

证券代码：301021

证券简称：英诺激光

## 英诺激光科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2025-01

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 投资者策略会
<b>参与单位名称</b>	申万宏源、Bernstein Research、Qatar Investment Authority、Brandes Investment Partners、Oasis Management、Astroll Management、Fountain Cap Research & Investment、Robeco Institutional Asset Management、Artisan Partners、HCEP Management、Cloud Alpha Master Fund、山西证券、华泰证券、Schroder Investment、中信建投、信诚睿远、信达澳亚、京西票号基金（以上排名不分先后）
<b>时间</b>	2025年2月14日-2025年3月13日
<b>地点</b>	深圳市南山区总部，策略会现场
<b>上市公司接待人员姓名</b>	副总经理兼董事会秘书 张 勇 投资者关系专员 陈展宏
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>张勇先生就公司最新业务情况进行了介绍，现场交流的主要问题如下：</p> <p>一、 怎么看公司的核心竞争力？</p> <p>答：经过多年自主研发，公司拥有激光器、精密光学设计、视觉图像处理、运动控制、光-材料作用机理等一系列核心部件及工艺，掌握了关键核心技术，已取得细分行业头部地位。</p>

公司是国内最早开展 DPSS 固体激光器、超短脉冲激光器研发及产业化的公司之一，是全球少数同时具有纳秒、亚纳秒、皮秒、飞秒级微加工激光器核心技术和生产能力的激光器生产厂商之一，也是全球少数实现工业深紫外纳秒激光器批量供应的生产商之一。公司的紫外纳秒激光器销量持续保持国内领先地位，应用于芯片制造关键制程的激光器产品获得国外知名半导体装备公司的认可，在消费电子、光伏等领域的模组/设备等产品性能得到客户认可，在 Micro LED 领域率先提出工艺示范线和固体激光器技术路线等思路，在高值医疗植/介入器械领域的设备和制造能力填补了国内空白，在光声显微镜领域其成像精度和速度达到全球领先水平。

公司深耕激光微加工领域，技术与产品得到了下游客户的一致认可，确立了公司在激光微加工领域的市场地位。

## 二、 激光器业务为什么能够持续保持高毛利？

答：公司 2024 年上半年激光器业务实现营收 1.44 亿元，同比增长 48.52%，毛利率为 54.38%。

历年来的激光器毛利率保持稳定，凸显了公司的产品和品牌的竞争力。去年，公司在纳秒紫外激光器保持领先优势的基础上，加大了高端产品布局，包括超快激光器、深紫外激光器，拓展光伏、半导体等市场，带动了毛利率提升。

同时，公司注重领先的技术优势转化为成本控制能力，依托研发设计优化来降低成本，保障了毛利率稳定在较高水平。

## 三、 请问公司的治理结构和财务结构如何？

答：公司高度重视规范运作和财务健康，具体表现在：

（1）公司董事会由多位交叉背景的专业人士组成，勤勉尽责地参与重大事项决策，积极维护全体股东、尤其是中

小股东利益；（2）公司毛利率保持行业较高水平，资产负债率低，特别是有息负债低。

以上两方面为公司可持续发展奠定了扎实的基础。

#### 四、 半导体业务的进展如何？

答：在半导体领域，2024 上半年实现营收 994.73 万元，公司产品主要以碳化硅退火制程的激光器为主，客户主要为国外知名半导体装备公司。亦在继续开拓用于硅基半导体的晶圆缺陷检测等应用，布局 ABF 和玻璃等材料的先进封装钻孔应用，新立项薄片激光器项目。

#### 五、 公司 Micro led 业务进展如何？

答：公司是行业内率先提出工艺示范线思路的公司之一，是行业内率先提出采用紫外和深紫外固体激光器取代准分子激光器方案的公司之一并取得了初步结果，是行业内有望从激光器到激光剥离、巨转、修复、焊接整线设备实现完全自主研发的公司之一。目前已向头部客户顺利交付巨量转移关键设备，接下来，公司将继续与意向客户配合进行工艺开发。

#### 六、 公司光伏业务目前进展如何，主要集中在哪些设备？

答：公司瞄准客户提效需求，定位于增益型产品，发挥自身激光技术优势，结合对客户工艺的深度理解和日益增多的潜在客户群体，取得了显著的成效。目前，公司已布局多种光伏领域的创新提效技术，新开发的“LACE 激光辅助化学腐蚀设备”和“XBC 激光图形化设备”已进入头部客户开展验证。

#### 七、 公司在消费电子的“新产品、新工艺、新材料”方面有什么布局？

	<p>答：2023 年以来，消费电子行业持续回暖，新产品、新材料、新工艺层出不穷。公司在消费电子领域推出了系列化的激光器和激光模组产品，例如，针对微晶玻璃的激光切割、针对玻塑混合镜头的 WLG 晶圆级镜头切割、针对 VCM 的激光切割、针对折叠屏铰链的激光焊接、针对 VC 散热件的激光焊接等应用；同时，公司正在研发第二代微晶玻璃的激光切割工艺、UTG 超薄玻璃的激光切割工艺、新一代声学器件的音膜切割工艺、部分部品的激光精密打码工艺。公司在消费电子行业积累丰富，有望发挥领先的激光技术能力满足“新产品、新材料、新工艺”的需求。</p> <p><b>八、 公司海外业务布局情况？</b></p> <p>答：公司把海外市场作为新的增长点,以全资子公司美国 AOC 为依托,拓展美国、日本、德国、韩国、印度等市场,主要客户来自半导体、医疗、消费品等行业。</p> <p>交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单（如有）	无