

证券代码：301370

证券简称：国科恒泰

国科恒泰（北京）医疗科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他(请文字说明其他活动内容) <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	东吴证券 苏丰 中加基金 温燕 高晟集团 田春燕 诚旻投资 陈威
时间	2025年3月12日（星期三）15:30
地点	北京嘉里大酒店
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：王小蓓 投资者关系经理：丁晓庄
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司接待人员就与会人员提出的问题逐一解答。</p> <p>1、公司的商业模式是怎样的？在医疗器械产业链当中承担什么角色？</p> <p>答：公司基于“短链+数字化赋能”的设计理念，创新性地打造了“一站式分销平台+院端服务平台”的商业模式；通过集中整合资金、仓储、物流、信息等关键要素，为本行业提供从生产厂家到手术室的整体数字化供应链，涵盖出厂、流通、入院、手术配台、跟台等全链条综合专业化服务，助力解决了过去传统经销商服务中“多、小、散、乱”的问题，确保带量采购后医疗器械临床供应的稳定性，成为国家医改政策落地的抓手和条件保障。</p> <p>2、与同业相比，公司具有哪些竞争优势？</p> <p>答：公司的仓储物流配送、信息系统、专业团队、股东背景及一体化的管控能力是公司的核心竞争力。基于前述核心竞争能力，公司逐步构筑了上游生产厂商的代理资源、存货规模以及终端医疗机构资源等多方面的竞争壁垒，公司储备了高值医用耗材流通环节的上下游核心资源并基于自身规模化、规范化与专业化的服务能力，在设立完成以后实现了营业规模及利润的稳健增长。</p>

	<p>3、公司是否有参与人工智能领域如AI医疗等方面的研究？ 答：公司顺应国家人工智能发展趋势，针对医疗器械流通行业的痛点，探索运用人工智能+自动化技术，结合国科恒泰十余年的行业经验积累和沉淀，重点聚焦在医疗器械流通领域供应链上下游智能预测与分析、仓储智能拣选、手术智能配台、智能协同及决策等领域，寻求技术突破，构建具有行业特性和创新性的新质生产力。目前，公司非专业从事人工智能研究的企业，对人工智能技术仅为应用层面的使用，且在相关应用方面仍处于前期研究探索阶段，对公司短期经营业绩不构成影响。</p> <p>4、国家推行医保预付制度，对公司业务影响如何？ 答：医保基金结算向预付制转变，预计将有效缓解医疗机构医疗费用的垫支压力。有利于加强公司院端业务的回款，提升公司应收账款周转率，改善现金流表现，增强公司盈利能力。</p> <p>5、公司未来整体的战略规划是怎样的？ 答：公司仍将以市场为导向，以客户为中心，坚守“规模化、专业化、信息化、规范化”的发展理念，凭借“强资金、强运营”的双重优势，继续深耕供应链主业，并借助数字化技术的赋能，推动供应链平台业务的增长。在国内供应链业务稳步拓展的基础上，开拓海外供应链业务，拓宽业务发展空间；同时向产业链上游延伸，开展医疗科技成果转移转化和医疗器械第三方生产制造业务，增强企业盈利能力和科技含量，推动公司高质量发展。</p> <p>6、公司在数字化信息化方面有哪些特色，未来有何规划？ 答：公司目前已经形成了在业内具有市场竞争力的信息化管理系统，自主研发了信息系统核心运营模块，内外部信息平台信息能够实时交互，实现业务全程可视化与全程追溯，提高了业务的流转效率，降低了经营过程中的操作风险，在满足产业链条各方参与者日常经营管理需求、业务开展需求，降低了生产厂商、经销商的信息管理成本的同时，亦可满足主管部门全过程可追溯监管需求。公司将深度挖掘数字化系统与大数据技术的潜力，为线下业务注入强劲动力，促进“线上线下”一体化协同发展，进一步拓展数智化业务版图，通过技术层面持续创新，全力推动医疗器械供应链产业的数字化转型与升级。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年3月12日