将大大提高消费者满意度。应用食堂、企业等场所，丰富商家消费生态。
7	一种新型的条码托盘智能动态识别系统	发明专利	建立了条码识别准确率和系统反应速度，增强了对复杂环境和异常情况的适应能力，降低了运营成本，从而优化了用户体验，为条码托盘识别领域提供了更加高效、智能且经济的解决方案。	2024 年 4 月	开发中	继续开发并上线	提升了条码识别准确率和系统反应速度，增强了对复杂环境和异常情况的适应能力，降低了运营成本，从而优化了用户体验，为条码托盘识别领域提供了更加高效、智能且经济的解决方案。
8	一种数据化巡查方法、系统及存储介质	发明专利	建立标准的巡查项目模板，每个巡查项目可预设 SOP 参考标准及分数；基于巡查内容，拟定和建立巡查途径；基于巡查内容，拟定和建立巡查方式；对巡查过程进行巡查记录以及评定巡查得分，对巡查中的不合格项目，生成问题整改单，并分派给有关人员整改；形成标准的巡查报告及问题报告，门店之间可横向对比，门店自身可纵向对比。本申请具有提高餐饮企业和连锁经营企业餐饮的管理效率和管理精度的优点。	2024 年 1 月	开发中	继续开发并上线	作为数字团餐平台核心模块与功能，提升产品价值，作为经营版和食安版付费模块。帮助客户实现集团化管理以及降低成本与提升运营效率。

选择开展智慧食堂相关业务的可比公司，从可比公司2024年半年报披露中选择智慧食堂业务开发支出资本化的情况，具体如下：

证券代码	证券名称	智慧食堂开发支出 资本化的金额	智能管控营业收入	资本化占相关营业收入比例
300645	正元智慧	6,472,990.20	55,643,247.75	11.63%
300597	吉大通信	1,384,119.88	2,743,681.67	50.45%
873373	雄伟科技	-	54,545,269.90	-

注：以上数据来自于可比公司2024年半年度报告

2024年1-6月，公司智慧食堂业务开发支出资本化的金额为1,611,184.43元，智慧食堂营业收入为61,037,051.03元，资本化占智慧食堂营业收入为2.64%，与可比公司不存在较大差异。

(3) 说明本期开发支出减少但未确认为无形资产的原因及合理性，前期相关研发投入资本化金额是否准确、真实，是否存在调节利润的情形，相关会计处理是否符合企业会计准则的规定。

回复：

2024年1-6月，公司开发支出减少但未确认为无形资产的原因系上半年公司研发的项目尚未满足确认无形资产的条件，以及公司经营战略的调整，对研发团队进行调整，研发项目总体开展的数量减少，具有合理性。

截至2023年12月31日，公司相关研发支出资本化的情况如下：

序号	授权项目名称	项目来源、类型	项目简介	项目启动时间	资本化开始点	资本化依据	当前具体研究进度	后期可预计带来的经济效益	资本化金额
1	优信无限叫号APP	发明专利	通过自助下单、自助取餐，消费者在微信小程序、或者窗口双面收银设备完成点餐，商家制作订单，制作完成后点击上菜，消费者通过叫号APP将相关可以取餐的订单取餐号码显示在叫号app上面；采用当天自增序号方式生成取餐号，次日重新开始。	2022年10月	2023年1月	2023年1月测试通过	完成	解决中大型美食广场就餐排队问题，消费者提前点餐后，无须再取餐区排队，可以找就餐位置先休息，等到餐饮卖家制作好后通知消费者来取餐，从而让消费者更加方便。	145,711.73
2	灵动称重收银机	发明专利	条码智能称重结算软件，消费者将托盘放置在主机本体上，通过托盘感应区对托盘感应之后，再启动托盘识别区对托盘上的二维码进行识别，识别后的托盘利用以大数据与消费者用户进行绑定，绑定之后的托盘在信息公示区公示绑定后的信息，免去托盘中内嵌ID卡	2022年10月	2023年3月	2023年3月测试通过	完成\已拿证	避免托盘内ID卡损坏导致运营成本增大，降低了托盘的日常维护成本。	492,449.13
3	一种隐藏式伸缩提示灯	发明专利	交通规划是将人和物移动的方式合理组织为目的，以实现城市生活的方便、出行便捷和利于人们游憩为宗旨，包括交通设施的配置和功能上的规划。是以土地规划、区域规划为基础，而进行的适合区域定位发展的交通线路、交通方式和交通工具的三者合理配置，使其发挥各自的优势。现有技术中的提示灯存在分时段管控的车道，无须用到提示灯时不能将其隐藏起来，会导致错误引导的问题。	2023年1月	2023年1月	一种隐藏式伸缩提示灯项目研发于2023年1月批准立项，项目周期1个月，2023年2月上线。	完成\已拿证		140,055.19
4	一种隐藏式伸缩识别设备	发明专利	一菜一价场景中，大量使用到了识别设置，识别设置需要对托盘上的识别码进行采集识别才能进行使用，但是现有的识别设备的识别装置大都裸露在外，长时间后识别装置会附着灰尘，降低了检测的效率并且提高了错误率。	2023年1月	2023年1月	2023年2月上线，实际经营时使用	完成\已拿证	提高了检测的效率并且提高了准确率。	142,914.60
5	优信无限设备余量实时apk软件V1.0	软件著作权	1.后台展示每天、每餐的菜品售卖总重量、实际销售总重量、剩余总重量、损耗总重量； 2.菜品余量实时展示，让餐厅运营者可以看到菜品实时余量情况； 3.规范餐厅运营者加菜和换菜流程；	2023年2月	2023年6月	2023年7月上线，实际经营时使用	完成\已拿证	餐厅管理层、厨师能看到每天每餐每个菜品实际做了多少，销售了多少，损耗了多少，最后销售剩下多少，进行实时补充和控制管理。	572,506.53
6	优信无限智慧餐饮点餐软件V1.0	软件著作权	随着社会发展疫情影响，越来越提倡少接触就餐方式，提供设备点餐和扫码点餐功能，减少人员接触，提升顾客体验，从而降低运营成本，提供运营效率，减少人力成本，让餐厅运营更加简单。 在大型美食城的就餐环境下，支持设备点餐和门店点餐功能，可以提高竞争力、改善经营效益，并适应现代化的餐饮行业发展趋势，更好更快的服务商家，让用户体验更加快捷。	2023年2月	2023年6月	2023年7月上线，实际经营时使用	完成\已拿证	本技术项目研发成功后，可增强公司在本领域技术竞争力，提高此类项目中标率。	988,272.39

7	优信无限智慧餐饮收银系统 V1.0	软件著作权	首先，智慧餐饮收银系统可以帮助餐厅提高服务效率。传统的收银方式需要人工操作，容易出现错误，而智慧收银系统可以自动识别菜品和价格，减少人为错误，提高结账速度，节省顾客等待时间。其次，智慧餐饮收银系统可以提升餐厅管理的精细化水平。系统可以实时记录销售数据，帮助餐厅管理者了解菜品销售情况，制定更科学的进货和菜单调整策略，提高餐厅的经营效益。此外，智慧餐饮收银系统还可以提升顾客体验。系统可以实现会员管理、预定点餐、在线支付等功能，提供更为便捷的就餐体验，增加顾客的满意度和忠诚度。	2023年2月	2023年6月	2023年7月上线，实际经营时使用	完成\已拿证	1) 本软件适用于各种餐饮营业场所，实现经营场所的信息化管理； 2) 具备强大的软件开发和系统集成能力，能够设计、开发和维护智慧餐饮收银系统的各项功能模块，确保系统的稳定性、安全性和高效性； 3) 系统具备对大量数据进行管理、存储和分析的能力，以支持餐厅的经营决策和优化运营管理； 4) 系统具备良好的数据安全保障机制，包括支付安全、信息加密、防火墙等技术手段，同时保证系统的稳定运行。	492,688.36
8	优信无限壁挂式收银软件 V1.0	软件著作权	1、提升收银效率：应具备快速处理交易、准确计算价格等特点，实现更加高效、精准的收银操作，减少顾客等待时间，提升顾客满意度； 2、优化店面管理：通过壁挂式收银软件，商家可以实时掌握销售情况，为销售策略制定提供有力支持。同时软件还能按餐别进行经营分析，帮助商家更好地了解市场需求和消费者行为，优化经营管理策略； 3、提高数据安全性：壁挂式收银软件应具备强大的数据加密和安全防护功能，能确保交易数据不被泄露或篡改。	2023年2月	2023年7月	2023年8月上线，实际经营时使用	完成\已拿证	壁挂式收银设备可以用于校园、园区、社区、企事业单位的食堂、餐厅、小卖部、超市等场景的消费支付。基于此设备，公司可以为商家开发一款集刷脸、扫码、刷卡于一体的智能收银软件，从而为商家提供更加高效、便捷的收银解决方案，提升顾客满意度和经营效益。	491,853.87
9	优信无限台式智慧收银软件 V1.0	软件著作权	优信无限台式智慧收银软件 V1.0 是扫码点餐系统的组成部分。适用于堂食点餐场景，收银员帮助顾客进行开桌点餐，顾客就餐结束后进行收银。	2023年3月	2023年7月	2023年8月上线，实际经营时使用	完成\已拿证	收银点餐系统主要是为规模较大餐饮店提供点餐收银服务。系统分为桌台、点餐、订单、上菜、互动、交班、打印七个板块组成，适合大型餐饮场所客户。	525,009.58
10	优信无限档口智慧收银软件 V1.0	软件著作权	1、提升收银效率：应具备快速处理交易、准确计算价格等特点，实现更加高效、精准的收银操作，减少顾客等待时间，提升顾客满意度； 2、优化店面管理：通过档口式收银软件，商家可以实时掌握销售情况，为销售策略制定提供有力支持。同时软件还能按餐别进行经营分析，帮助商家更好地了解市场需求和消费者行为，优化经营管理策略； 3、提高数据安全性：档口式收银软件应具备强大的数据加密和安全防护功能，能确保交易数据不被泄露或篡改。	2023年3月	2023年7月	2023年8月上线，实际经营时使用	完成\已拿证	基于此设备，公司可以为商家开发一款集刷脸、扫码、刷卡于一体的智能收银软件，从而为商家提供更加高效、便捷的收银解决方案，提升顾客满意度和经营效益。	530,610.46
11	优信无限 AI 结算管理软件 V1.0	软件著作权	由于计算价格速度缓慢而导致排队拥堵的情况。使用视觉识别结算台，通过摄像头采集并学习菜品图片，在结算时，只需要把选取好的小碗菜放到识别区，结算软件就能采集并辨别出结算区域中的小碗菜，同时计算结算价格。	2023年3月	2023年7月	2023年8月上线，实际经营时使用	完成\已拿证	用户和通过刷脸、刷卡、刷二维码进行结算，省去人工计价和收银工作。	1,116,088.15
12	优信无限智慧团餐平台	软件著作权	通过企业供应链管控、集团化管理、决策数字化等方式，实现门店独立经营和总部统一管理，满足多项目高效管理的同时充分发挥已有市场规模优势。	2023年7月	2023年12月	2023年12月上线测试通过	完成	团餐企业不断提高自身的数字化管理能力，加强食品安全保障，优化生产计划和供应链管理，以提高企业竞争力和可持续发展能力。	549,281.35

13	无信支付 支付K12 团餐解 决方案	发明专利	• 学校/商户管理后台：一个基于网页的综合性的管理系统，用于管理学校和商户的各项业务和运营。主要功能包括商户管理、门店管理、学校管理、组织架构、人员管理等。 • 学校/家长小程序：校餐易专为学校和家长设计的小程序，方便管理和沟通有关学校餐饮计划的事项。它提供孩子管理、餐饮订购、菜单浏览、营养信息、反馈提交和通知提醒等功能。这个小程序提升了用户体验，促进学校和家长之间的高效协调。 • 刷脸消费设备：刷脸收银设备让学生/教职工通过人脸识别进行就餐与支付。支持固定金额和自定义金额支付，提供交易统计、订单查询、预订核销等功能，同时支持离线消费。	2023年7月	2023年12月	2023年12月上线测试通过	完成	通过技术创新和资源整合，为学生、家长和学校提供更方便、安全、高效的餐饮服务体验。	475,131.75
14	一种基于视频分析的食堂智慧排队系统	发明专利	1. 排队问题与效率提升：随着社会的发展，食堂作为一个重要的集体用餐场所，面临着排队拥堵、就餐效率低下等问题。本研究旨在通过引入智能监控系统，分析实时人流量、排队人数等信息，优化排队指引流程，使食堂在高峰期也能够高效运作，缩短排队等待时间。 2. 就餐区域管理：食堂内的就餐区域常常存在就餐人数不均和座位浪费的问题。通过就餐人数检测模型和实时指引系统，可以精确了解每个就餐区域的就餐人数，并在空位显示端展示实时的座位分布图，帮助就餐者快速找到空位，提高座位利用率。	2023年7月	2023年12月	2023年12月上线测试通过	完成	应用先进的技术手段，为食堂管理带来全新的解决方案。通过解决食堂管理中的实际问题，为广大食堂提供更智能、高效、便捷的服务，为食堂管理提供科学的数据支持，进一步提升食堂管理水平。	530,545.12
15	一种图像识别菜品后订单结算收银的方法	发明专利	用户可以通过此软件将托盘菜品至于镜头下，系统会自动识别菜品和菜品售价，并计算出所有菜品的总价。客户可以进行自助结算，结算方式灵活多样，支持人脸识别、刷卡以及微信、支付宝、用户自助付款过程方便快捷，无需餐厅工作人员辅助操作。	2023年8月	2023年12月	2023年12月上线测试通过	完成	增强我司在本领域技术竞争力，扩展我们智能餐饮涵盖的范围，为商家和用户提供更菜品识别和自助结算功能。	266,462.05
16	基于大数据分析的团餐智能排队系统	发明专利	1) 输入排队需求，经营目标，自动或手动进行排队； 2) 对餐厅每天每个餐别的排队结果进行指标统计，预警； 3) 排队结果输出采购需求，生产计划，以指导采购和生产。	2023年8月	2023年12月	2023年12月上线测试通过	完成	团餐餐厅的客户比较集中，对周期性菜单的排布有明确和个性化的要求，如荤素搭配，口味搭配，营养搭配，忌口食材等等。在销售端不同的菜品要根据销售情况排不同的量，也需要销售数据的分析支撑，同时为保持市场竞争力，团餐餐厅菜单会定期更新，对排餐工作的要求极高。仅靠人的经验排餐很难达到多方满意的程度。本系统能为解决团餐企业的排餐难题。	481,237.52
17	无信分账还款V1.0	软件著作权	功能需要便于财务对账，清晰知道每一笔银行入账资金来源和追溯到具体的还款商户和订单；并且需要有风险预警机制，对于可能还款延期的商户，起到预警提醒，提前采取应对措施，降低还款延期风险；在我司现有分账产品功能上进一步开发“分账还款”功能，运用到公司的暖冬分账	2023年8月	2023年12月	2023年12月上线测试通过	完成	公司投资优质客户，支持客户开店。通过分账能力从门店充值/消费业务订单中每月收回固定分红，执行制定的还款计划，通过在线收取门店消费订单金额/充值订单金额进行还款	405,985.68

18	智能售卖柜	发明专利	还款业务场景中，商家可通过分账能力进行线上还款，减少线下还款操作流程和成本。 拓展食堂生态，提供更多的消费场景，满足部分食堂的个性化需求，提供我司智能零售综合解决方案。将美智售卖柜纳入到我们的设备生态中，用户可以通过我们的小程序进行消费，使用餐饮系统的支付能力。 1) 延时分账-收单商户配置：新增设置方式，支持按餐厅设置、按门店设置； 2、分账记录： 1) 新增分账记录表，记录每笔订单分账明细、分账退款明细；2) 数据权限：需要根据账户拥有的门店数据权限进行数据过滤； 3、分账账单： 1) 支持按日生成账单、按月生成账单；2) 账单查看方式：支持按接收方维度查看、按门店维度查看；3) 按接收方维度：根据接收方分组，查看到每个接收方在对应门店的分账账单；4) 按门店维度：根据门店分组，查看到每个门店下各个接收方的分账账单；5) 数据权限：需要根据账户拥有的门店数据权限进行数据过滤；	2023年8月	2023年12月	2023年12月微信小程序、支付宝小程序测试通过	完成	利用智能零售综合解决方案，助力传统零售企业实现互联网变革，开启智能零售新时代。实现线上线下融合、数字化全渠道营销，助力传统零售企业实现互联网变革。	466,640.46
19	适应三级架构分账设置及分账		1) 支持按日生成账单、按月生成账单；2) 账单查看方式：支持按接收方维度查看、按门店维度查看；3) 按接收方维度：根据接收方分组，查看到每个接收方在对应门店的分账账单；4) 按门店维度：根据门店分组，查看到每个门店下各个接收方的分账账单；5) 数据权限：需要根据账户拥有的门店数据权限进行数据过滤； 我司的支付宝企业项目解决方案，目前的主要消费支付方式还是企业补贴。而企业补贴在支付宝交易中不算有效交易，不计入设备返佣交易笔数。另外企业补贴只支持团餐场景，如需用到其他场景还需要对接，成本高，不方便推广。支付企业码产品就可解决这些问题，让交易有效化，让补贴支付场景更丰富。	2023年8月	2023年12月	2023年12月上线测试通过	完成	1. 能根据商户、餐厅、餐线设置充值分账或消费分账增加商户、餐厅、餐线的统计表；每个股东能看到自己的分账入账记录，增强我司的产品功能。	300,998.36
20	支付宝企业码		我们的支付宝企业项目解决方案，目前的主要消费支付方式还是企业补贴。而企业补贴在支付宝交易中不算有效交易，不计入设备返佣交易笔数。另外企业补贴只支持团餐场景，如需用到其他场景还需要对接，成本高，不方便推广。支付企业码产品就可解决这些问题，让交易有效化，让补贴支付场景更丰富。	2023年8月	2023年12月	2023年12月完成	完成	本技术项目研发成功后，大幅提高支付宝设备的有 效交易笔数，让更多的设备拿到更多的返佣。	358,761.28
21	支付宝芝麻先付后享		芝麻先享是一款结合芝麻信用与支付能力的先享服务，后付款的服务类产品，旨在为商家提升商业效率的同时，为用户创造因为信用，所以简单的便捷生活方式。	2023年8月	2023年12月	2023年12月完成	完成	是商户代扣的升级产品，在商户代扣的基础上增加芝麻信用的管控，可以减少商家坏账。可增强我司在智慧食堂行业竞争力，提供更多学校/企业/工厂/园区等食堂解决方案，提高此类项目中标率。	338,029.27
22	iFood高端消费秤		1. 产品需要适配不同需求的消费场景，体现智慧餐厅的消费场所美观性，使用的便捷性。 2. 产品将具备先进的人脸识别技术。通过采用最新的人脸识别算法，设备可以实现快速、准确的用户身份识别，极大地提高了用户的使用体验。 3. 为了确保数据安全，采用加密传输和存储技术，保护用户的隐私和数据安全。 4. 设备还将支持高精度称重和多种计费方式，满足不同消费场景的需求。无论是按重量、按数量或者其他方式计费，都能够精确无误地进行结算。 5. 设备支持多种支付方式，包括人脸支付和扫码支付等，方便用户进行结算。	2023年10月			开发中	满足广大消费者对于智能化、高效化的需求，是一款具备高端外观设计及强大功能的智能称重一体机（旗舰人脸版）。这款设备将不仅仅是智能称重工具，更是智慧餐厅的重要组成部分。	

23	弱电工程智能计算工具软件 V1.0	软件著作权	6. 充分考虑用户体验和实际需求。通过不断优化设计方案和用户体验细节,力求打造一款功能强大、操作简便、外观美观的智能称重一体机(旗舰人脸版),以满足不同消费场景的需求。 该项目主要是为了解决弱电工程设计、施工和管理过程中面临的各种问题,提高工作效率和质量,同时也可以提高工程的安全性和可靠性。1. 智能设计工具: 这些工具使用先进的人工智能技术,能够自动化地进行弱电工程设计。它们可以根据工程师提供的需求和限制条件,自动生成设计方案,大大减少了人工设计和计算的时间。 2. 数据分析工具: 这些工具能够对弱电工程中的各种数据进行分析和挖掘,帮助工程师更好地理解系统的性能和行为。例如,它们可以分析设备的能耗、网络的流量等数据,从而优化系统的运行和维护。 3. 模拟工具: 这些工具可以对弱电系统进行模拟和仿真,帮助工程师预测系统的性能和行为。通过模拟,工程师可以在实际部署之前发现和解决潜在的问题,提高系统的可靠性和稳定性。 4. 项目管理工具: 这些工具可以帮助工程师更好地管理弱电工程项目的进度和质量。它们可以跟踪项目的状态、管理任务和资源,并提供实时的项目报告。 协作工具: 这些工具可以帮助工程师与其他团队成员进行有效的协作和沟通。例如,它们可以提供在线协作编辑、实时聊天、文件共享等功能,提高团队的协作效率。 为了通过自动化、智能化的参数计算和优化手段,提高弱电系统的设计效率、性能和经济性,以适应行业发展的需求并推动行业的技术进步。1. 需求分析与系统设计: 首先,深入研究弱电行业的实际需求,包括不同类型的弱电系统、常见的优化问题和挑战等。基于这些需求,设计软件的整体架构、功能模块和用户界面。 2. 参数计算与优化算法研究: 研究适用于弱电系统的参数计算方法与优化算法。这些算法应能够高效、准确地处理各种电气参数,并提供优化建议以改善系统性能。 3. 数据库设计与维护: 设计并建立包含弱电系统各种参数、设备信息、优化规则等的数据库。确保数据库的结构合理、数据准确且易于维护。 4. 软件开发与测试: 根据系统设计和算法研究,开发软件的各个功能模块,并进行集成和测试。确保软件功能完善、性能稳定且符合用户需求。 提高巡检效率,增强安全性,适应现代技术发展,解决人力短缺问题,并提高服务质量。1. 视频图像处理: 该系统需要具备对视频图像的实时处理能力,包括清晰度调整、色彩调整、对比度调整、画面裁剪等功能,以便更好	2023年1月	2023年1月	2023年1月完成	完成\已拿证	通过整合各种智能计算工具,可以帮助工程师快速、准确地完成弱电工程的设计、分析和项目管理,提高工作效率和系统的质量。	96,800.36
24	弱电行业参数优化计算软件 V1.0	软件著作权	为了通过自动化、智能化的参数计算和优化手段,提高弱电系统的设计效率、性能和经济性,以适应行业发展的需求并推动行业的技术进步。1. 需求分析与系统设计: 首先,深入研究弱电行业的实际需求,包括不同类型的弱电系统、常见的优化问题和挑战等。基于这些需求,设计软件的整体架构、功能模块和用户界面。 2. 参数计算与优化算法研究: 研究适用于弱电系统的参数计算方法与优化算法。这些算法应能够高效、准确地处理各种电气参数,并提供优化建议以改善系统性能。 3. 数据库设计与维护: 设计并建立包含弱电系统各种参数、设备信息、优化规则等的数据库。确保数据库的结构合理、数据准确且易于维护。 4. 软件开发与测试: 根据系统设计和算法研究,开发软件的各个功能模块,并进行集成和测试。确保软件功能完善、性能稳定且符合用户需求。 提高巡检效率,增强安全性,适应现代技术发展,解决人力短缺问题,并提高服务质量。1. 视频图像处理: 该系统需要具备对视频图像的实时处理能力,包括清晰度调整、色彩调整、对比度调整、画面裁剪等功能,以便更好	2023年2月	2023年2月	2023年2月完成	完成\已拿证	弱电行业参数优化计算软件的预期成果涵盖了工具开发、方案优化、成本节约、竞争力提升、技术积累、用户满意度提升以及行业标准化等多个方面,这些成果将共同推动弱电行业的进步和发展。	50,395.15
25	智能动态视频巡检系统 V1.0	软件著作权	提高巡检效率,增强安全性,适应现代技术发展,解决人力短缺问题,并提高服务质量。1. 视频图像处理: 该系统需要具备对视频图像的实时处理能力,包括清晰度调整、色彩调整、对比度调整、画面裁剪等功能,以便更好	2023年2月	2023年2月	2023年2月完成	完成\已拿证	智能动态视频巡检系统开发需求,提高巡检效率: 传统的巡检方式通常依赖人工,不仅效率低下,而且容易出错。智能动态视频巡检系统可以自动进行巡检,减少人力成本,并且大幅提高巡检的准确性和	47,475.10

26	智能定位系统 V1.0	软件著作权	捕捉和识别设备运行状态和异常情况。 2.异常检测与识别：系统需要能够自动检测和识别设备运行中的异常情况，包括机械故障、电气故障、环境变化等，并且能够根据异常情况进行分类和预警，提高巡检的准确性和效率。 3.数据分析与利用：系统需要能够对收集的視頻数据进行深度分析和利用，提取设备的运行状态、故障模式、维修历史等信息，为设备的维护和改进提供决策支持。 智能定位管理是一种利用无线射频识别（RFID）或类似技术进行定位和管理的系统。该系统通过在特定区域内安装基站，并给需要定位的物体（标签）附着 RFID 标签或类似设备，使物体能够被实时追踪和定位。 智能定位管理系统主要用于对人员和物品进行实时监控和管理。此外，该系统还可以与现有的视频技术结合，实时查看现场情况，为调配相关人员及时解决突发情况提供依据。在某些应用场景下，智能定位管理系统还可以与 Lora+ 蓝牙等技术结合，对工作人员的工作过程和结果进行数据化、可视化监督管理。	2023年3月	2023年3月	2023年3月完成	完成\已拿证	智能定位管理系统的预期效果是多方面的，包括提高管理效率、节约成本、提高服务质量、增加安全性、实现可视化监控、优化资源配置、增强决策支持和满足法规要求等。这些预期效果可以帮助企业提高运营效率和管理水平，降低运营成本，并提高企业竞争力。	147,700.72	
27	智能行为识别系统 V1.0	软件著作权	智能行为识别系统是指通过计算机视觉、深度学习等技术，对人类行为进行自动识别、分析和解释的系统。这种系统可以应用于多个领域，如安全监控、智能家居、人机交互等。 在安全监控领域，智能行为识别系统可以对监控视频中的人员行为进行自动识别，如人脸识别、行为分析、异常检测等，从而提高了安全监控的效率和准确性。在智能家居领域，智能行为识别系统可以对家庭成员的行为和习惯进行自动识别和记录，从而实现智能化的家居管理和控制。在人机交互领域，智能行为识别系统可以用于自然语言处理、手势识别等方面，提高人机交互的效率和用户体验。 智能行为识别系统的实现需要综合运用计算机视觉、深度学习、图像处理等技术。其中，深度学习技术是关键，可以通过训练大量的数据模型来提高系统的准确性和鲁棒性。此外，智能行为识别系统还需要进行大量的数据采集和标注工作，以提供足够的训练数据和测试数据。	2023年4月	2023年5月	2023年6月完成	完成\已拿证	1.智能行为识别系统可以自动识别和分析人员行为，从而实现了智能化监控和管理。这可以大大减少人工干预和失误，同时也可以提高监控和管理效率。 2.智能行为识别系统可以通过对监控视频中的人员行为进行自动识别和分析，及时发现异常行为，从而提高了安全监控的效率和准确性。这有助于减少安全事故的发生，保障公共安全和稳定。	122,344.94	

28	智能人数统计系统 V1.0	软件著作权	智能人数统计系统是一种利用视频图像分析技术进行人流数量统计的智能化应用系统。它通过内置算法对视频中人数和人群流动方向等信息进行有效统计并生成报表，帮助用户及时掌握监控区域实时动态信息，并得到现场准确的人数和人群流量数据。	2023年4月	2023年5月	2023年7月完成	完成\已拿证	1. 提高统计效率和准确性：智能人数统计系统能够实现自动化、快速、准确的人数统计，减少人工干预和错误，提高统计效率和准确性。 2. 实时监控和数据统计分析功能：智能人数统计系统能够实时监控和数据统计分析功能，提供实时的人数统计数据和进出情况，为安全监控、人流控制、决策支持等提供数据支持。 3. 适应不同场景和环境：智能人数统计系统能够适应不同的场景和环境，包括室内外环境、不同光线条件、人员流动方向等，保证统计的准确性和稳定性。 4. 保护个人隐私：智能人数统计系统需要保护个人隐私，采用差分隐私技术、加密技术等手段，确保用户信息安全。 5. 可扩展性和可维护性：智能人数统计系统需要具备可扩展性和可维护性，方便扩展和升级，以适应未来需求的变化和技术的发展。	191,420.94
29	智能人脸识别系统 V1.0	软件著作权	智能人脸识别系统是一种集成了人工智能、机器识别、模型理论、专家系统等多种技术的生物特征识别系统。它可以通过图像摄取、人脸定位、图像预处理以及人脸识别等步骤，实现对人脸信息的采集、处理、分析与集中管理。这种系统的核心是识别结果具有实用化的识别率和识别速度，其核心技术是实现弱人工智能向强人工智能的转化。	2023年7月	2023年8月	2023年8月	完成\已拿证	1. 提高识别准确性：通过优化算法和训练模型，提高人脸识别的准确性，减少误判和漏判。 2. 快速识别和响应：智能人脸识别系统能够在短时间内对采集的人脸图像进行识别，并快速响应，提高安全监控等应用的效率。 3. 隐私保护：通过采用差分隐私技术、加密技术等手段，保护个人隐私，确保用户信息安全。 4. 广泛应用：智能人脸识别系统可以应用于安全监控、门禁系统、支付验证、登录认证等各个领域，方便用户的使用。 5. 提升智慧城市建设水平：智能人脸识别系统可以与智慧安防、智慧交通等领域相结合，提高城市管理的智能化水平，提升城市的生活品质和安全保障。 6. 促进人工智能技术的发展：智能人脸识别系统是人工智能技术的重要应用之一，它的研发和应用可以促进人工智能技术的不断发展和进步。	110,381.74

如上表所示，公司研发费用资本化金额准确、真实，不存在调节利润的情形，相关会计处理符合企业会计准则的规定。

6、关于人员变动

报告期内，公司在职员工共减少83人，其中销售人员减少34人、研发人员减少33人。公司本期营业收入108,866,489.68元，同比增加41.24%。

请你公司：

(1) 结合销售部门设置、销售人员安排、销售人员对业绩的贡献及对可比公司的对比情况等，说明销售人员的数量变动趋势与收入变动趋势相反的原因及合理性，对公司业务开展的具体影响；

回复：

公司销售部门期初共计185人，分布在33个分子公司和办公事处，覆盖和服务全国营销网络；公司对销售人员的安排，让销售人员围绕销售目标，在所在区域内进行公司产品相关的售卖活动，公司通过CRM等工具管理销售行为和各项业务指标。

选取同行业可比公司销售人员及销售人员对业绩贡献比等，具体情况如下：

单位：元

证券代码	证券名称	截至2023年12月31日 销售人员数量	2023年智慧食堂相关营业收入	销售人员人均创收
300645	正元智慧	330	1,224,652,724.77	3,711,068.86
300597	吉大通信	73	555,246,899.78	7,606,121.91
873373	雄伟科技	73	132,011,231.99	1,808,373.04

注：由于上市公司2024年半年报告中未披露销售人员数量，因此上述数据选取2023年年度报告。

本期公司营业收入108,866,489.68元，销售人员164人，销售人员人均创收644,180.41元，低于可比公司销售人员对业绩的贡献程度。结合上述可比公司数据可以看出，销售人数的多少对业绩的贡献及收入变动趋势未必完全保持一致，与各公司行业规模、内部激励政策及销售产品等因素有关。

本期公司销售人员的数量变动趋势与收入变动趋势相反的原因系本期公司对智慧食堂业务的销售人员做出调整，合理的激励机制更能激发销售人员的积极性和创造力，进而推动销售额增长，此次调整，少量的更优秀的业务人员能够创造比以往更高的业务效率，因此，在经过验证的、更为合理的激励机制前提下，公司适当调整销售人员数量，并加强销售人员的培训，健全更为合理的优胜劣汰机制，以适应市场的扩大，为公司业绩的提升带来推动作用，具有合理性。

(2) 结合离职研发人员的工作年限、职责、主要研发项目、学历分布、是否核心人员等，说明研发人员离职人数较多的原因，对公司研发活动造成的影响，公司采取的减少影响的措施。

回复：

2024年1-6月，公司离职研发人员工作年限、分离分布等具体情况如下：

工作年限	离职研发人员 分布情况	学历情况	离职研发人员 分布情况	是否核心研发人员
1-3 年	17	大专以下	6	否
3-5 年	4	大专	18	否
5-7 年	5	本科	9	否
7 年以上	7	本科以上		否

研发人员离职33人，并无核心研发人员离职，人员离职对公司研发核心产品无重大影响，2024年1-6月公司研发人员离职人数较多的原因系优化研发人员，提高全体研发人员效率所致；为应对未来产品市场的变化，公司采取以下措施减少影响：

①减少定制化项目开发投入，专注标准产品投入和交付，这样有利于产品稳定和公司长远发展；

②更加聚焦市场需求摸索和方向探索，稳扎稳打，专注关键客户关键功能的研发。

广东优信无限网络股份有限公司

2024年12月17日