

证券代码：688777

证券简称：中控技术

## 中控技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-018

<b>投资者关系 活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（投资者开放日）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	<p><b>1、12月5日</b> 第一场：电话会议 美银证券、New Silk Road Investment、GIC、Millennium Capital Management、Qiming Venture、Artisan Partners、Point 72 共8人  第二场：现场调研 泰康基金、睿远基金、国源信达资本 共3人</p> <p><b>2、12月6日</b> 第一场：现场调研 海通证券、宝盈基金 共2人</p> <p><b>3、12月11日</b> 第一场：券商策略会 东吴证券、泓澄投资、阿杏投资、中信资管、汇丰晋信基金、光证资管、中航信托、贵山私募基金、海富通基金、国君资管、招银理财、富实基金、鹏扬基金、汇添富基金、华夏久盈资产、旭松投资、西部利得基金、明河投资、承珞投资、中信证券自营、西部证券、浙商自营、国华兴益保险、弘尚资产、富国基金、中</p>

银基金、仙人掌私募基金、金元顺安基金、华泰保兴基金、南华基金、国信资管、东北证券自营、弘毅远方基金、华创资管、景熙资产、东方自营、华夏基金、鹤禧投资、朱雀基金、长江养老、宽远资产、远希基金、易米基金、庐雍资产、惠升基金、博道基金、Nomura、Allianz、New Vision 共 52 人

第二场：现场调研

东方财富证券、西藏信托 共 2 人

#### **4、12月13日**

第一场：现场调研

中金公司、泓德基金、中海基金、毕盛资产、诚旻投资、双安资产、BlackRock、Fidelity Funds 共 8 人

#### **5、12月17日**

第一场：2024 年投资者开放日活动

机构及个人投资者 共 65 人

#### **6、12月18日**

第一场：券商策略会

申万宏源证券、南方基金、招商基金、宝盈基金、景顺长城基金、恒生前海基金、凯丰投资、华夏基金、平安基金、永安财险、申万宏源资管、财通证券、国富人寿、乐盈投资、平安大华基金、前海联合基金、星石投资、高盛资产、博时基金、泰康资产、长城基金、东方阿尔法基金、前海联合基金、阳光资产 共 28 人

#### **7、12月19日**

第一场：券商策略会

兴业证券、西藏东财基金、中信建投证券、友邦人寿、泽堃资产、

	<p>融捷资产、兴业自营、毕盛资产、博道基金、泰信基金、盘京投资、招银理财、中英人寿、英大国际信托、华能贵诚信托、中金资管、华安基金、国君资管、阳光资产、国信资管、淳厚基金、弘毅远方基金、陆家嘴国泰人寿、海通资管、金元顺安基金、诺德基金、Octo Rivers Asset 共 30 人</p> <p><b>8、12月20日</b> 第一场：电话会议 广发证券、长江养老 共 3 人</p> <p><b>9、12月24日</b> 第一场：现场调研 凯联资本 共 2 人</p> <p><b>10、12月26日</b> 第一场：现场调研 华西证券、星元投资、江苏恒道投资、道生投资、德骏达隆资产 共 5 人</p> <p><b>11、12月27日</b> 第一场：现场调研 华泰证券、博时基金 共 4 人</p>
<b>时间</b>	2024 年 12 月 5 日- 12 月 27 日
<b>地点</b>	<p>线上：电话会议</p> <p>线下：浙江省杭州市滨江区六和路 309 号中控科技园会议室</p>

<p><b>上市公司接待人员姓名</b></p>	<p>董事长、总裁：CUI SHAN；          副总裁、董事会秘书、财务负责人：房永生；          副总裁：陆卫军；          副总裁：吴玉成；          总裁助理：石莹；          证券部副总经理：钟菲；          高级证券事务经理：王帆。</p>
<p><b>投资者关系活动主要内容介绍</b></p>	<p><b>问答环节：</b></p> <p><b>1、公司近期成功中标中海壳牌乙烯项目，如何理解该项目对公司的意义？</b></p> <p><b>答：</b>公司近期与壳牌集团成员中海壳牌石油化工有限公司达成了重要合作，成功中标中海壳牌惠州三期乙烯项目，合同金额达数千万元。中海壳牌是目前国内投资额最大的中外合资企业之一，其乙烯总产能在国内名列前茅，产品品质高端且多元化。公司此次中标项目涉及新建 160 万吨/年乙烯装置及下游共 18 套化工装置等，包含全球规模最大的乙烯裂解装置之一，以及聚烯烃装置和高端聚醚多元醇装置等多个“世界级装置”，预计项目建成投产后总体乙烯产能将达 380 万吨/年，约占去年中国乙烯总产能的 8%。</p> <p>公司将中海壳牌生产控制和管理理念深度融合于业内自主首创的“1+2+N”智能工厂新架构，并加码“AI+数据”技术赋能该项目建设，全面实现生产过程高度自动化控制和精细化管理，共建世界级绿色石化产业高地。此次合作不仅增强了公司在国际市场的品牌影响力和技术竞争力，也为公司在全球石油化工高端市场的后续拓展奠定了良好基础。公司将继续携手国际企业共同探索工业 AI 等先进技术在全球能源和化工行业的产业落地应用，建设世界级智能制造示范工厂，打造行业新标杆，为全球流程工业从传统生产制造模式向高度自动化、智能化转变，实现高质量可持续发展注入强大动力。</p>

## 2、公司将如何加强产品自主研发和应用？

**答：**公司在技术研发上取得了多项重要成果，成功构建了涵盖“4 大数据基座+1 个智能引擎”的完整工业 AI 产品体系，推出了全流程智能运行管理与控制系统（OMC）、全设备智能感知平台（PRIDE）、全流程智能质量监控平台（Q-Lab）以及流程工业过程模拟与设计平台（APEX），这些平台分别作为运行、设备、质量和模拟的数据底座，持续构建公司“AI+数据”核心能力。同时，今年 6 月公司发布了自主研发的全球首款通用控制系统 UCS 和流程工业首款 AI 时序大模型 TPT，为流程工业带来颠覆性的突破。

此外，公司正在新加坡、日本及欧洲等地积极布局核心的软硬件+AI 技术研发中心，以吸引国际化高端人才，提升研发实力，进一步推动“AI+安全”、“AI+质量”、“AI+低碳”以及“AI+效益”的全方位智能化解决方案，全面拓宽 AI 技术应用场景，赋能产业变革和高质量发展。

## 3、中控技术是如何从行业竞争中脱颖而出的？未来又如何保持领先地位？

**答：**公司始终坚持以客户为中心，致力于为流程行业自动化与智能化的发展、为企业全新竞争力的打造注入“中控价值”，公司面向企业最关注的安全、质量、低碳、效益四大目标，凭借强大的技术创新能力、稳固的市场地位、优质的客户服务以及积极的国际化布局，实现了持续稳定的发展。过去十年公司累计为国内客户降碳近 20 亿吨，过去 30 年，为国内流程行业客户节省了上千亿的投资。

当前，公司正积极加快向工业 AI 公司的战略转型，探索工业 AI 发展之路，已构建了业内领先的“1+2+N”智能工厂新架构，深度打造“AI+数据”核心能力，推出“4 大数据基座+1 个智能引擎”的核心产品体系，形成面向“AI+安全”、“AI+质量”、

“AI+低碳”、“AI+效益”的智能化解决方案；基于安全、可靠、可信的工业级 AI，自主研发了全球首款通用控制系统 UCS、流程工业首款 AI 时序大模型 TPT 等创新型产品。同时，公司正积极围绕产业链整合、产业转型升级和寻求第二增长曲线的需求开展并购投资，以期进一步强化自身的技术实力和市场竞争力，为客户提供更全面的技术、产品和解决方案。

#### **4、公司今年推出的软件年费订阅制及目前进展如何？**

**答：**公司围绕“让工业更智能，让客户更成功”的使命，推出了 PlantMembership——基于软件年费订阅制的会员商业模式。通过这一模式，公司以 token 形式向会员客户开放涵盖数百款高价值软件包的组合，为客户追求高价值和高回报提供多样化的选择。PlantMembership 为客户实现了“软件投资成本大幅降低、软件运维零成本、软件升级无限制、会员订阅工业软件产品定期免费上新”等重要价值，加强了公司与客户之间的粘性，满足长期合作发展的需求，全面促进各类先进软件在工业企业中的应用落地。未来，公司将持续优化服务内容和收费标准，根据客户的反馈和市场需求不断迭代商业模式，确保为客户提供更好的服务体验，助力其实现数字化转型的目标。

自今年第二季度末至第三季度，公司正式推出此类业务模式以来，客户接受程度较高，截至三季度末公司已经与数百家客户达成了订阅制合作，累计订单快速增长，有效帮助客户提升了从设计到运营的长周期的整体综合服务能力，进一步全面赋能流程行业实现“安全、质量、低碳、效益”的高质量、可持续发展。

#### **5、公司如何看待主营业务在全球市场的潜力？**

**答：**除了中国本土市场外，公司看到了更多未被充分开发的国际市场潜力，特别是在那些流程工业项目建设需求旺盛的发展中国家和地区，如东南亚、中东、中亚和东欧等地区。公司将在继续深耕国内市场的同时积极开拓海外市场，持续深化与国际高

	<p>端客户的合作，不断拓展国际化生态圈及全球化布局运营能力，特别是针对沙特阿美（Saudi Aramco）这样的大型能源企业。目前中控技术已与沙特阿美携手开展了多个合作项目，涵盖数字化、信息安全、机器人等多个前沿领域，充分体现了中控技术在流程工业技术领域的卓越实力和全球服务能力优势。</p> <p>未来公司将继续推动在工业自动化、数字化、智能化领域的创新步伐，加快国际化布局，为赋能全球流程工业企业的高质量和可持续发展贡献中控力量。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照《投资者关系管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单	无
日期	2024年12月5日-12月27日