

证券代码：300181

证券简称：佐力药业

编号：2025-002

浙江佐力药业股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名（以上排名不分先后）	长江医药；上汽顾臻（上海）资管；上海健顺投资；天弘基金；杭州优益增投资；红杉中国；嘉合基金；鹏扬基金；北京诺昌投资；中意资管；融通基金；和谐健康保险；华创资管；金信基金；进门财经；中欧基金；平安基金；上海深梧资管；中银国际证券；上海慈阳投资；西藏隆源投资；泓澄投资；理成资产；蜂巢基金；广东辰阳投资；天治基金；天风证券资管；南方基金；华宝基金；浙江三耕资管；兴业基金；兴银理财；国华兴益保险资产；上海途灵资管；华夏基金；长安基金；上海彤源投资；广东惠正投资；财通资管；凯石基金；中泰资管；海通证券；泓德基金等。
时间	2025年1月10日 15:30-16:30
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、常务副总经理：冯国富先生 董事会秘书：吴英女士
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司董事会秘书吴英女士对公司近期情况进行简要介绍。 二、Q&A 环节 问题一：公司对于百令系列医疗机构的覆盖有何规划？

答：百令片作为公司成熟的品种，除了在之前 2021 年底湖北联盟中成药集采中未中选，在之后的广东联盟地区、京津冀“3+N”联盟地区、浙江省、山东省等地区集采中均中选，因此公司对于百令片的规划主要是先恢复在湖北联盟地区特别是湖北联盟落选的既往优势省份的市场份额，加大百令片在联盟地区的市场拓展和医院覆盖数量，扩大产品销售规模，提高市场占有率。百令胶囊作为公司全新开拓的产品，由于 12 月份才开始正式销售，目前重点工作是先做好终端覆盖，推动销售上量。公司的百令胶囊从价格上看，在进院时相对有一定优势，公司会先选择有资源优势 and 强开拓能力的代理商，实现医院终端快速覆盖，并积极向县级医院、基层医疗机构下沉。

问题二：乌灵胶囊参与广东联盟地区新一轮集采的中选价格何时落地？

答：乌灵胶囊此前在广东联盟的降价幅度是 21%，根据本次广东省联盟金莲花等中成药的集中带量采购目前已经发布采购文件的相关规则来看，乌灵胶囊大概率是不用降价的，具体的中选价格届时请以广东联盟官方发布的中选结果为准。

问题三：百令胶囊的销售费率大概是怎样的水平？

答：百令胶囊虽然是集采中选品种、国家基本药物和国家医保产品，但也属于公司新产品，在开发医院时也需要做一定的学术推广，才能更好的实现医院终端覆盖，并让更多医生及患者认知产品。同时，百令胶囊在开拓院外渠道的整个过程中，需要我们通过相关宣传来加强消费者的教育工作，也会加强人员团队方面的投入，所以前期市场开发时销售费用会相应增加。

问题四：乌灵胶囊二次开发目前的进展？

答：乌灵胶囊在 AD 方面的二次开发是公司募投项目之一，整

	<p>体研究在持续推进中，目前公司已经向 CDE 提交了临床试验的申请，并于 2025 年 1 月 9 日获得受理通知书，后续如有进展公司也会及时发布相关公告。</p> <p>问题五：公司如何提高销售人员工作的积极性？</p> <p>答：公司核心的营销团队是公司本次股权激励计划最主要的激励对象之一，通过股权激励计划充分调动他们的积极性，让企业的发展及业绩的高增长和公司销售精英紧密绑定在一起。2025 年，公司将推进营销体系优化，在对营销团队及销售人员的考核政策上我们也会有相应的调整，从而进一步拓展营销渠道，加快市场覆盖。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 1 月 10 日