

证券代码：000078

证券简称：海王生物

深圳市海王生物工程股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称	东方财富证券、德远投资、恒泰永成投资、云众创融投资、光影资本、坚石投资、铂悦投资、君领天下投资、卓德投资、中合集团以及部分个人投资者
时间	2025年1月8日 15:30-17:00
地点	深圳市南山区科技园科技中三路1号海王银河科技大厦24楼
上市公司接待人员姓名	副总裁兼董事局秘书王云雷 证券事务代表林健怡 投资者关系管理戴伊元
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司医疗器械板块业务与其他商业配送公司相比有哪些优势？</p> <p>答：公司医疗器械板块业务主要是代理销售的模式，包括一些国内外的知名品牌如波士顿科学、强生、迈瑞医疗等，公司2023年医疗器械营业收入已突破120亿元。相比较药品业务，医疗器械业务受集采影响较小。此外，公司拥有来自波士顿科学、西门子等行业头部企业的管理及销售精英，保证了医疗器械领域的专业性和先进的管理理念。</p>

2、公司代理销售的医疗器械有哪些类型？

答：公司医疗器械板块拥有丰富的产品线，如心脏介入、血管介入、西门子大影像（CT、MR、血管机等）、迈瑞医疗（超声、麻醉、骨科、神经介入等）等主要产品线，涵盖了多个医疗领域的需求。

3、公司所在的医药商业这个行业的发展趋势是怎么样的？

答：未来，公司所处的医药流通领域行业集中度会越来越高，资源会向头部企业进一步集中，小规模的企业生存空间会被进一步压缩。从行业整体上来看，医药流通市场的规模仍然持续扩大，2023年全国七大类医药商品销售总额达到了29,304亿元，同比增长7.5%。受老龄化趋势加剧、国民健康意识增强等因素影响，医药流通行业销售规模有望持续增长。

4、未来公司业务的发展有哪些规划？

答：未来公司将着力提高资金使用效率，放弃低效业务，将有限的资金投入运营高效的业务，特别是加大对医疗器械及工业板块业务的投入。同时，公司将逐步夯实子公司的经营质量及盈利能力，确保整体业务的稳健发展。

在内部协同方面，公司将积极发挥海王体系的协同效应。一方面公司计划承担海王体系部分采购业务的配送；另一方面公司利用整体海王体系资源，发挥公司工业体系和商贸体系联动优势，积极参加国家集采到期品种在各区域的联盟带量采购，抢占市场，带动其他产品销售，从而提升医药工业板块在公司整体业务中的占比和效益。

公司工商联动部门重新梳理了工业体系内的产品清单，定期收集重点品种数据，未来公司将充分利用海王体系内的零售渠道资源协同销售，逐渐打造公司的黄金单品，实现产品的有效

	<p>转化。</p> <p>5、公司在中药领域有哪些布局？</p> <p>答：近几年受国家中药利好政策影响，公司也在逐步打造中药领域。目前，公司下属子公司海王金象中药拥有片剂、胶囊剂、颗粒剂、口服液、酞剂等十几个剂型上百个品种，公司将在现有产品的基础上进行梳理和筛选，打造黄金单品，通过内部资源的深度整合与高效协同，结合现有的商业体系成果进行产品推广，从而带动中药板块的增量。</p> <p>6、在清收应收账款方面有哪些措施？</p> <p>答：公司高度重视应收账款管理。公司建立了以财务总监为首席责任人的管理团队，以强化应收账款的管理，确保应收账款及时对账、及时催收，逐步降低应收账款的余额及降低应收账款发生坏账损失的风险。各区域集团及子公司将成立专门工作小组进行超期应收账款的清收，确定超期应收账款压缩目标并制订奖惩办法，通过定期考核，以加速公司资金回笼，降低财务成本，保障公司经营安全。</p> <p>7、公司重大事项的进展如何？</p> <p>答：公司重大事项仍在进行中，公司会根据相关法律法规的要求及时履行信息披露义务。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025年1月8日