

证券代码：300376

证券简称：ST 易事特

2024 年 12 月 31 日

易事特集团股份有限公司投资者关系  
活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活 动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称 及人员姓名	财通证券 张 生	
时 间	2024 年 12 月 31 日	
地 点	广东省东莞市松山湖高新技术产业开发区总部五路 1 号公司会议室	
上市公司接待 人员姓名	董事、董事会秘书 赵久红 证券事务代表 温 凯、石雅芳	
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>公司董事、董事会秘书赵久红先生、证券事务代表温凯先生、石雅芳女士通过现场会议的形式向调研嘉宾介绍了公司的基本情况、最新业务进展及未来发展方向，并与投资者就公司相关情况展开了详细沟通与交流。</p> <p>一、投资者交流情况主要内容如下：</p> <p>1、证监会对公司行政处罚及市场禁入事先告知的情况及影响，请问公司有哪些应对计划？</p> <p>答：此次监管对公司涉及处罚事项，公司深刻认识到此次事件的严重性，将其作为重要警示，已全力投入整改工作中。我们将严格依据监管法律法规，持续推进各项规范工作，确保公司财务信息</p>	

的准确性与合规性，重新建立起规范、透明的公司运作体系。

目前，公司股票交易已被实施其他风险警示（ST）。根据相关规则，公司将在未来积极筹备撤销 ST 警示的各项工作。公司内部已对相关业务和财务状况进行了全面梳理与评估，基于现有的经营状况和发展趋势判断，预计届时撤销 ST 警示在实际操作中不存在难以克服的实质性困难。公司将严格按照相关要求，积极落实各项整改措施，努力恢复公司正常的市场形象与投资者信心。

涉及退市风险的评估，公司经过审慎评估与分析，本次事项不会导致公司因重大违法强制退市的情形发生。公司将持续加强内部管理与风险防控，确保公司经营活动在合法合规的轨道上稳健运行，切实维护全体股东的利益。

公司现阶段生产经营活动情况均一切正常，业务运转有序。尽管面临此次挑战，但凭借公司长期积累的行业经验、技术实力以及市场竞争力，我们有充分的能力和坚定的信心妥善处理好此次事项。对于因本次事件给投资者造成的不便与损失，公司将严格依照相关法律法规，积极主动地承担起相应责任，制定切实可行的补偿方案，最大限度地减少投资者的损失，维护投资者的合法权益。

## 2、公司 2024 年度整体发展情况如何？

答：2024 年，公司持续深耕优势领域并拓展新兴赛道。一方面，于传统的电力电子设备制造领域，凭借长期积累的品牌口碑与技术沉淀，在产业数字化的 UPS 不间断电源、数据中心机房精密配电系统等产品，稳固国内市场份额，持续为通信、金融等行业关键基础设施保驾护航。另一方面，公司积极布局新能源赛道，光伏 EPC 业务在国内分布式与集中式电站项目推动下显著提升，凭借性价比与本地化服务优势明显。

技术研发是其发展的关键驱动力。公司研发投入持续增加，聚焦智能微电网、储能一体化等多领域技术。研发成果斐然，新型储能变流器转换效率持续提高，提升储能系统充放电性能，配合自研

能源管理系统（EMS），为构建新型电力系统提供有力支撑，助力企业从单纯设备供应商向综合能源解决方案商转型。

同时公司也面临一些挑战。原材料价格波动压缩利润空间，海外市场受政策转型等因素面临挑战或准入阻碍。但公司通过优化供应链、加强本地化生产，部分缓解成本与海外市场难题，总体有望凭借技术、市场双重优势，实现稳健发展，持续提升行业影响力。

**3、公司海外业务都有哪些板块，涉及的国家分布情况，占总营收比例？**

答：公司海外业务收入主要来源于电源产品，如 UPS、EPS 等，其他产品如逆变器、充电桩、储能等正在海外大力开发拓展中，未来看好。海外业务大部分经销商负责销售渠道，公司与合作伙伴形成 ODM 合作模式的同时也自行销售公司品牌，我们拥有海外销售团队，业务涉及欧洲、非洲、中东、东南亚等众多国家和地区。海外 UPS 市场需求在欧美和亚非拉等区域分布相对均衡，亚非拉虽缺电但有电量使用需求的地方对电能稳定性要求与欧美类似，公司产品在这些区域都有市场。

**4、公司在光伏电站方面的持有和运营情况如何，后期在光伏自持电站有什么规划，公司光伏电站的发电电价情况怎样？**

答：公司目前拥有超过 500MW 光伏电站运营情况正常，能够为公司提供可持续的现金流入，公司战略是不再大规模增加持有运营的容量，部分电站计划在未来择机转让，现在面临的问题是国家新能源补贴未足额发放导致应收账款持续增加。光伏电站发电电价主要取决于当地国家核定的上网电价，各地区不同，价格也会有着一定差异。

**5、公司的充电桩业务的特点与情况，客户都有哪些？**

答：公司充电桩业务具有多方面特点与情况。在产品类型上，主要生产直流桩，国内出货量占具主导，海外也有少量业务。认证方面，已取得欧洲和美国的认证，包括交、直流欧标和美标且会依

具体情况区分。

客户方面，国内、外市场存在明显差异，海外交流桩需求明显，主要由车企和电力安装公司销售给辖区内客户；国内新能源汽车充电站第三方运营机构的需求众多，客户主要涉及 TO G 或 TO B 端，产品更倾向于高压直流桩。

## 6、新能源板块未来发展战略与规划是什么？

答：公司新能源板块涵盖光伏、储能、充电桩三项核心业务，当前占公司业务总量近半，且处于政策利好与市场潜力巨大的发展环境中。公司高度重视其未来发展前景，凭借在电力电子领域积累的深厚技术实力、专业人才储备，充分把握政策机遇与市场趋势，致力于将新能源板块打造成为公司发展的新引擎，实现业务体量与质量的双重跃升。

在电站总包建设业务方面，公司创新采用定制化预收购模式开展光伏 EPC 业务拓展。通过与客户签订前期协议，精准定制电站开发方案，在完成电站建设并网后进行交易，从而获取设备及工程相关利润。这种模式实现了项目的滚动开发与出售，有效降低了公司运营风险，确保业务的稳健发展。同时，随着“双碳”政策的持续深入推进，能源结构转型加速，储能市场迎来广阔的发展空间。公司将紧跟政策步伐，充分发挥自身优势，积极布局储能市场，进一步提升在新能源领域的竞争力。

公司始终聚焦“碳中和、碳达峰”战略目标，以光伏、风电、储能为主要业务发展方向，坚定不移地践行可持续发展理念。以储能业务为核心，以风电和光伏项目开发、建设为两翼，实现项目资源与核心设备的协同发展，推动风、光、储三大业务深度融合。公司针对发电侧、电网侧、用户侧等不同应用场景的特点，提供全方位、个性化的解决方案，包括项目投融资、开发、EPC 总承包以及系统解决方案，涵盖逆变器、储能（系统集成、PCS、EMS、PACK）等核心设备的研发、生产与销售服务。公司将紧紧抓住时代赋予的

	<p>发展机遇，在新能源领域持续深耕细作，大力拓展业务版图，为实现能源转型与可持续发展贡献力量。</p> <p><b>二、活动结束</b></p> <p>活动中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。本次活动受到了广大投资者的积极参与，公司后续将持续开展投资者交流活动，让投资者全面了解公司的实际经营情况，充分体现公司的核心价值。</p> <p><b>各位投资者如欲了解公司最新动态可关注易事特微信公众号“EAST300376”，或可拨打易事特证券部投资者专线，电话：0769-22897777-8223、8303。</b></p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年12月31日