

浙江臻镭科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（券商策略会）
参与单位名称	华泰证券、东方阿尔法基金、中国银河国际资管、云禧基金、 博时基金、广东温氏投资有限公司、河床资本、瀚伦投资、盘 京投资、红杉中国、诺安基金、鼎萨投资、华创通信、信达澳亚 基金、瓴仁投资。 重要提示：策略会参会名单由主办机构提供并经整理后披露。公司无 法保证所有参会单位名称的完整性和准确性，敬请投资者注意。
时间	2025年3月14日
地点	深圳
上市公司接待人 员姓名	证券事务代表、法务总监：孙飞飞
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>一、情况介绍</p> <p>现就公司2024年度业绩快报情况跟各位做下汇报：</p> <p>公司2024年度预计实现营业收入3.04亿元，同比增长约8.01%，主要原因系公司持续巩固特种领域优势和市场，同时加大卫星通信尤其是卫星互联网市场的投入，主动参与国内各星座建设，积极开拓新客户和新项目，业务订单有序落地，营业收入实现稳定增长。</p> <p>从利润方面来说，2024年度公司净利润短期承压，预计实现归属于母公司所有者的净利润1,813.1万元，同比减少74.98%，主要受公司研发费用、减值损失计提、管理费用同比</p>

	<p>增加等多重因素影响。</p>
	<h2>二、问答环节</h2>
	<p>1、24年公司研发费用同比增长近23%，占营收一半以上了，今年是否仍保持这样的强度？</p>
	<p>答：公司为集成电路设计企业，且自设立伊始始终坚持自主正向研发设计路径，公司需要通过持续的研发投入以保持技术创新优势，巩固公司产品的市场竞争力。2024年度公司新研、迭代了几十款产品，其中高附加值新品占一半以上，部分新品已有订单。其实2024年公司已对研发费用采取了一定的管控措施，包括但不限于设置研发费效比指标、缩编研发队伍等，2025年仍会采取相应管控措施，同比增长幅度肯定不会像之前一样了。</p>
	<p>2、25年政府工作报告新增“深海科技”这一新兴产业，请问公司产品是否有布局？</p>
	<p>答：公司很早就对水下探测等新兴领域进行了调研与布局，公司高精度ADC芯片、电源管理芯片已实现全阵应用，去年已实现批量供货。</p>
	<p>3、公司去年信用减值损失较前年新增近1000万，25年这一块如何？</p>
	<p>答：信用减值主要是应收账款计提，公司应收账款计提是根据账龄来的，比如3年以上账龄会计提100%，账龄又是一个滚动的概念。像去年公司一年催款回款近3个亿，2025年公司将继续努力催收回款，公司也将应收账款回款率纳入高管薪资的考核指标之一；同时公司下游客户主要为科工集团下属企业及科研院所，信用状况良好，后续客户回款的，公司将按照《企业会计准则》冲减减值准备。</p>
	<p>4、随着商业航天的进程加快，卫星发射数量增长，公司产品价格是否会显著下降？</p>
	<p>答：公司产品价格一直以来遵循阶梯报价体系，长期以来合理报价，数量越多公司可以实现规模化生产，产品单位成本会降低，产品让利折扣会越高。同时公司也相应推出低成本产品方案，目前公司主流产品价格相对稳定。</p>
	<p>5、公司在数字相控阵领域有何布局，销售情况如何？</p>
	<p>答：数字相控阵利用同时多波束的特性，实现多目标多任务功</p>

	<p>能，也能实现侦查、干扰、探测、通信多功能一体化，是相控阵系统发展的重要方向。公司很早就开始布局全数字相控阵领域，公司高速高精度ADC/DAC芯片、数字波束成形芯片、时钟芯片均在数字相控阵领域批量供货，去年已配套多个全数字相控阵项目，并提供数字相控阵完整解决方案，涵盖卫星通信系统、数据链、雷达系统、电子对抗和声呐系统等领域。</p> <p>6、公司目前订单情况？</p> <p>答：截至目前，公司新签订单同比呈现增长态势。公司将积极做好生产计划，有序组织排产，确保产品交付。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	公司证券部人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定执行，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单(如有)	无