

证券代码：000790

证券简称：华神科技

成都华神科技集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	万联证券、致衍基金、龙凤飞基金及 9 名个人投资者
时间	2025 年 3 月 12 日
地点	成都华神科技集团股份有限公司
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
上市公司接待人员姓名	副总裁、财务总监：李俊 董事会秘书：宁潞宏 华神药厂副总经理：田仁松 投资总监：桂振峰 华神药业市场部经理：张玉桃
交流内容及具体问答记录	<p>一、参观公司</p> <p>参观公司展厅和部分生产车间，了解公司产品类型、生产流程等。</p> <p>二、介绍公司的基本情况</p> <p>介绍了公司的基本情况，包括发展历程、战略规划、业务布局、产品及技术优势等。</p> <p>三、交流的主要问题及答复</p> <p>问 1：公司在中医药数字化技术领域的布局与应用？</p>

答：公司重视新技术对生产效率和生产质量的提升，公司内部组织了针对 AI 的专项培训，公司正在积极探索和布局中医药数字化领域，将 AI 技术深入应用到研发、生产、销售、职能等多项领域和业务，促进各个板块高效化和智能化，持续增强公司市场竞争力。感谢您的关注。

问 2：出现业绩亏损的主要原因？

答：公司 2024 年业绩亏损主要是以下几方面原因：首先，建筑钢结构板块严控项目承接范围，聚焦筛选现金流稳健的优质项目，导致该板块产值和利润确认较去年大幅减少；其次，山东凌凯在建项目尚处于试生产调试阶段，未实现产品销售，产生折旧摊销费用；再次，初步经评估需确认商誉减值，并据此计提了相应的商誉减值准备；最后，2024 年公司坚定聚焦医药主业，医药业务营业收入较去年增长，但由于市场竞争激烈，中药原材料采购价格持续攀升，致使整体毛利率呈下滑态势。这些因素共同影响了公司短期财务表现。感谢您的关注。

问 3：公司如何应对中药原材料价格波动，原材料成本不断上涨的风险？

答：您好，药材价格上涨影响因素复杂，主要包括：成本方面，如人工成本、初加工成本上涨；供应方面，如政策调整导致种植面积缩减、国家对珍稀野生药材实行禁采、限采，异常天气持续时间长导致单产下降、乱采滥挖对野生中药材资源的破坏等减少市场供应；除此之外，还有资金炒作等因素。公司将持续关注原材料市场动态，通过产地调研等方式，加强原辅材料采购与成本管控，密切跟进价格走势，合理安排库存头寸及采购周期，采取策略性备货锁价、与源头生产方建立订单种植、定点加工等合作方式，将原材料价格波动固定在可控范围内，以最大限度控制成本，防范原材料供给风险。感谢您的关注。

问 4:2025 年的重点营销策略？

答：您好，公司计划院内市场、院外市场、新零售同步推进，引入多元化团队竞争机制与学术推广体系深化市场渗透率。加强

现代中药的研发投入，将学术和研发更贴近市场需求。抓住集采政策机遇，利用集采带来的市场整合机会，通过“以价换量和渠道下沉”策略加大三七通舒胶囊核心品种在医疗机构的覆盖率，实现产品在医疗机构的放量销售。同步推进与商业公司及有实力代理商的深度合作，加大招商力度，加强渠道建设。感谢您的关注。

问 5：目前控股股东持股比例不到 20%，有无提高控股权比例的计划和想法？

答：您好，目前持股比例确实相对不高，我们将根据市场、监管政策等综合分析，择机采取合法合规的措施提高持股比例。未来如有相关计划，公司将严格按照有关法律法规履行信息披露义务。感谢您的关注。

问 6：公司现金分红水平是否满足最新政策规定？

答：您好，公司现金分红方案严格遵循《公司法》《证券法》等法律法规规定，在保障合规性基础上，综合考量公司战略发展规划、当期盈利水平及现金流状况，兼顾股东合理回报与企业可持续发展需求，通过科学决策机制确定分红比例，持续优化股东回报机制。感谢您的关注。

问 7：预计集采对公司整体毛利率的影响？

答：您好，产品进入集采后，有一定幅度的价格下降，在集采规则的影响下，集采产品的毛利率会有一些波动，公司将积极应对集采带来的挑战并抓住集采带来的机遇，借助集采的以价换量模式，增加医疗机构覆盖量，扩大中选产品在所在区域的销售，提高市场占有率，提升品牌影响力，以实现经营业绩的持续增长。感谢您的关注！

问 8：对剥离钢结构业务的规划？

答：您好，公司钢构业务与医药健康主业的战略协同效应不足，基于战略聚焦原则，管理层将结合公司战略发展需要，对非核心资产实施价值重构，考虑通过剥离、出表或引入战略合作等

	<p>方式优化资产配置，集中资源保障医药健康主业高质量发展，提升上市公司整体价值创造能力。感谢您的关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>不涉及</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>