

证券代码：000998

证券简称：隆平高科

袁隆平农业高科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-10

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	详见投资者参会清单
时间	2024年12月27日下午14:00-14:40；15:00-15:30
地点	线上交流
接待人员姓名	董事会秘书 胡博
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 水稻业务整体经营情况？</p> <p>在当前粮食价格低迷的市场环境下，公司通过加强水稻产业资源统筹和运营协同，深化全系列产品创新推广战略，进一步实现了业务高质量持续增长。科研成果上，公司新品种实现成功迭代，推出以颍两优、臻两优等为代表、具有市场竞争力的新品系，在稳定中迟熟优势类型的基础上，早播早熟、优质高产等短板类型即将逐步补齐，籼粳杂交稻自主研发和对外合作将进一步加速。营销推广上，公司通过“谋增量、稳存量、坚持高质量运作重点新品系”，提升单品种的市场占有率；同时采用“多品牌、宽渠道运作”的营销方式，结合水稻生态区域丰富、市场细分类型多样特点，利用自主研发优势，使公司产品在各重点市场能够充分</p>

拓宽渠道，提高终端覆盖度，从而迅速上量。根据最新农技推广中心的数据，在全国杂交水稻推广面积前十大品种中，公司占据了7个席位。预计公司水稻产业将进入下一个高质量发展周期。

2. 玉米种子业务的经营情况？转基因推广情况？

面对粮食价格低迷和农户种植积极性下降的双重挑战，一是营销管理方面，公司通过实施“强品种、强渠道、补短板、目标管理、过程管理”的营销策略、SAVE 营销模式以及高端营销路线，玉米种子业务在 2023-2024 业务年度实现了稳健增长，2024-2025 业务年度的发货量也比上年同期有所增长。未来，公司将持续通过并购重组等战略举措，在公司相对薄弱区域与当地优势种业企业、育种家展开合作，以实现区域拓展，进一步增强公司的市场竞争力和行业地位。二是科研方面，公司采用“内研外引”的策略，强化自主研发与科研院所的紧密合作，不断推进产品更新迭代和储备，目前已成功储备了一系列高抗密植型等优势品种以满足市场需求。

转基因方面，公司在转基因玉米商业化领域先发优势和技术创新能力优势明显，同时玉米品种表现出较高的稳定性，目前市场需求旺盛且深受农户喜爱。随着转基因玉米市场渗透率的逐步提升，预计市场需求将不断扩大，公司将进一步提升玉米产业板块的市场份额。

3. 巴西整体业绩情况如何？应对外部压力的举措和效果？

隆平巴西是中信集团和公司的一项战略性资产。面临国际粮价下跌和巴西气候异常的双重压力，中信集团和公司及时关注巴西的经营状况，并积极采取管理举措应对挑战：（1）并表后，隆平高科已将隆平巴西纳入上市公司的有效管理，通过月度经营分析等举措，推动其实施更为稳健的经营策略。（2）公司主动调整优化营销策略和生产经营计划，加快销售降低库存风险，并加强

	<p>精益降费，利用国内银行贷款置换高成本的巴西当地贷款，降低利息成本。（3）隆平巴西拥有稀缺的热带和亚热带种质资源，公司正加速在国内开发利用巴西优质种质资源，推进研发融合，创造更多利润增长点。（4）在大股东的指导下，加强汇率风险管理，并探索粮贸合作，以更好利用巴西资产和对冲汇率风险。</p> <p>4. 专精特新种子业务板块的情况？</p> <p>如公司在 10 月 31 日专精特新作物种业板块专题交流会上向投资者们呈现的，公司黄瓜、辣椒、谷子、食葵等专精特新种子业务在各细分市场均保持领先地位，市场份额分别为 60%、10%、60%、39%；公司专精特新业务凭借较高的市场份额和较强的核心竞争力，盈利水平较高，且较为稳定；同时，在各自产业链上，通过种子推动一二三产业融合发展，提升了产业链整体价值，促进了自身业务持续增长。虽然 2024 年各业务表现存在一定差异，但总体而言，专精特新业务保持了稳健的增长态势。未来，公司将进一步推动专精特新作物的产业链上下游协同发展，增强产业化优势，提升公司整体市场竞争力。</p> <p>5. 公司在瘦身健体专项行动的管理举措和成效？</p> <p>在中信集团的推动下，隆平高科从 2023 年开始开展为期三年的“瘦身健体”专项工作。在 2023 年已主动剥离低效、无效、非主业的参股公司 13 家的基础上，2024 年全力推动“压降层级、瘦身健体”专项，超额完成任务，共处置 30 余家参控股公司。2025 年，公司将继续集中力量，扎实开展瘦身健体、提质增效等专项工作，力争完成 30 项左右的任务。三年“瘦身健体”专项工作完成后，公司股权层级会进一步压降，业务更加聚焦，资产质量提升，为后续高质量发展打下坚实基础。</p>
附件清单	投资者参会清单

附件：投资者参会清单

序号	公司	姓名
1	长城财富保险资管	杨海达
2	太平养老保险	肖变英
3	太平洋资产管理	魏 巍
4	太平洋资产管理	向 涛
5	长安基金	徐小勇
6	西部利得基金	林 静
7	万家基金	邱庚韬
8	光大保德信基金	林晓凤
9	国金基金	王小刚
10	汇泉基金	陈 谦
11	金元顺安基金	侯 斌
12	诺安基金	耿 诺
13	鹏华基金	王石千
14	银华基金	王一川
15	朱雀基金	刘丛丛
16	鹏扬基金	张延鹏
17	明世伙伴基金	孙 勇
18	明世伙伴基金	付梦晨
19	红杉中国	闫慧辰
20	前海汇杰达理资本	解 睿

21	偏锋投资	王晶晶
22	泾溪投资	吴克文
23	润晖投资	李 勇
24	睿胜投资	韩 立
25	嘉承金信投资	赵 欣
26	锦绣中和(天津)投资	方家逸
27	玄元投资	吕伟志
28	尚诚资管	黄向前
29	上汽顾臻资管	沈怡雯
30	上海深积资管	曲红丽
31	朴易资产	程 峰
32	马可波罗中国资管	鄧咏梅
33	景泰利丰资管	吕 志
34	华泰柏瑞	盛 豪
35	华美国际投资集团	齐 全
36	广州金控资管	黄 勇
37	毕盛投资	孙 鹏
38	北京泓澄投资	宋浩博
39	东证资管	蔡毓伟
40	尚诚资产管理	黄向前
41	荷荷（北京）私募基金	唐 巍
42	海南鑫焱创投	陈 洪

43	谦信私募基金	陈静怡
44	广州瑞民私募基金	黄 鹏
45	百达世瑞(上海)私募基金	许汪洋
46	海南翎展私募基金	邵琮元
47	高致投资	熊 凌
48	光大证券	刘 勇
49	光大证券	苏晓珺
50	中邮证券	陈昭旭
51	中邮证券	刘意纯
52	中邮证券	孙旺明
53	东兴证券	郑及游
54	财通证券	王宇璇
55	南银理财	张一帆
56	中信证券	盛 夏
57	中信证券	罗 寅
58	中信证券	黎刘定吉
59	中信证券	彭家乐
60	中信证券	施 杨
61	中信证券	李 黎
62	中融信托	赵晓媛
63	国泰君安	林逸丹
64	国泰君安	王艳君

65	中金公司	王思洋
66	中金公司	陈泰屹
67	国联证券	王若晞
68	海通证券	黄晓明
69	天风证券	林毓鑫
70	广发证券	周舒玥