

中集车辆（集团）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-02

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☒分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☒路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	第一场：第二十五届瑞银大中华研讨会 UBS、Pinpoint、T. Rowe Price、道明资产 第二场：海通证券“能源与科技浪潮”产业闭门交流会 海通证券、泰信基金
时间	第一场：第二十五届瑞银大中华研讨会 2025 年 1 月 13 日 9:00-16:50 第二场：海通证券“能源与科技浪潮”产业闭门交流会 2025 年 1 月 14 日 10:00-11:00
地点	上海
上市公司接待人员姓名	中集车辆投资者关系经理 闫 维先生 中集车辆投资者关系部 朱乐瑶女士
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 1 月 13 日（星期一）参加了第二十五届瑞银大中华研讨会，于 2025 年 1 月 14 日（星期二）参加了海通证券“能源与科技浪潮”产业闭门交流会。上述交流不涉及应披露的重大信息。公司首先就 2024 年前三季度宏观行业现状、经营状况、财务表现与战略发展进行介绍，其后与投资者进行问答与交流。互动问答内容如下： 1.请问公司海外建厂的情况如何？海外建厂的规划是什

么？

答：在跨洋经营模式下，中集车辆在全球四大主要市场开展半挂车与专用车上装的生产与销售，业务范围覆盖 40 多个国家和地区，在全球拥有 21 家“灯塔”工厂。未来，本公司将继续坚持“跨洋经营，当地制造”的模式，积极拓展海外市场，通过立足当地制造、销售和服务，完善全球半挂车业务布局，并利用全球供应链和核心零部件生产组织，实现跨洋经营生产效率的大幅提升。

2.请问公司有什么经营策略来保持业务的稳定增长？

答：公司积极探索打造新质生产力的破局之道，全面实施“星链计划”、启动“雄起计划”，推动半挂车与液罐车的生产组织结构性变革，提升在全球半挂车与液罐车的市场占有率、销量与盈利能力。同时，本公司推出星链生产性服务，聚焦金融服务、挂车帮、车辆园、友备科技四大业务板块，通过服务流程，打通业务壁垒，全面提升用户体验，以“新服务”重构行业生态，为客户提供综合性解决方案。

3.专用车上装在新能源领域有什么新的研发？

答：中集车辆积极研发新能源产品，生产与销售新能源轻量化城市渣土车、纯电动重型载货车、充电与换电型混凝土搅拌车、混凝土搅拌电动半挂车等创新产品。同时，中集车辆成功建立新能源头挂一体列车(EV-RT)创新·创业平台，新能源头挂一体混凝土搅拌半挂车已正式推向市场，完成西安、东莞客户试用，实现节油率目标提升，完成小批量交付。

4.如何看待新兴市场？新兴市场有无开拓新的业务布局？

	答：新兴国家及地区的经济全球化水平持续提高，新兴市场需求向好。本公司深耕“一带一路”市场，目前主要在东南亚、中东、非洲和澳洲等地有业务布局。未来，本公司将积极拓展新渠道与业务，拥抱在全球南方市场的高增长机遇。
附件清单	无
日期	2025 年 1 月 14 日