

证券代码：688207

证券简称：格灵深瞳

北京格灵深瞳信息技术股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☒ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（电话会议）
参与单位名称	华夏基金、建信养老金、银华基金、兴合基金、英大基金、中银三星人寿保险、财达资管、中信建投证券、国金证券、博衍基金、宏道投资、源闾基金、禾永投资、宽源投资
时间	2025 年 2 月 26 日
地点	券商策略会现场
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：王政
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司就经营状况和技术、产品、业务情况等方面做了介绍。 二、主要问答如下： 1、公司在一体机市场的竞争优势体现在哪些方面？ 答：公司将包括但不限于华为的国产算力与包括但不限于 DeepSeek 的开源大模型+自研的深瞳灵感 VLM 大模型相结合，打造“全国产模型+全国产硬件”平台，提供私有化、易运维、高性价比的产品，单台国产超融合一体机即可支持 DeepSeek-R1 满血版。公司的算法能与多家国产算力平台适配，擅长基于国产算力打造高性价比和易用好用的 AI 产品；公司服务政府和国央企客户多年，具备较强的定制开发和私有部署能力。上述经验和能力均有助于公司在一体机市场开展业务。 2、公司收购国科亿道后续考虑是什么？ 答：公司收购国科亿道是为了加速人工智能软硬一体化

	产品战略实施，并有助于补强硬件设计研发能力和优化现有硬件产品成本结构并提高生产效率，开拓军工领域智能化业务。近年来军工领域对于国产化和智能化的需求日益旺盛，市场空间广阔，而国科亿道有军工行业相关资质，能帮助公司切入该行业市场，丰富落地场景。另外，公司与国科亿道合作，可以集成整合人工智能技术与计算终端技术，开发出新一代智能化硬件设备以及有关服务，更好的满足客户和市场需求。 3、公司在银行领域的人工智能产品是怎样的？后续推广计划如何？ 答：目前公司给银行客户提供的是云边端一体化产品，AI 视觉解决方案主要部署于银行线下场所，AI 设备连接摄像头，对通过摄像头观察到的物理世界实时分析和理解，若触发客户关注的情况，会实时通知客户，解决客户无法实时感知的痛点，能够提升银行线下场所的安保和管理效果，同时起到风险防范的作用。公司正积极将上述人工智能产品推广给更多银行。另外，公司还计划给银行客户引入新的产品逻辑，提供更多品类的 AI 产品。 4、信创业务是公司接下来的主要发力点吗？ 答：信创业务是公司未来主要发力点之一。公司积累的主要客户资源为 G 端和 B 端，信创是刚性需求，因此将产生私有化部署需求，这也是公司一直以来在做和擅长做的工作。 5、公司过去几年研发投入主要在哪些方面？ 答：一是 2024 年下半年，公司以募集资金投入多模态大模型技术与应用研发项目，通过项目实施开发自主可控的多模态大模型，进一步提升模型性能，为高质量发展提供新动能；二是探索近年来新落地场景的产品方向和一些前沿技术应用领域。
--	--

	6、公司业务的增量体现在哪些方面？ 答：短期内的业务增量预计来自于以下几个方面：一是原有产品线的恢复和增长，以及公司今年向市场推出的新产品；二是收购的国科亿道公司自身的业务；三是公司通过与国科亿道通力合作，协同开发新市场和拓展新业务可能带来的增量收入。
--	---