

深圳市兆威机电股份有限公司
投资者关系活动记录表

证券代码：003021

证券简称：兆威机电

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	39家机构（共68人） 参与公司于 2025年1月15日 举行的投资者交流会，其中包括： 招商基金、中银基金、民生证券、国金证券、Stillpoint、Allianz、grand alliance、Ishana capital Ltd.、manulife、Pleiad Investment Advisor、3wfund、Capital Group、Comgest、Fullerton、KEYSTONE、polymer、PICC HK、Sumitomo Mitsui DS、FIL、SMDAM、HI Asset Management Asia、qiming、Nomura SITE、China Orient Pension Asset Management、Dymon Asia、HSBC GAM、Oasis、CGWS、Shikhara、Temasek、Pictet、HSBC、Taikang AMC HK、Schonfeld、Taikang、Greenwoods asset management、Apeiron Capital、East spring investment、高盛证券
时间	2025年1月15日
地点	深圳市宝安区燕罗街道燕川社区燕湖路62号办公楼
形式	现场交流、线上会议交流
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：牛东峰先生 投资者关系经理：王岚女士
交流内容及具体问答记录	一、基本情况介绍 二、交流内容

Q1: 公司产品价值量如何? 产品是怎样去定价的?

A: 公司致力于为客户提供“精密部件+传动+控制”一体化的系统解决方案,在与客户的业务开展过程中,始终坚持产品纵向延伸一体化战略,不断提高服务水平及综合竞争力,努力提升公司产品价值量。在产品定价上,公司主要遵循成本加成定价原则,在考虑产品生产成本、技术难度和经营策略等因素的基础上,协商确定价格。同时,公司在综合考虑原材料价格、汇率、市场情况等客观因素的影响下,与客户充分沟通交流。

Q2: 公司微创电动吻合器驱动系统的市场前景及特点?

A: 吻合器是替代手工缝合的医疗器械,由于其安全及操作便捷等性质,在外科手术领域中应用广泛,其中,电动吻合器相较于手动吻合器具有操作简单、操作精准度高、缝合平整、安全性高的优点。伴随着现代微创手术治疗技术的普及与发展,对微创手术医疗器械的需求随之扩大,而电动吻合器有助于提高手术效率和质量、缩短康复时间、减轻患者痛苦,有望成为未来发展的趋势。从使用场景出发,吻合器对其内部驱动装置的性能、安全性要求较高,包括缝合速度、力度、噪音等。公司开发的微创电动吻合器驱动系统,采用电机带动行星齿轮箱传动模式,驱动皮肤钉合器的前后移动,从而实现缝合功能,其具备力矩大,结构紧凑,噪音低等特点。

Q3: 公司在汽车电子业务中的竞争优势是什么?

A: 公司是早期为汽车行业头部客户提供核心部件的主要供应商之一,与相关客户建立了长期稳定的合作关系;拥有符合汽车行业要求的相关体系认证,具备行业技术储备及自身技术能力积累;在快速响应客户需求、加速产品开发进程、产品质量管控等方面具备自身优势,公司也始终紧跟行业的发展趋势,加强技术研发,持续提升软硬件系统集成能力。在产品定位上,公司倾向

	<p>于做新兴的、增量的、技术要求较高的应用，并配套客户进行项目开发。伴随着新能源汽车产业快速发展，国产化供应链布局也为公司带来了较多的机会，与相关客户的合作深度、广度正在不断延伸。未来公司也会持续通过纵向拓展新客户、新项目，横向拓展产品品类，为公司发展提供有力支撑。</p> <p>Q4：公司机器人团队建设情况。</p> <p>A：公司长期看好机器人行业的未来发展，并将其确立为公司的重要业务发展方向之一。目前，公司组建了相应的技术与销售团队，人员综合覆盖结构、传动、电机、电控等领域，专注于机器人相关产品及部件研发。未来，公司将持续聚焦于灵巧手产品及其关键部件，强化在关键技术和平台产品方面的研发投入，推动产品持续迭代升级。此外，公司将继续加强与科研机构、优秀企业在传感、算法、人工智能等领域合作交流，联动上下游资源；联合生态圈合作伙伴，积极拓展机器人在智能制造中的场景应用。</p> <p>Q5：请问 2024 年全年的经营情况如何？</p> <p>A：公司始终秉持谨慎稳健的态度，围绕年度经营目标，持续加大产品市场开拓和项目新品开发。通过对内强化成本管控和预算管理，推进降本增效，对外坚持差异化业务战略，不断开拓新客户，提高客户覆盖率等途径，助力公司全年经营稳中有进。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及应披露而未披露的重大信息。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附</p>	<p>无。</p>

件	
日期	2025 年 1 月 15 日