烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 20241225

投资者关系活动 类别	☑ 特定对 □媒体采证 □新闻发和 ☑ 现场参 □其他	方 □业绩说明会 市会 □路演活动		
活动参与人员	场次一			
	序号	代表机构	姓名	
	1	诺安基金	吕 磊	
	2	九泰基金	袁多武	
	3	天风证券	任康	
	场次二			
	序号	代表机构	姓 名	
	1	交银施罗德基金	何 雄	
	按照要求,	以上人员已签署了承诺书。		
	杰瑞股份参会人员: 董事会秘书 曲宁、投资者关系总监 毛彩霞			
时间	场次一: 2024年12月24日 13:30-16:00			
	场次二: 2024年12月25日 09:00-11:00			
	场次二: 2	2024年12月25日 09:00-11:00		

一、公司基本情况介绍

二、互动交流摘要

1. 请问公司在北美的燃气轮机发电机组业务开展情况如何?

答:目前公司燃气轮机发电机组已在北美成功开展设备销售和设备租赁两种业务模式。由于北美市场的电力基础设施建设不尽完善,相比于国内作业区块需要更多地应用发电机组供电以满足电驱压裂设备作业需求。公司自主研制的 35MW 移动式燃气轮机发电机组能够在北美等电力设施受限的地区为客户提供快捷、高效的电力供应,满足不同客户的作业需求。

2. 请问中石油电驱压裂成套设备招标进展如何?

答:根据公示结果,在中石油 2024 年下半年两批次电驱压裂成套设备带量集中采购项目中,公司已中标全部三个标段。目前公司正在积极推进合同签署等工作。

交流内容及具体 问答记录

3. 请问公司能够在高端装备领域持续保持竞争力的主要优势有哪些?

答:公司产品和服务具有一定优势,公司坚持创新驱动,持续加强关键核心部件及新产品的研发投入,不断提升自身产品及服务的质量。比如公司在电驱压裂成套设备方面的研发创新,使杰瑞压裂设备具备更大的功率,更能够满足大排量、高压力、连续长时间作业的需要,提高作业经济效益。同时,公司深耕油气行业多年,在国内外具有丰富的业务经验,市场体系建设成熟,在产品交付、售后维保服务等方面也具备一定优势。

4. 请介绍下公司油气工程业务在海外的开展情况?

答:公司油气工程业务聚焦于上游油气水的集输、处理等地面工程及中游管道、储存等基础设施建设,为客户提供工程设计、采购、施工管理、运维等一体化定制化解决方案。近年来,公司成功实施了包括科威特国家石油公司(KOC)JPF-5项目在内的多个EPC重点项目,获得了业主方的高度评价,提升了市场对杰瑞的认可度。今年以来,公司又陆续斩获中东、亚太等地区的多个国有石油公司的重点项目订单,彰显公司业务实力。该板块业务的开展,可以带动公司高端设备、油气技术服务、环保等各板块的协同发展,推动公司海外战略实施和国际化布局。

	三、现场参观	
	1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。	
	2、参观杰瑞高端设备制造板块和天然气工业园(杰瑞西区、南区)。介绍公司企业文	
	化、发展历程和整体业务布局,现场介绍柴驱/电驱压裂设备、固井设备、连续油管设	
	备、酸化压裂设备、天然气压缩机组设备、混砂设备、批混设备、数字化智能指挥中心	
	等,介绍柱塞泵、变速箱、变频器等有关关键部件构成、功能,以及压裂作业流程和基	
	本原理。	
关于本次活动是		
否涉及应披露重	否	
大信息的说明		
活动中所使用的		
演示文稿、提供	无	
的文档等附件		