

证券代码：605088
债券代码：111011

证券简称：冠盛股份
债券简称：冠盛转债

温州市冠盛汽车零部件集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	富安达基金 路旭 上海观火 高攀 浙商资管 王霆 贵州珍酒 贾棋明、陈妙宋 农行前海 钟卓栋 富安达基金 路旭
时间	2024年12月03日 14:30-15:30 2024年12月12日 14:00-15:00 2024年12月30日 10:00-11:00
地点	深圳、上海
上市公司接待人员姓名	卢智伟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题一：冠盛是怎么在出海道路上保持优秀业绩的？</p> <p>答：在今年第三季度，我们公司实现了营收的历史新高，同比增长率达到了26%，超出了我们的长期复合增长率。2020年上市至2023年末，公司营收年化增长率达到20%，归母净利润年化增长率高达45%，均领先于同行业竞争对手。</p> <p>做到如此成绩，背后是冠盛人对制造业出海过程中提升产品附加值这一问题的深刻理解。微笑曲线的理论告诉我们，在产业链中，附加值更多体现在两端，即研发和营销环节，而中间的制造环节附加值相对较低。所以要提高产品附加值，就要投入精力资源提升微笑曲线两端的附加值。</p> <p>在左侧的研发端，后市场业务的研发更注重现有产品的逆向研发，冠盛近几年通过打造国家级实验室以及与外部机构的合作，全面提升内部质量管理和技术创新能力，通过推进智慧工厂的建设，落实生产精益化、设备自动化、思维数字化的三化战略，从而实现</p>

在产品覆盖率和生产效率上的提升。

在右侧的营销环节，涉及品牌建设、销售渠道拓展、售后服务。在品牌建设方面，冠盛自有品牌 GSP 在欧美市场定位中高端产品，自有品牌占比超过 40%。销售渠道方面，我们有成熟的海内外运营团队，通过海内外本土化运营团队的优势，快速响应客户需求与售后反馈，与当地客户形成良好的互动与沟通，为全球海内外客户提供优质的服务；我们在全球进行销售网络布局，出口至 120 多个国家和地区，通过在北美、墨西哥、欧洲的波兰和德国设立仓储中心，实现海外仓与本地经销商协同运作，快速响应客户订单，我们通过海内外多层次的仓储基础设施以及多产品线加载，为客户提供全价值链综合服务，在实现销售网络的渠道下沉的同时，也为客户提供了快速响应的售后服务。冠盛过去几年业绩增长，离不开上述工作的坚实基础。

问题二：冠盛对国内市场看好吗？

答：我们冠盛很看好国内汽车后市场的发展，中国市场规模巨大，但售后市场汽车底盘领域目前尚未进入更换需求爆发阶段，公司已经进行了超前的战略布局，已在全国两百多个地级市都进行了分销网络的规划和布局，并与途虎、开思、康众、快准等众多合作伙伴建立了紧密的合作关系。

问题三：公司为什么选择固态电池作为第二增长曲线？

答：从宏观经济格局审视，全球经济正步入深度调整与转型的关键期，传统生产力模式遭遇瓶颈，增长乏力。过去依赖人口红利、资源粗放消耗以及规模化量产所积攒的优势逐渐消散。与之形成鲜明对比的是，新质生产力凭借前沿科技的强劲驱动、创新要素的高效融合，崭露头角，成为经济持续上扬的崭新引擎。企业若想在这场经济大变局中站稳脚跟，顺势而为，拥抱并深耕新质生产力是不二路径。

具体到企业层面，冠盛股份的固态电池业务是拥抱并深耕新质生产力的生动案例。冠盛股份聚焦的第二增长曲线——固态电池，

作为下一代锂电池产业创新技术，其采用固体电极材料和固体电解质材料，摒弃了传统液态电池的液态电解质，在能量密度、安全性、充放电速度等关键技术指标上实现了质的飞跃，是电池技术领域的重大革新，完全契合新质生产力对技术突破的要求。

问题四：冠盛目前的固态电池项目进度如何？

答：在项目建设方面，我们的合资公司冠盛东驰已在温州市启动半固态磷酸铁锂电池项目的建设，项目主要产品为电芯及系统，预计达产后年产量约为 210 万支，预计 30 个月完成建设投产；产品研发及量产方面，经严苛实验室测试，冠盛东驰的半固态、准固态电池新品采用聚合物固态电解质技术，实现了针刺“零”反应，消除了液态电解质的泄漏和燃爆风险，确保电池在极端条件下的安全稳定。吉林省东驰新能源科技有限公司作为研发合作平台，已有中试线产品下线，并开始陆续交付。产品认证方面，冠盛东驰已开始半固态锂电池的相关产品认证工作。

问题五：冠盛东驰的固态电池的优势有哪些？

答：我们的半固态储能电池产品具有高度安全性且循环寿命长等特征，产品适宜于铁路运输的机车领域、通讯基站储能、电动船舶、户用储能、工商业储能和风能太阳能等大型储能领域。近期，冠盛股份旗下的合资公司浙江冠盛东驰与中车西安车辆有限公司、中车大连电力牵引研发中心有限公司就新能源项目领域签署了战略合作协议。未来，三方将在新能源项目领域展开深度合作，为全球客户提供更安全、更高效、更环保的新能源解决方案。

问题六：海外市场对户储电池产品的需求如何？

答：目前，海外储能市场正处于快速发展的新兴阶段，而半固态锂电池的高安全性恰好迎合了欧美市场的需求，这对于长期深耕海外的冠盛来说是一个很好的机遇。我们将充分利用全球仓网系统、本土化团队以及品牌运营的专业能力，致力于将产品以自主品牌推向终端市场，与我们的汽车后市场业务一样，进一步提高产品的市场竞争力和附加值。感谢关注！

	接待过程中,公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通,严格按照有关制度规定,没有涉及应披露重大信息的情况。
附件清单(如有)	无