



**关于新疆乾坤信息技术股份有限公司股票
公开转让并挂牌申请文件的第二轮审核问询函
的回复**

主办券商



(地址：长沙市天心区湘府中路 198 号新南城商务中心 A 栋 11 楼)

关于新疆乾坤信息技术股份有限公司
股票公开转让并挂牌申请文件的第二轮审核问询函的
回复

全国中小企业股份转让系统有限责任公司：

我公司于 2024 年 12 月 12 日收到贵司出具的《关于新疆乾坤信息技术股份有限公司股票公开转让并挂牌申请文件的第二轮审核问询函》。新疆乾坤信息技术股份有限公司（简称“公司”“拟挂牌公司”或“乾坤信息”）对相关事项进行了回复，湘财证券股份有限公司（简称“湘财证券”、“主办券商”）、大信会计师事务所（特殊普通合伙）（以下简称“申报会计师”）与拟挂牌公司进行了充分沟通，相关中介对上述反馈意见进行认真讨论、审慎核查，现书面回复如下，请予审核。

除另有说明外，本回复所用简称或名词的释义与《新疆乾坤信息技术股份有限公司公开转让说明书》中的含义相同。

本回复中的字体注释如下：

黑体：	反馈意见所列问题
宋体：	对反馈意见所列问题的回复
楷体：	对公开转让说明书的引用
楷体加粗：	对公开转让说明书等申报文件的修改或补充披露部分

1、关于持续经营能力。

根据公开申请文件及前次问询回复，公司 2024 年 1-7 月营业收入、净利润分别为 7,109.56 万元、-213.72 万元，2024 年 1-9 月公司营业收入、净利润分别为 12,466.98 万元、400.30 万元，期后 2024 年 8-9 月集中确认收入及利润较多；公司报告期内及期后经营现金流多期为负；2022 年末、2023 年末、2024 年 7 月末公司应收账款余额分别为 8,825.63 万元、11,523.02 万元、13,055.03 万元，其中账龄 1 年期以上的占比 30%以上，长账龄应收账款客户多为新疆当地政府机构或国有企业。

请公司：（1）说明 2024 年 8-9 月确认收入项目的具体情况，包括但不限于项目名称、客户名称、合同签订时间、合同金额、施工时间、申请验收时间、验收时间、收入及占比、具体收入确认相关依据及凭证情况、函证情况、期末应收账款及回款情况等；说明 2024 年 8-9 月经营业绩与去年同期比较情况，2024 年 8-9 月业绩大幅增长的原因及合理性；（2）详细说明 2022 年、2023 年、最近一期及期后经营活动现金流量净额大额为负的原因及合理性；（3）按不同年限、不同客户（政府机构、通信运营商、系统集成商、直接客户）分别更新说明报告期各期末应收账款期后回款情况，测算最近一期末公司应收账款余额中最终需由新疆当地财政预算相关资金支付的金额及占比，公司应收账款是否存在较高无法收回风险，后续拟采取的具体有效措施；（4）说明截至目前最新在手订单情况，2024 年老客户复购金额及占比、新客户开拓情况，进一步说明公司客户体系稳定性，持续开发新客户能力，公司是否具备持续经营能力；（5）预计 2024 年全年业绩情况。

请主办券商及会计师核查上述事项，发表明确意见。

【回复】

一、说明 2024 年 8-9 月确认收入项目的具体情况，包括但不限于项目名称、客户名称、合同签订时间、合同金额、施工时间、申请验收时间、验收时间、收入及占比、具体收入确认相关依据及凭证情况、函证情况、期末应收账款及回款情况等；说明 2024 年 8-9 月经营业绩与去年同期比较情况，2024 年 8-9 月业绩大幅增长的原因及合理性。

(一) 2024 年 8-9 月收入具体项目情况:

单位: 万元

序号	客户名称	项目名称	合同签订时间	合同金额 (含税)	营业收入	占 2024 年度收入的比例	是否 函证	回函及 替代确 认金额	开始施 工时间	申请验 收时间	验收时 间	收入确认相 关依据及凭 证	截至 2024 年 12 月 31 日的应 收账款 余额	期后回 款金额
1	伊犁振邦建筑工程有限公司	霍城经济开发区 农业产业化园区 (自治区级) 辅助 配套建设项目 (一 标段)	2023/09	24.80	22.75	0.10%	否	不适用	2023/09	-	2024/09	销售合同、 验收报告	-	-
2	新疆云图数字科技有限责任公司	阿图什市教育局 信息化 (班班通) 项目	2023/08	20.50	18.81	0.08%	否	不适用	2023/08	2023/08	2024/08	销售合同、 验收报告	2.00	-
3	新疆维吾尔自治区烟草公司	FY23 新疆烟草经 营管理一体化配 套硬件项目	2023/06	370.74	328.09	1.39%	是	328.09	2023/07	2024/07	2024/08	销售合同、 验收报告	1.88	-
4	中移系统集成有限公司	新疆乌鲁木齐市 级***信息化综合 应用项目	2021/05	2,295.11	2,067.99	8.76%	是	2,067.99	2021/05	2024/8	2024/09	销售合同、 验收报告	1,257.31	711.48

序号	客户名称	项目名称	合同签订时间	合同金额 (含税)	营业收入	占 2024 年度收 入的比 例	是否 函证	回函及 替代确 认金额	开始施 工时间	申请验 收时间	验收时 间	收入确认相 关依据及凭 证	截至 2024 年 12 月 31 日的应 收账款 余额	期后回 款金额
5	青岛德盛利立体 停车设备有限公 司	布尔津县立体停 车场建设项目	2020/06	80.00	70.80	0.30%	否	不适用	2020/06	-	2024/08	销售合同、 验收报告	-	-
6	新疆云睿信息技 术有限公司	1121 新疆联通公 司云平台项目	2023/12	1,300.25	1,150.66	4.87%	是	1,150.66	2024/01	-	2024/08	销售合同、 验收报告	960.23	50.00
7	郑州贝博电子股 份有限公司	购销合同	2023/12	23.00	20.35	0.09%	否	不适用	2024/01	-	2024/09	销售合同、 验收报告	6.10	-
8	石河子市人民医 院	石河子市人民医 院采购部分网络 安全设备进行医 院网络安全防护 整改项目	2023/12	161.80	143.19	0.61%	是	143.19	2024/02	2024/06	2024/08	销售合同、 验收报告	4.85	-
9	武汉烽火信息集 成技术有限公司	湖北省粮食局** 信息化项目一襄 阳站点	2024/02	43.00	40.57	0.17%	否	不适用	2024/02	-	2024/09	销售合同、 验收报告	34.40	-
1 0	新疆农垦现代农 业产业化发展集 团有限公司	第七师胡杨河市 新建 5 万吨原粮储 备库项目	2024/03	898.08	795.27	3.37%	是	795.27	2024/04	2024/09	2024/09	销售合同、 验收报告	404.09	269.37

序号	客户名称	项目名称	合同签订时间	合同金额 (含税)	营业收入	占 2024 年度收入的比例	是否 函证	回函及 替代确 认金额	开始施 工时间	申请验 收时间	验收时 间	收入确认相 关依据及凭 证	截至 2024 年 12 月 31 日的应 收账款 余额	期后回 款金额
1 1	伊宁市粮油购销 有限责任公司	伊宁市粮油购销 有限责任公司粮 食仓储智能化采 购项目	2024/04	23.00	20.35	0.09%	否	不适用	2024/04	-	2024/08	销售合同、 验收报告	-	-
1 2	青海中浩信息技 术有限公司	ITC 产品销售合 同（青海中浩）	2024/03	14.71	13.01	0.06%	否	不适用	2024/03	-	2024/09	销售合同、 验收报告	-	-
1 3	河南光享商贸有 限公司	河南濮阳皇甫国 家粮食储备库有 限公司粮食购销 领域监管信息化 建设	2024/03	15.00	14.15	0.06%	否	不适用	2024/05	-	2024/08	销售合同、 验收报告	6.00	5.25
1 4	新疆维吾尔自治区 女子监狱	新疆维吾尔自治区 ****设备项目	2024/07	3.75	3.32	0.01%	否	不适用	2024/07	-	2024/09	销售合同、 验收报告	-	-
1 5	阿图什市公安局	阿图什市某单位 高速道路交通卡 口设备采购项目	2023/11	232.00	185.35	0.78%	是	185.35	2024/03	2024/08	2024/09	销售合同、 验收报告	207.00	-
1 6	太极计算机股份 有限公司	辽宁省应急厅无 线集群项目	2023/05	121.36	107.40	0.45%	是	107.40	2023/06	-	2024/09	销售合同、 验收报告	6.07	-

序号	客户名称	项目名称	合同签订时间	合同金额 (含税)	营业收入	占 2024 年度收 入的比 例	是否 函证	回函及 替代确 认金额	开始施 工时间	申请验 收时间	验收时 间	收入确认相 关依据及凭 证	截至 2024 年 12 月 31 日的应 收账款 余额	期后回 款金额
17	阿克苏云上智行 信息科技有限责 任公司	阿克苏地区智慧 停车 1、2 级引导屏 试点项目	2024/05	4.97	4.55	0.02%	否	不适用	2024/06	-	2024/09	销售合同、 验收报告	-	-
18	库车市公安局	机房空调维修项 目	2024/07	7.67	6.79	0.03%	否	不适用	2024/07	-	2024/08	销售合同、 验收报告	-	-
19	巴基斯坦哈比银 行有限责任公司 乌鲁木齐分行	哈比银行乌鲁木 齐分行无线网络 设备采购	2024/08	2.72	2.01	0.01%	否	不适用	2024/08	-	2024/09	销售合同、 验收报告	-	-
2024 年 8-9 月份收入合计					5,015.41	21.23%		4,777.95	-	-	-	-	2,889.92	1,036.11

注 1：期后回款截止日期为：2025 年 3 月 5 日；

注 2：部分项目主要内容为硬件产品销售，该类型项目无需申请验收；

注 3：2024 年 8-9 月份为审阅后的财务数据，以询问和分析程序为主，未执行函证程序，已于 2024 年年报时执行函证程序，上表函证信息为 2024 年年报时的函证信息；

注 4：上述数据为剔除运维服务（按服务期限均匀确认收入）收入后数据。

(二) 说明 2024 年 8-9 月经营业绩与去年同期比较情况，2024 年 8-9 月业绩大幅增长的原因及合理性

报告期内，信息化系统集成项目为公司的主要收入来源，公司信息化系统集成项目一般以项目形式开展，主要进行系统整体架构的规划与设计，根据项目设计要求采购配套的设备进行系统集成建设，经项目验收合格后确认收入。由于公司信息化系统集成项目的合同金额、实施时间等存在较大差异，导致公司各月份实现的营业收入金额亦存在较大波动。

公司 2024 年 8-9 月份营业收入为 5,327.98 万元（含运维收入），较 2023 年 8-9 月份增加 4,457.19 万元，主要是由于公司于 2024 年 8-9 月份验收了新疆乌鲁木齐市级***信息化综合应用项目、1121 新疆联通公司云平台项目、第七师胡杨河市新建 5 万吨原粮储备库项目，分别确认收入 2,067.99 万元、1,150.66 万元、795.27 万元，合计 4,013.92 万元。上述项目的验收导致公司 2024 年 8-9 月营业收入大幅增长，进而导致公司 2024 年 8-9 月经营业绩较 2023 年 8-9 月份出现较大增长。

二、详细说明 2022 年、2023 年、最近一期及期后经营活动现金流量净额大额为负的原因及合理性

公司经营性活动现金流量情况如下：

单位：万元

项目	2024 年度	2024 年 1-7 月	2023 年度	2022 年度
销售商品、提供劳务收到的现金	19,453.93	8,837.34	14,325.21	12,351.26
收到其他与经营活动有关的现金	554.77	246.35	960.34	198.56
经营活动现金流入小计	20,008.70	9,083.70	15,285.55	12,549.82
购买商品、接受劳务支付的现金	13,259.35	5,204.99	9,512.83	9,216.95
支付给职工以及为职工支付的现金	3,491.99	2,266.85	2,652.50	2,113.27
支付的各项税费	2,221.48	1,466.75	515.96	884.11
支付其他与经营活动有关的现金	1,529.90	777.97	1,547.51	889.72

项目	2024 年度	2024 年 1-7 月	2023 年度	2022 年度
经营活动现金流出小计	20,502.73	9,716.57	14,228.80	13,104.06
经营活动产生的现金流量净额	-494.03	-632.87	1,056.75	-554.24

2022 年度、2023 年度、2024 年 1-7 月、2024 年度，公司经营活动现金流量净额分别为-554.24 万元、1,056.75 万元、-632.87 万元、-494.03 万元。公司 2022 年度、2024 年 1-7 月、2024 年度经营活动现金流量净额为负，具体原因如下：

（一）2022 年度经营活动现金流量净额为负的原因

2022 年，公司经营活动产生的现金流量净额为-554.24 万元，原因主要为：
 ①经营活动现金流入方面：公司销售收款情况因为客户性质特殊，回款受政府部门资金预算，审批流程等因素的影响，收款周期相对较长，公司 2022 年当期销售商品、提供劳务收到的现金相对较少；②经营活动现金流出方面：公司经营规模扩大，实施项目采购款项增加，导致购买商品、接受劳务支付的现金金额较大。上述因素共同导致 2022 年企业经营活动产生的现金流量净额为负数，该情况符合公司经营特征以及发展阶段，具有其合理性。

（二）2024 年 1-7 月、2024 年度经营活动现金流量净额为负的原因

2024 年 1-7 月，公司经营活动产生的现金流量净额为-632.87 万元，主要是由于经营活动现金流出较多所致，具体原因为：①公司于 2023 年底完成中天鹰眼的收购，中天鹰眼 2024 年度实施项目的费用支出、员工薪酬支出等导致经营活动现金流出增加；②公司推进新三板挂牌过程中，按照企业会计准则等对公司业务、财务进行了规范，并于 2024 年度缴纳了相应的增值税、企业所得税等，导致当期支付的各项税费金额增加较大。

2024 年下半年，公司进一步加大应收账款催款力度，公司销售商品、提供劳务收到的现金增长幅度较大，导致 2024 年全年经营活动现金流量净额负值较 2024 年 1-7 月减小。

三、按不同年限、不同客户（政府机构、通信运营商、系统集成商、直接客户）分别更新说明报告期各期末应收账款期后回款情况，测算最近一期末公司应

收账款余额中最终需由新疆当地财政预算相关资金支付的金额及占比，公司应收账款是否存在较高无法收回风险，后续拟采取的具体有效措施

（一）按不同年限、不同客户（政府机构、通信运营商、系统集成商、直接客户）分别更新说明报告期各期末应收账款期后回款情况

报告期各期末，公司应收账款余额分别为 10,814.78 万元、13,813.82 万元和 15,917.97 万元。

1、报告期各期末不同年限应收账款期后回款情况

公司各报告期按单项计提坏账准备的应收账款余额均为 42 万元，其余应收账款均按账龄组合计提坏账准备，公司报告期各期末按账龄组合计提坏账准备的应收账款余额分别为 10,772.78 万元、13,771.82 万元、15,875.97 万元。

截至 2025 年 3 月 5 日止，公司不同年限应收账款期后回款情况如下：

单位：万元

序号	账龄	应收账款余额	期后回款	期后回款比例
2024 年 1-7 月				
1	1 年以内	8,609.97	2,219.75	25.78%
2	1—2 年	3,233.90	494.48	15.29%
3	2—3 年	1,821.63	411.56	22.59%
4	3-4 年	1,222.93	48.50	3.97%
5	4-5 年	392.23	-	0.00%
6	5 年以上	595.31	17.31	2.91%
合计		15,875.97	3,191.59	20.10%
2023 年度				
1	1 年以内	8,671.29	3,642.25	42.00%
2	1 至 2 年	2,374.30	464.29	19.55%
3	2 至 3 年	941.66	182.76	19.41%
4	3 至 4 年	798.76	102.36	12.81%
5	4 至 5 年	449.49	-	0.00%

序号	账龄	应收账款余额	期后回款	期后回款比例
6	5 年以上	536.33	25.87	4.82%
合计		13,771.82	4,417.52	32.08%
2022 年度				
1	1 年以内	6,800.50	4,557.61	67.02%
2	1—2 年	1,103.78	347.49	31.48%
3	2—3 年	1,295.50	511.54	39.49%
4	3-4 年	692.12	243.95	35.25%
5	4-5 年	594.21	292.47	49.22%
6	5 年以上	286.68	60.66	21.16%
合计		10,772.78	6,013.72	55.82%

注：公司各报告期期末存在 42 万元的应收账款按单项计提坏账准备，未按照账龄计提坏账准备。

2、报告期各期末不同客户类型应收账款期后回款情况

公司客户根据是否为终端用户可以分为直接客户和间接客户，其中直接客户包括政府机构和企业单位；间接客户主要为通信运营商、系统集成商，公司大部分间接客户资金实力雄厚、资质齐备，其通过招投标等程序承接政府项目后，再根据项目情况，向公司采购对应的产品或者服务。

截止 2025 年 3 月 5 日止，公司应收账款期后回款情况如下：

单位：万元

序号	客户类型		应收账款余额	期后回款	期后回款比例
2024 年 1-7 月					
1	直接客户	政府机构	7,590.05	1,081.71	14.25%
2		企业单位	471.15	101.57	21.56%
3	间接客户	通信运营商	2,792.38	891.27	31.92%
4		系统集成商	5,064.38	1,117.04	22.06%
合计			15,917.97	3,191.59	20.05%

序号	客户类型		应收账款余额	期后回款	期后回款比例
2023 年度					
1	直接客户	政府机构	7,843.46	2,315.02	29.52%
2		企业单位	751.78	442.12	58.81%
3	间接客户	通信运营商	517.42	58.23	11.25%
4		系统集成商	4,701.14	1,602.15	34.08%
合计			13,813.82	4,417.52	31.98%
2022 年度					
1	直接客户	政府机构	7,430.83	3,112.20	41.88%
2		企业单位	612.12	427.83	69.89%
3	间接客户	通信运营商	235.59	211.97	89.97%
4		系统集成商	2,536.25	2,261.72	89.18%
合计			10,814.78	6,013.72	55.61%

（二）最近一期末公司应收账款余额中最终需由新疆当地财政预算相关资金支付的金额及占比

截至 2024 年 7 月 31 日，公司期末应收账款余额 15,917.97 万元，其中由新疆当期财政预算最终支付的金额为 14,284.24 万元，占期末应收账款余额的比例为 89.74%。

（三）公司应收账款是否存在较高无法收回风险，后续拟采取的具体有效措施

1、公司应收账款不存在无法收回风险

公司主要欠款客户包括政府单位、国有企业等，近年来受宏观环境、行业环境及财政资金紧缩影响，在信息化建设项目的项目实施、付款等节点普遍出现延迟。一方面是因为地方财政预算资金紧张，因此在拨付时存在一定的时间延期。另一方面政府部门付款周期受其内部审批流程、资金计划安排等诸多因素影响，导致付款周期进一步延长。但总体上，公司以政府单位，大型国企为主的客户结构较为稳定，客户整体信誉良好，经营正常，不存在经营恶化等风险，公司应收

账款无法收回的风险较低。

2、针对公司应收账款余额较大，回款周期较长的问题，公司拟采取以下具体措施：

（1）针对公司逾期的应收账款，公司明确逾期应收款的催收责任人，定期召开专门的逾期应收账款的催收工作会议，逐一落实应收款项的催收进度、催收困难原因以及解决方案。同时对回款金额进行考核，监督、督促销售部门进行逾期应收账款的催收工作。

（2）对已经存在的应收账款，采取多渠道的变现措施，如应收账款保理等，加快应收款项的变现速度。

（3）注重对项目的选择，在项目招投标的过程中，选择回款相对更加有保障的项目，如选择有专项资金支持或者是地方政府重点推进的重点项目，保证项目的整体回款效率。

（4）积极开拓回款相对较好的医保、粮食行业业务机会，并进一步加强与华为代理商之间的合作（该类业务客户回款较为及时），减少传统政府类的信息化系统集成项目，降低资金的占用比例。

（5）将公司业务范围拓展到经济发展水平较高的沿海发达地区，将对公司的回款困难问题起到一定的改善作用。

（6）丰富公司的渠道融资，由债权融资为主转向债权、股权融资并举，积极拥抱资本市场，缓解公司因应收款项回款困难导致的资金压力。

四、说明截至目前最新在手订单情况，2024 年老客户复购金额及占比、新客户开拓情况，进一步说明公司客户体系稳定性，持续开发新客户能力，公司是否具备持续经营能力。

（一）公司在手订单情况

公司紧抓“数字中国”战略实施的契机，充分发挥信息系统集成、定制化开发的专业优势，现有项目按期进行，同时积极拓展客户及订单。截至 2025 年 2 月末，公司在手订单金额约 1.65 亿元，在手订单充裕。

（二）2024 年老客户复购金额及占比、新客户开拓情况，进一步说明公司客户体系稳定性，持续开发新客户能力，公司是否具备持续经营能力

2023 年度、2024 年度，公司新老客户比例及产品复购率如下：

项目	2024 年度	2023 年度
客户数量（个）	127	86
新客户比例	81.89%	77.91%
老客户比例	18.11%	22.09%
老客户复购金额（万元）①	4,279.77	3,595.29
主营业务收入（万元）②	23,618.90	11,369.81
产品复购率③=①/②	18.12%	31.62%

注 1：新客户指当年产生收入但前一年无交易的客户；老客户指当年和前一年均产生收入的客户。

注 2：上表数据按照单体客户进行统计，同一控制下客户未进行合并计算。

公司主要面向政府机关、大型企事业单位等客户，致力于智慧城市、信息安全、数字政府等信息化系统的项目建设和运维服务等。其中，公司主要收入来源于信息化系统集成业务，该类项目投资规模相对较大，且项目建成后可连续使用年限较长，故客户短期内不会有同类的采购需求，从而导致客户复购率相对较低。公司针对新老客户制定了不同的获客策略：

（1）针对老客户：持续为客户提供项目建成后的运维服务，并积极探索、获取客户其他业务类型或同类单位的信息化建设需求；

（2）针对新客户：未来，公司将进一步把业务重心放到具有较大市场前景的粮食和医保领域，并进一步加强与不同华为代理商的业务合作关系。①在粮食领域，目前公司已成功实施多个标杆项目，形成多项自主产品，具备良好的市场口碑。新疆作为我国粮食重地，粮库建设和智能化改造需求旺盛，公司将积极通过互联网信息平台、客户推荐、合作伙伴告知等多种渠道获取项目需求信息，拓展公司获客来源；②在医保领域，公司主要从事医保数据监管业务。随着全国统一医保信息平台建设完成，我国医保信息化发展进入新阶段，公司积极响应国家医保数据“两结合三赋能”政策要求，把握医保“数据要素×”发展机遇，凭借在数据安全、数据治理、数据应用领域的技术优势和业务沉淀，采取从省、市医保信

息平台到定点医院、定点药店的获客策略,实现数据监管到数据服务的全面覆盖,以进一步提升公司获客来源;③公司依托自身领先的技术服务能力,已陆续获得华为数通和安全认证服务合作三钻认证服务商、五钻认证服务商等资质,报告期内,公司与部分华为代理商的合作,承接了一系列实施周期短、硬件占比较高的信息化系统集成项目,且该类项目客户回款及时。未来,公司将进一步加强与不同华为代理商之间的合作关系,进一步扩大公司业务规模。

综上,公司老客户复购率较低符合公司业务及行业特点,公司针对新老客户采取不同的获客策略,公司具备持续盈利能力。

五、预计 2024 年全年业绩情况。

根据大信出具的《审计报告》(大信审字[2025]第 23-00013 号),公司 2024 年业绩情况如下:

项目	2024 年度
营业收入(万元)	23,618.90
毛利率	27.97%
净利润(万元)	837.54
归属于申请挂牌公司股东的扣除非经常性损益后的净利润(万元)	787.06
经营活动产生的现金流量净额(万元)	-494.03

2024 年度,公司营业收入为 23,618.90 万元,净利润为 837.54 万元,公司经营情况良好。目前公司在手订单充裕,期后经营情况良好,发展战略契合国家政策导向,公司具备持续经营能力。

六、核查程序及核查结论

主办券商履行了以下核查程序:

1、获取公司收入成本明细表,访谈公司管理人员,复核 2024 年老客户复购金额及占比,了解公司 2024 年 8-9 月份验收项目的具体情况,2024 年 8-9 月份经营业绩较去年大幅增长的原因,;

2、获取公司审计报告,访谈公司管理人员,分析公司 2022 年、2024 年 1-7

月、2024 年度经营活动现金流量净额为负的原因及合理性；

3、获取公司应收账款明细表，复核公司不同年限、不同客户报告期各期末应收账款期后回款情况；复核最近一期末公司应收账款余额中最终需由新疆当地财政预算相关资金支付的金额及占比；

4、访谈公司管理人员，了解公司应收账款是否存在较高无法收回风险，公司针对营收账款采取的具体措施；

5、获取公司在手订单明细表，复核公司在手订单金额；

6、访谈公司管理人员，了解公司客户体系稳定性，持续开发新客户能力；

7、获取公司 2024 年度审计报告，了解公司 2024 全年业绩情况。

经核查，主办券商认为：

1、公司 2024 年 8-9 月经营业绩较去年同期大幅增长，主要是由于公司业务特点，导致公司各月份收入存在较大波动，2024 年 8-9 月，公司验收了 3 个金额较大的信息化系统集成项目，导致 2024 年 8-9 月份经营业绩较 2023 年 8-9 月份出现较大增长。

2、公司 2022 年度、2024 年 1-7 月、2024 年度经营活动现金流量净额为负，具有合理的业务背景。

3、最近一期末公司应收账款余额中最终需由新疆当地财政预算相关资金支付的金额为 14,284.24 万元，占期末应收账款余额的比例为 89.74%。公司以政府单位、大型国企为主的客户结构较为稳定，客户整体信誉良好，经营正常，不存在经营恶化等风险，公司应收账款无法收回的风险较低。公司已采取一系列措施解决公司应收账款回款问题。

4、截至 2025 年 2 月末，公司在手订单金额约 1.65 亿元，在手订单充裕。2024 年度，公司老客户复购率为 18.12%，符合公司业务特点，公司已针对新老客户制定了不同的获客策略。

5、2024 年度，公司营业收入为 23,618.90 万元，净利润为 837.54 万元，公司经营情况良好。目前公司在手订单充裕，期后经营情况良好，发展战略契合国

家政策导向，公司具备持续经营能力。

（本页无正文，为新疆乾坤信息技术股份有限公司《关于新疆乾坤信息技术股份有限公司股票公开转让并挂牌申请文件的第二轮审核问询函的回复》之签章页）

法定代表人：

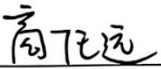

徐力平

新疆乾坤信息技术股份有限公司

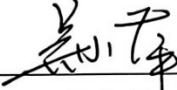


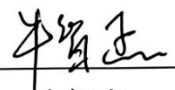
(本页无正文，为湘财证券股份有限公司《关于新疆乾坤信息技术股份有限公司股票公开转让并挂牌申请文件的第二轮审核问询函的回复》之签章页)

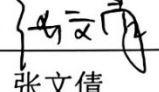
项目负责人：


商任远

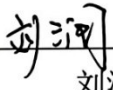
其他项目小组成员：

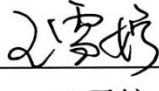

吴小萍

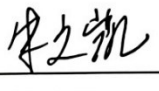

牛智杰


张文倩


赵伟


刘润


王雪婷


朱文凯

