证券代码: 600733 证券简称: 北汽蓝谷

北汽蓝谷新能源科技股份有限公司 2025年1月22日投资者关系活动记录表

编号: 2025-001

	编号: 2025-001
投资者关系	□特定对象调研 ■分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会
活动类别	■路演活动 ■现场参观 □其他()
参与单位名称	东财汽车、上海迈维资产、东北证券、西部证券、天风证券、东北证券、德
	意志银行、红杉中国、易方达基金、太平养老、银河自营、友邦人寿、兴业
	证券自营、野村证券、平安资管、信达澳亚、泰康资产、天弘基金、汇添富
时间	2025年1月22日
地点	公司会议室
上市公司接	董事会秘书: 赵冀
	证券事务代表: 董骁
待人员姓名	资本市场管理主管: 王亚楠
投资者主要分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分分	问题一:目前市场上与华为合作的车企越来越多,与其他车企相比公司与
	华为合作的优势是什么?
	答: 2009年公司拿下中国首张新能源生产资质牌照成为中国新能源汽
	车第一股。敢为人先、勇于破局始终是北汽集团以及公司的发展底色,敢
	于突破创新的北汽与华为有着相同的价值观和基因。公司丰富的造车经验
	给华为进入汽车行业提供了经验,也为享界系列的发展打下了坚实基础,
	S9的诞生正是公司制造硬实力+华为智能软实力的合作成果。
	公司借助北汽集团在豪华车制造和运营经验,与华为的创新科技相结
	合,打造出的产品更能满足消费者对美好生活的向往和追求,也实现了产
	品价值的提升。未来公司和华为还将带来更多合作让消费者体验到享界汽
	车的浪漫、智慧和实力。
	问题二: 此前极狐汽车入选首批智能网联汽车准入和上路通行试点名单,
	有什么进展?
	答: 2024年10月, 公司二阶段《产品测试与安全评估方案》向工信部

提交。11月,工信部组织专家组对方案进行审核,公司方案处于标杆水平。2025年1月3日,公司重点针对"L3测试与安全评估方案的专家评审意见",进行现场逐项汇报反馈,方案获得高度认可。后续公司将继续积极推动相关流程,力保获得产品准入。

问题三: 2025年预计价格战还会继续, 公司计划怎么去应对?

答: 2024年新能源市场竞争激烈,极狐销量依然取得重大突破,源自在产品、品牌、政策、渠道、服务等五个方面的量变到质变。在激烈的价格战环境下要求我们做到市场反应快,营销节奏清晰,如2024年8月在预判5系竞品将密集上市之前,更是紧盯市场,包装更简明的"31888优惠"。

2025年,面对当前新能源的严苛市场环境,极狐品牌将稳住2024年的发展势头,持续把用户口碑工作放在第一位,主动在触达规模上扩大用户新触点、在过程体验上提升用户满意度、在品牌价值上提升用户新认知。公司本年度也将根据产品投放节奏配合推出营销系列大事件,进一步提升品牌知名度与客户认知度。

问题四:关注到公司1月7日召开了经销商大会,极狐24年销量怎么样,经 销商渠道计划怎么布局?

答: 2024年极狐全年完成批发81017辆,同比增长169.9%。其中对私销量占比90%,整体销量处于良性健康水平,增速高于行业大盘。全年极狐门店数量突破320家,3-5线城市渠道覆盖率快速提升。2025年计划做到一到五线城市门店覆盖率达到90%。

问题五:公司产品海外布局,目前进展如何?

答:目前,极狐汽车已经将多款高端新能源纯电动汽车出口至多个国家和地区,包括东南亚、中东、中亚和拉丁美洲市场。极狐产品在北欧极寒测试表现出色,在中东、中亚、美洲已经满足最高法规要求,未来公司也将视需要考虑包括海外建厂等系列深耕海外市场的中长期规划布局。

问题六: 1月17日极狐汽车与蔚来能源正式达成充电网络服务合作,对极狐车主有什么价值?

答: 2025年1月17日,极狐汽车与蔚来能源正式达成充电网络服务合作,为极狐汽车车主提供覆盖广泛、查询高效、使用便捷的充电服务。根据

合作协议,极狐充电平台将全面接入蔚来能源充电网络,覆盖9纵9横19大城市群,东至抚远、西至喀什、北至漠河、南至三沙都建有蔚来能源充电桩。极狐汽车车主可使用极狐App,在全国范围查找并使用蔚来能源9000根超充桩、5400根目的地充电桩,享受智能化的充电服务,充电体验和效率的全面升级。

极狐汽车一直致力于为用户打造便捷、无忧的出行体验,蔚来能源广泛而优质的充电网络资源的接入,极大地丰富了极狐汽车的补能生态。这意味着极狐车主在日常出行和长途旅行中,将拥有更多的充电选择,不再受限于充电设施的分布,真正实现油车能抵达之处电车同样畅行无阻,全方位确保用户出行,为用户打造更加便捷、高效、智能的出行生态。

附件清单 (如有)

无

日期

2025-1-22